

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

图书基本信息

书名：<<让你少奋斗10年的工作经验>>

13位ISBN编号：9787510417979

10位ISBN编号：751041797X

出版时间：2011-7

出版时间：沃尔夫冈·舒尔、冈特·维克、韩以群 新世界出版社 (2011-07出版)

作者：[德]冈特·维克

页数：240

译者：韩以群

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

前言

这个男人身上的一切都显得那么协调，笔挺的西装，右手自然地插在西裤兜儿里，柏帛丽的雨衣披在肩上。

他虽然站在对面的站台上，可远处的人们还是会注意到他那双名贵的皮鞋。

然而令我印象最深刻的却是他的神韵，自信的眼神、优雅的姿势、走动时泰然自若的样子，所有这一切都标志着优越与成就。

我就这样注视着他。

他的随从喋喋不休地向他述说着什么，而他只是偶尔瞥那个随从一眼或是心不在焉地向他点点头，之后就又越过他向远处望去。

这个人肯定是个举足轻重的人物。

“快来了。”

”我自己嘟囔着，“我也准备好了。”

”这时刚好有一辆火车驶进站，挡住了我的视线，打断了我对那个男人的观察。

我不得不又为自己担心起来。

忽然，我感觉到二月的寒冷空气穿透我身上夏装薄薄的面料，一直钻进我的双腿。

我冷极了，就连皮鞋的鞋底也被雪水浸湿了。

“该死的！”

真应该穿暖和些！

我本可以等上了火车之后再换衣服的！

”我在心里记下了这样一条：“如果天气很糟糕，就等上了火车之后再换上好衣服。”

”我决定过后把这点写在我的日程表上。

像这样琐碎的小事，我已经专门记录了很多，因为它们能够在很大程度上让我的生活变得简单。

其实这种记录的作用就像在学校里用过的作弊小抄：我永远不会真的在考场去查阅它，但是因为我曾非常仔细地做过记录，所以我会把这些要点牢牢记住，而且绝不会再忘记。

我对自己的做法很满意。

如果谁能对待小事都很有条理，谁就总是能完全控制一切。

我想，要做一个一帆风顺的成功者，这是最重要的前提条件。

虽然这是句不折不扣的蠢话，但是那个时候，我又怎么会有更准确的理解呢？

从两个月前开始到现在，我一直在信息服务集团（全称InformationServicesGroup，缩写ISG）做实习生，可以说还是个“小牛犊”。

你不知道ISG吗？

那你真的是孤陋寡闻了！

ISG是世界知名的做计算机系统集成的公司。

作为该领域的“领头羊”，ISG为客户量身定做、开发和生产计算机，并提供技术支持。

ISG接到的订单通常都是上亿美元，并且可以得到丰厚的利润。

我进入ISG时，公司的职员已经达到了14000人，其中大部分员工在美国本土工作，只有2300人在德国。

而且ISG的员工数量还在以每年超过25%的速度增长。

ISG有选择接受订单的自主权，那些实力比较弱的公司，像ABS和BangersConsulting，如果能接到一些项目会非常满足。

而且它们接到的项目往往是由于ISG的生产能力有限而不能接手，或是因为ISG觉得盈利的期望值达不到要求而放弃做的。

所以，你完全可以想象得到，希望到ISG公司工作的求职者都能排成长队了。

当ISG公司到我就读的大学来介绍他们招收实习生的计划时，大教室里挤满了人，这可是在上大课时都很少见的景象。

但是对我来说，这并不是个大难题，因为我已经作好了充分的准备。

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

在我很小的时候，父母就告诉我，要想将来过上真正的好日子，就必须付出艰辛的努力。我还记得，每次父亲和我出去散步时，都会用手臂搂着我，和我来一场“男人间的对话”。

“怎么样，小子，”他问我，“生意如何？”

他所说的“生意”，其实指的是我的功课。

他喜欢把学习称作是我的“职业”。

大多数情况下，我都能带给他好消息，因为我确实聪明，而且成绩优异。

我喜欢看他在听到我的好消息时，露出的满意微笑。

高考终于结束了，毫无疑问，我将进入大学学习。

我决定攻读经济信息学。

有一段时间我曾想学医，因为所有平均分得10分的人都会这么做，但是我还是放弃了学医的念头，因为我的愿望是有朝一日能够进入一家大公司的管理层：做出真正重要的决策，运作大买卖，受人钦佩，担负重大职责，大事情必须由我拍板同意。

