

<<气场人脉掌控术>>

图书基本信息

书名：<<气场人脉掌控术>>

13位ISBN编号：9787510420870

10位ISBN编号：7510420873

出版时间：2011-10

出版时间：新世界

作者：张天泽//陈赓拓

页数：202

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<气场人脉掌控术>>

### 前言

在美国好莱坞有这样一句流行语：“成功，不在于你知道什么或做什么，而在于你认识谁。

”的确，人脉是一种强大的力量，是一个人的社会支持系统。

在人际关系纵横交错的社会网络里，任何人的成功，除了时、运、命和自身的努力之外，都离不开对人脉的利用。

良好的人际关系不仅搭起了通往成功的桥梁，还有助于拥有幸福的人生。

美国石油大亨洛克菲勒在总结自己的成功时表示：“在个人拥有的所有能力中，我更关注与人交往的能力。

”如果你希望通过人脉来获取成功，却心有余而力不足，常常事倍功半，无法从圈子外面进入圈子里，甚至在自己的圈子中也没有什么影响力，那么，你多半是没有找到属于这个圈子的密码。

如果找到了某个圈子的密码，你就能顺利地融入其中，掌控你的人脉。

此处所谓的掌控，并非简单的利益交换。

一种神奇、强大而又无形的力量是决定人脉的关键，那就是气场。

气场是由我们自身散发出的能量场，具有吸引力、影响力、说服力、感召力等。

如果能够掌控自身气场，巧妙影响他人气场能量变化，我们就在潜移默化中掌控自己的人脉。

气场并不神秘，你只要记住以下两点：第一，每个人都能通过激发潜能来培养强大的气场。

第二，每个人都能通过控制自身的气场来吸引并影响他人。

记住这两点之后，你要做的就是掌控自己的气场，并以此来管理、处理你的人际关系。

你不仅可以通过掌控自身气场来获得好人脉进而获得成功，还能通过气场互动来获得幸福快乐的生活。

。

那么，具体应该如何做呢？

如何了解、掌握、运用气场人脉掌控术呢？

本书通过对众多人际关系典型案例的分析，揭示其中所蕴涵的气场掌控技巧和秘诀。

在本书中，我们将看到亚伯拉罕·林肯如何获得民心，又是如何把敌对者变成最忠诚的支持者；比尔·盖茨是怎样在人脉资源尚不算丰富的事业起步阶段签下跟IBM的第一份合同；沃伦·巴菲特的投资哲学为何难以复制，他又如何利用人脉反败为胜。

诸多经典案例说明，杰出的成功者们往往善于运用强大的气场来充分发挥人脉的作用，并最终获得走向成功的神奇力量。

然而，有很多优秀的人，他们才华横溢，工作认真勤奋，对自己也充满信心，相信自己最终能获得成功，却在工作和生活中遭遇人际关系方面的种种问题，甚至因此失败。

其实，从优秀到卓越，关键的一步就是善于用气场吸引并影响他人，借用他人的力量帮自己达到目标、实现理想。

那些杰出人物往往能比平常人更准确地判断他人；对于许多影响他人的技巧，他们也十分了解。

在人际交往中，他们可能对气场理论并没有非常清晰的概念，以“气”驭人的手段都是自然而然地使出。

本书把众多杰出的人脉高手运用气场的方法总结出来，让你更深入地了解气场的秘密，进而更好地运用气场来掌控人脉。

气场人脉掌控术，既是得人心之术，又是成大事之道。

修炼、增强并控制好自己的气场，你将拥有一个成功者的人脉，最终通过人脉获得成功。

## <<气场人脉掌控术>>

### 内容概要

本书通过对众多人际关系典型案例的分析，揭示其中所蕴涵的气场掌控技巧和秘诀。在本书中，我们将看到亚伯拉罕·林肯如何获得民心，又是如何把敌对者变成最忠诚的支持者；比尔·盖茨是怎样在人脉资源尚不算丰富的事业起步阶段签下跟IBM的第一份合同；沃伦·巴菲特的投资哲学为何难以复制，他又如何利用人脉反败为胜。诸多经典案例说明，杰出的成功者们往往善于运用强大的气场来充分发挥人脉的作用，并最终获得走向成功的神奇力量。

然而，有很多优秀的人，他们才华横溢，工作认真勤奋，对自己也充满信心，相信自己最终能获得成功，却在工作和生活中遭遇人际关系方面的种种问题，甚至因此失败。其实，从优秀到卓越，关键的一步就是善于用气场吸引并影响他人，借用他人的力量帮自己达到目标、实现理想。

