

<<FBI心理操控术>>

图书基本信息

书名：<<FBI心理操控术>>

13位ISBN编号：9787510428951

10位ISBN编号：7510428955

出版时间：2012-9

出版时间：新世界出版社

作者：金圣荣

页数：237

字数：159000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<FBI心理操控术>>

前言

“FBI是谁？
是做什么的？”

” 其实，FBI不是一个人，而是一群人，它的全称是“美国联邦调查局”，是一个既打击犯罪又维护美国司法权力的机构——近年来，FBI在美国的地位不断上升，现在已经成为全美最令国民信服的机构，这是任何侦破和安全机构都不能与之相比的。

“FBI是如何成为当今全球最著名的侦破和安全机构的？”

” 这个问题的答案有很多个，但是有一个答案最为人们所知——FBI通过研究和分析人的心理，掌握操控人的心理的技术，从而完成侦破和安全工作。

准确地说，美国联邦调查局就是通过对犯罪嫌疑人的心理的掌控，破获了一起又一起重大案件，创造了在美国社会甚至国际社会上又一个又一个传奇。

美国联邦调查局是当前全球所有犯罪心理研究机构中，对犯罪心理的研究最为出色的机构之一。更值得人们关注的是美国联邦调查局结合社会环境和人性的本质对犯罪主体进行全面的心理研究，从而形成了一门专门掌控犯罪分子心理的技术——

FBI心理操控术”。

“FBI心理操控术”是对犯罪主体进行全方位研究与分析之后的成果，也是美国联邦调查局在一百多年的发展过程中积累的一项宝贵技术，它从犯罪主体的心理与性格特征所体现出来的信息出发，对犯罪心理进行研究，因此具有很大的实践价值。

在美国联邦调查局工作了二十五年的乔·纳瓦罗说：“世界上最重要的方式不是你该去怎么做一件事，而是你该和别人怎么去做这件事，我们的社会是一个不可分割的整体，如果你不顾及别人的想法，那么你很有可能遭到全社会的反对。

所以，你在做自己本该做的事时，还应该了解别人的想法，读懂别人的心理变化，这样你就能变成一个能够和别人一起做事的人。

”因此，我们要想让自己成为别人最愿意去结交，最愿意去信赖的人，那么就应该懂得别人的想法和心理，让彼此完美地融合在一起，这样才能得到自己想要的。

可以说，随着现代社会的快速发展，越来越多的人都希望能够读懂别人的心理变化，因为在当前这个竞争异常激烈的年代，读懂别人的心理变化，成功地操控别人的心理，能够让我们赢得更多的竞争，从而成为社会的强者。

在日常生活和工作中，我们不论是与别人交流，还是与人共事，都需要揣摩与我们打交道的那些人的心理变化。

分析他们的心理变化给我们带来的影响——不论你是驰骋在商场的经商商手，还是在职场不断晋升的“职场明星”，你都需要掌握一些操控别人心理的技术，这样才能保证你趋利避害，不断地实现人生的飞跃。

我们在实际生活中总是不愿让自己受到别人的伤害，所以我们总是会有意或无意地穿上“伪装服”

。而我们在和别人交往的过程中，也总是会试图扒开对方身上的那一层“伪装服”。

实际上，我们这样做很累，不但没能看清别人，还使得双方的信任全无。

乔·纳瓦罗说：“每一个人都会精心地将自己隐藏起来，每一个人也都会努力地去看清别人的真面目，谁都没有错，因为每一个人的内心深处都或多或少地缺乏安全感，都觉得自己一不小心就会受到伤害。

”所以，对每个人而言，掌握一门心理操控术是有必要的。

因此，跟着FBI的特工去学习心理操控术，无疑是身处激烈竞争中的我们的最佳选择。

本书就是从犯罪心理学的角度，结合FBI的办案经验，对人体语言、性格特征等多方面进行有针对性的分析和阐释，为读者提供了一些实用的心理操控技术和手段，从而让读者在阅读本书的过程中，轻松学会“FBI心理操控术”。