聪明的我出色地完成了大学的学业，期间我还在美国读了两个学期，而我所有的假期也都被用来做实习了。

所以，我寄出的每一封求职信，几乎都能得到面试的机会。

坦白说，对于这点我并不是特别意外。

但是当ISG公司通知我去实习时，我立即回绝了其他公司的邀请。

相信我，我的同学们绝对都很羡慕我有这样的机会！

上个星期，我是和我同年的实习生一起在汉堡的豪华饭店里度过的。

ISG公司十分注重对年轻员工进行创业计划方面的培养，所以，这次公司特意为我们开办了一个以此为主题的为期一周的培训班。

现在我知道了，要想在ISG公司成就一番辉煌的事业，哪些东西是最重要的。

我们学习了企业的指导思想和理念，了解了应当如何通过全身心的投入以及诚信，一步一步地向事业的顶峰攀登。

有一次在听报告时，我不经意地环顾四周，当看到坐在我身边的另外30个实习生，心里产生了疑问：

“这30个人怎么可能同时坐上第一把交椅呢？”

然而这种疑问转瞬即逝，我马上又把所有热情都投入到了我美好的前途上。

不管怎样，接下来将在法兰克福度过几周已经激发了我全部的热情，令我期待。

在那儿我将准备做我的第一个项目。

“尊敬的旅客，开往慕尼黑的海因里希·海涅号超特快列车在12站台进站，途经汉诺威、法兰克福和斯图加特……”我的火车来了。

我泰然地观察着身后远处拥挤的人群，那儿是二等车厢停靠的地方。

而这边，在前面的一等车厢那儿，一切都进行得文明有序。

几位衣着考究的男士拎着他们的皮包走下车。

反光的车窗非常清晰地映照出我的模样。

我不得不再重复一遍，毫不谦虚地说，我长得确实很帅。

将近1.90米的身高，运动员的体形，让我无论走到哪儿都格外引人注目。

我还不到25岁，整齐的短发是最近才修剪过的，深色的西装、衬衫，还有领带，都是新的。

在汉堡我买了一副精致的银丝边眼镜，就像我所预料的那样，它与我的新发型很配。

我喜欢就这样看着镜子里的自己。

我想，将来我一定会获得成功，这是毋庸置疑的，我仿佛已经看到了那一幕。

我的座位在一节小车厢里，预定小车厢座位的人相对较少，我很看重这点，因为通常在这里，可以比较宽敞的车厢里更好地工作。

小车厢很空，只有一位白发老者坐在靠窗户的位子上。

门上的预留座位牌上写着，他是从弗伦斯堡出发到斯图加特去的。

老人友好地回敬了我的问候。

这时我注意到，他比第一眼看上去要年轻很多，可能是因为他的一头白发，所以起初我才会觉得他很

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

老。

仔细一琢磨，我猜他大概在55~60岁之间。

他身上穿着传统的带针状条纹的英式三件套西装，从款式上来看，他的这套西装根本无法与我穿的时髦的意大利西服相比。

在他身旁的座位上放着一份儿折着的商业报。

我觉得这个人有些古怪。

他好像很松弛，一副与世隔绝的样子，但同时他的神情又很专注。

我顾不上关心他的事，打开牛皮箱，取出手机放在身旁，然后把笔记本电脑放在折叠桌上并摁下了启动键。

当火车缓慢地开动时，我已经打开了Excel。

我打算把路上的时间（一直到法兰克福）都用来制作数据表，希望明天早上能作完它。

正当我把一串串的数字敲进工作表上的单元格里时，我觉察到，那位白发老者正注视着我。

没过一会儿他就和我搭起话来。

“你的工作和电脑有关吗？”

“他问。”

“是的，”我点点头，真希望他会到此为止，不再问下去了。

可是他没有。

他提了一个又一个问题，不知不觉中，我已经把电脑撂在了一边，给他讲起所有关于我、我所在的公司和我负责的项目的事情。

他是个很好的听众，总是积极响应我，但是我丝毫感觉不到，他对我在过去两个月里从ISG公司的教授那里学来的东西，以及我的信口开河有什么样的评价。

他好像很喜欢我的热情，因为他偶尔会轻轻一笑。

特别是当我兴致高昂地向他介绍这些年来ISG公司的那些杰出成绩和神奇举动时，他总是重复地说：

“啊哈，太有趣了。”