## <<气场人脉掌控术>>

### 作者简介

张天泽，实战派企业管理专家、中国注册心理咨询师、国内心态调整专家，任多家企业特聘讲师。品牌课程：《抱怨不如感恩》、《成功从优秀做起》等。

作者精于研发。

潜修管理，是实战派资深培训师、管理咨询专家。

其讲课风格幽默风趣、互动性强。

陈赓拓，在企业文化建设等领域有广泛兴趣。

对气场与社交心理学的关系有一定程度的研究。

并欲通过本书，与广大读者共同分享如何成就好人脉的气场操纵秘技。

关于人脉的书已经有上千种，假如你已经有了其中的一百本。

这并不是那“一堆书”中的第一百零一本。

也许你已经知道方法。

却仍然无法改变令人不满的人际关系。

人际关系是网，人脉是网中的节点，而气场是连接人脉的线。

人脉有用，却无法直接操纵；气场无形，但有规律可遵循。

把握气场。

你就是人脉圈里最具影响力的人。

## <<气场人脉掌控术>>

### 书籍目录

#### 第一章 成功人脉的终极秘密——气场

我们的心灵与宇宙相通

你，就是自己真正的命运之神

邂逅成功，吸引{鑫乐向你走来

人气三要素：风度、气度和魅

得人心的本质——攻心力

有什么样的气场，就融入什么样的圈子

让气场成为你与他人心灵的桥梁

在与人交往的过程中提升自身气场

像巴菲特一样拥有无与伦比的人脉力

#### 第二章 决定人脉成败的八大气场定律

饥渴定律：渴望人脉是获得人脉的良好开端

共振定律：信息同频才能实现心灵共鸣

互动定律：不独自用餐是共享盛宴的前提

平衡定律：交心是心理能量的动态平簿

示弱定律：主动示弱是一种维持和谐的智慧

价值定律：人脉引力取决于你的存在价值

无形定德：潜移默化是气场发挥作用的真正方式

协和定律：亲和力与压迫力并存才完美

.....

#### 第十四章 摒弃负面气场，不让人脉弃你而去

## <<气场人脉掌控术>>

### 章节摘录

版权页：尤其是当对方处于会影响你利益的重要位置时——比如你的上司、重要的下属或者合伙人，即使你的学识、阅历等方面胜过他，即使你在某件事情上的观点更有道理，也不要轻易显示出“得理不饶人”的姿态。

要知道你在道理上说服他的同时，可能也会令他对你产生强烈反感，更不利于彼此关系的发展。

第三种情况比较常见，就是你的气场明显不如对方，这一点对方应该也知道——无论你怎么装腔作势都没用。

这在生活中最普通的例子就是当你为自己的过错负责时，你可以选择增强气场并为自己辩解，也可以选择减弱气场并诚恳道歉。

除非你是在法庭上或某种必须为自己争取利益的场合，大多数情况下，真诚的道歉比辩解更有利于合作与沟通。

第四种情况是，对方气场不仅远胜过你而且极具攻击性，也就是对方气场处于极度焦虑易怒的状态。这种情况下，你没有任何办法减弱对方气场，无论做什么都会刺激对方，那么唯一的办法就是减弱你的气场并远离他。

因为气场是不断变化的，过于强大的气场往往更不稳定，等对方气场变弱一些时，他才可能会比较理智地与你沟通。

当你不能成为支配者时，主动减弱气场并选择示弱，就可以和主导气场者和平共处。

两虎相争，必有一伤；如果你不是老虎却发出老虎的气场，就更容易被强者伤害。

适时消减自身气场，主动示弱，是面对矛盾冲突时的明智选择。

价值定律：人脉引力取决于你的存在价值根据万有引力定律，物体的质量越大，相互引力越强。

爱因斯坦质能方程告诉我们，质量就是内敛的能量，能量就是外显的质量。

而在人际关系中，你的人脉能量大小决定了人脉引力的强弱。

## <<气场人脉掌控术>>

### 编辑推荐

《气场人脉掌控术》：做一个以“场”御人的社交高手！

气场打造完美人脉，人脉聚焦成功能量。

从石器时代的部落酋长到21世纪叱咤风云的政坛领袖、全世界所有社交精英都在运用的神奇力量，影响力与吸引力的终极密码、学习最实用的人脉必修课，掌握影响人际关系的七大气场定律，用气场识别对方、吸引对方、影响对方，你就能成为人脉圈里呼风唤雨的明星。

把握人脉网扑朔迷离现象背后的密码！

<<气场人脉掌控术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>