由于编者水平有限，书中难免出现纰漏，欢迎广大读者批评指正。

<<FBI心理操控术>>

内容概要

在多年的实战经验中，FBI越来越重视心理操纵的作用。FBI认为，人的一切行动都是由心理控制，在生活和工作的种种场合中，心理操控术都可以使人在人际交往中胜出。在社交场合中，懂得并且运用心理操纵术可以使人们笼络更多的人呢新白妍可以有效驾驭他人，如此自然会达到事半功倍的效果。

编者站在一个客观的角度为读者讲述了FBI的心理策略，同时选择了许多FBI的案例来讲解FBI的攻心智慧。我们希望，读者能够从本书中了解处世的方法和社交技巧，然后在职场和社交场合中巧妙应用，使自己赢得他人的青睐，然后在社交场合中达到自己的目的。

<<FBI心理操控术>>

作者简介

金圣荣，中国商报新闻出版总社资深编辑，社科心理图书作家，2011年先后出版过《FBI读心术——美国联邦警察的超级心理密码》、《FBI攻心术——美国联邦警察的超级心理战术》、《FBI心理操控术：美国联邦警察的超级心理策略》、《CIA读心术——美国中情局决胜全球的秘密武器》、《FBI沟通术——美国联邦警察的超级人际沟通策略》、《FBI气场修习术——美国联邦警察独有的秘密气场能量手册》等著作，位居同类图书榜首。

其中《FBI读心术》更是成为连续成为2011年4-9月全国心理图书类畅销榜第一名。随后出版的《FBI攻心术》也位居心理图书类畅销榜前十名。

<<FBI心理操控术>>

书籍目录

Part01 先观其行再控其心——FBI的形体操控心理策略

- 1.行走的姿势是一个人心理的外在表现
- 2.简单的握手背后折射出别人的内心世界
- 3.脚比嘴更容易说出真相
- 4.从笑容中揣摩其内心的变化
- 5.从对方鼻子的变化中一眼看透对方的心理
- 6.观察对方的脾气，判断对方的性格

Part02 雄狮与猛虎的交战——FBI的博弈操控心理策略

- 1.每个FBI都懂得囚徒困境中的心理博弈
- 2.每一个FBI特工都懂得的加减博弈
- 3.从点滴中窥视对方的心理变化
- 4.直接利益博弈原理
- 5.换位博弈
- 6.结果博弈

Part03 瞬间改变对方想法——FBI的言语操控心理策略

- 1.打开戒备心的金钥匙
- 2.利用迂回方式使对方靠近自己
- 3.改变顽固人的想法可以对其多加赞美
- 4.故意贬低对方从而实现转变对方的想法
- 5.软磨硬泡，连续攻击
- 6.优化你的谈话技巧，改变对方的心理认知

Part04 捕捉眼球转动的信息——FBI的眼神操控心理策略

- 1.最容易出卖说谎者的是他的眼神
- 2.读懂眼眉背后的心理
- 3.观察瞳孔的大小挖掘目光后的真相
- 4.眼为心声，透过眼睛洞察对方的内心
- 5.仔细观察眼神，通过视线探测对方心理
- 6.捕捉眼球转动的信息

Part05 操控其人就是操控其心——FBI有效驭人的心理策略

- 1.要想“驭”人，先学会“敬”人
- 2.震慑效应让对手闻风丧胆
- 3.八面玲珑化解争执
- 4.让别人对你言听计从
- 5.让对方履行诺言的心理技巧
- 6.满足对方虚荣心的心理策略
- 7.满足对方要求的心理策略
- 8.以柔克刚的心理策略

Part06 收买人心是个好套路——FBI笼络人心的策略

Part07 识破谎言的心理密码——FBI识破谎言的心理操控策略

Part08 交际中的制胜心理学——FBI人际交往中的心理操控策略

参考书目

<<FBI心理操控术>>

章节摘录

<<FBI心理操控术>>

编辑推荐

《FBI心理操控术》揭示FBI高效驭人的心理策略，教你在人际交往中运用心理操控术，识破对方的伪装和谎言。

<<FBI心理操控术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>