“那么你是想成为ISG公司出色的程序设计员吗？”

“当他向我提出这个无礼的问题时，汉诺威已经被我们远远抛在了身后。”

“我？”

程序设计员？

“我用力地摇了摇头。”

他怎么会这么认为！

以我这么出色的成绩和口才，我怎么可能是程序设计员！

“不，我会成为经理！”

“我整个人完全还被那个创业培训班激励着，我补充道，“20年后我将成功地管理公司在德国的所有生意。”

“他感兴趣地看着我：“哦，那你想怎么做呢？”

“我悠然地靠在柔软舒适的座位上，这种感觉我再熟悉不过了。”

“首先我必须出色地完成实习阶段的工作，这通常需要一年多的时间。”

然后我要着手去熟悉专业工作，并且要做成几个大项目。

我将以工作组成员的身份稳定下来，之后逐渐去适应、慢慢学会做好一个个项目的商业运作，接着是越来越大的项目，继而成为一个业务区域的全权代表，直接受总部的领导。

这时候再去进修一下，我很可能会去学经济法，因为这还不是我的强项。

最后成为公司的核心人物。

成功！

“我说这番话时所用的语气，就好像是在讲世界上最平常的事。”

他睁大眼睛看着我，我不敢肯定他的眼神中是否含有讽刺的意味。

“就这样吗？”

“当然，他是不了解的。”

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

“不，当然不是，还有大量的工作，无休止的加班，还要始终把企业的利益记在心间。

” “是吗？”

和这些也有关吗？”

”渐渐地我开始讨厌这个矮个子的白发老人和他那双转都不转的淡蓝色的眼睛。

“当然了，这谁都知道。

”我心里暗暗期待着他能提出什么反对意见。

然而他只是浅浅地一笑，接着又换了个话题。

“如果你立志做一名经理，那你为什么还要用电脑工作呢？”

”这个老笨蛋！”

他大概还生活在使用制表器、蓝色复写纸和机械式打字机的时代吧！

我简直不明白，我怎么会碰上这么荒唐的事。

“想在当今社会有所发展，这个就必须掌握！”

如果你不懂电脑，那你就已经失败了。

”那位白发老人却坚定地摇了摇头，说：“你知道，坦率地说我对电脑一窍不通。

但是谈到事业，那我还是略知一二的。

请你相信我，就成功人士而言，有一条完全令人信服的准则，一个绝对的前提。

” “这条准则是怎么说的？”

” “绝不亲自用电脑工作。

”

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

内容概要

大多数的励志书告诉我们，努力就一定会成功，可是那些崭露头角的明日之星，最终沦为“万年科员”的事实却告诉我们，埋头苦干，努力工作，一步步爬上职场顶端的时代已经过去了。

如果你试图在被定义的过程或模式中获得提升，如果你不试着通过自己和他人的经验去“迎头赶上”，或者忽视了那些对自己的成功有帮助的知识，那么你就必须忍受漫长的等待，并且你的能力一定要比竞争对手更强。

那些在超车道上行驶的追求成功的人们可不能容忍这些。

他们根本不想将时间浪费在论资排辈上。

他们不希望在50岁的时候还是一个基层部门的主管，而是希望在40岁的时候成为老板。

本书的作者沃尔夫冈·舒尔、冈特·维克以

自己在世界500强公司的职场经历，手把手地教你走好人生中最关键的几步，让你的职场走直线，人生走捷径。

本书是一本世界500强企业职场升迁的自传体小说！

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

作者简介

作者:(德)沃尔夫冈·舒尔、冈特·维克 译者:韩以群

沃尔夫冈·舒尔 (Wolfgang

Schur), 德国著名的市场营销专家, 1989年进入一家美国公司的销售部门, 并且在随后的时间里以惊人的速度成就了一番事业, 经历了从销售员到销售部经理, 最后成为中欧和东欧“电子商务”这一业务范围的总负责人的成功之路。

1997年以来一直是SofTrust

Consulting企业咨询公司的合伙人。

冈特·维克

德国著名企业顾问, 经济学硕士, 曾做过大客户服务人员、客户投诉部经理、销售部经理、市场营销部经理和负责整个欧洲业务的部门经理。

他创立了许多新的业务部门, 并于1996年成立了SofTrust

Consulting企业咨询公司。

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

书籍目录

准则1：绝不亲自用电脑工作

用电脑工作等于浪费时间

电脑“盗走”了人们的自由空间，并使人们的自由受到牵制

不要让电脑削减了自身价值

千万不要打字打得忘记了领导的技巧

别让“赞誉的金字塔”翻转

不会分派工作，只能成为受人摆布的玩偶

准则2：视专业知识为绊脚石

专业知识越扎实，粘力就越强

“有意遗忘”很重要

准总是口授某事，谁就拥有权力

准则3：想方设法进入权力的中心

宁做总公司的秘书，不做分公司的主任

在大人物面前混个脸熟

大人物面前的一次关注，胜过无足轻重的人的千次好印象

准则4：绝不要把前途寄托在人事部

别相信人事部的鬼话

职业规划只能靠自己

准则5：人脉圈：没有不重要的人

第一，要幽默

第二，要引人注目

第三，成为别人需要的人

第四，千万不要抱怨

第五，不要冷落任何人

最后一条，要有职业素养

.....

准则6：要想成功，就要故意违反规则

准则7：关键时刻要争取大人物的支持

准则8：做事不必有始有终

准则9：把自己的利益置于公司之上

准则10：去做上司给你的任务，不要多也不要少

准则11：把同情心和宽容心放进储藏室

准则12：亲自在重要人物面前演绎成功，千万别让下属抢了风头

准则13：把事情做好，并让所有人知道

准则14：事业中，别被人情牵绊

准则15：什么都可以改变——动摇是经理的中心任务之一

准则16：处理好家庭与事业的关系

准则17：这是你想要的吗？

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

章节摘录

版权页：这些工作和经理的任务没有任何共通之处。

心怀远大抱负的年轻经理，尽管他们承认这些也是一个经理工作的一部分，但它们终究还是要由专职人员来完成。

这样的工作将永远被交到专职人员手里，而绝不会由上级来执行。

事实是，不存在独一无二的“经理”应用工具，可以不用纸张、大脑，也不用指令，但同时又可以比电脑更好更快地胜任一项工作。

人们越是热衷于计算机技术，就会有越多的时间被这个仪器“盗走”。

如果一个人，他知道如何安装驱动器，如何使打印机运转，如何换墨盒，如何格式化文档，并且亲自做这些事情，那么他就是在浪费时间和精力，因为他本应该更好地利用这部分时间和精力去做那些更重要的、能够促进他事业发展的工作。

你说什么？

这也就是几分钟的事情？

错误！

不妨记录一下你使用电脑时所花费的时间，看看总的加起来是多少，你肯定会感到惊讶的。

大约有几百个小时，你根本没有使用这些应用程序工作，而仅仅只是忙于让这个系统正常地运行。

用电脑工作时，还有大量的时间被花在了“美容措施”上：一篇文档充斥着多种不同的字体、被划分为不同颜色的区域、被添加了五花八门的图表等。

所有的这些，不仅跟工作本身毫无关联，还因费时费力而阻碍了成就事业的脚步。

真正用电脑程序工作的时间，往往只占在电脑上所花费时间的一小部分。

当然一名追求成功事业的经理，甚至就连这点时间也从来不会浪费。

口授，画草图或者给同事解释一个想法，肯定要比在电脑上把它用正规的形式表现出来快得多。

当专职人员用专业方法整理归纳这些构思的时候，这位（未来的）经理就又可以重新集中精力去做其他事了，一些于他成就辉煌事业有用的事情。

当然委派他人工作所得的初步结果，往往不会完全符合自己最初的设想。

由于误解的存在，专职人员出现错误是不可避免的。

但是当经理让专职人员把那些错误改正之后，他就可以得到一个比他这个半外行能够制作出来的相对好得多的结果。

专业人员，比如助理、秘书、图表制作员以及数据员，他们毕竟每天大部分时间都在用电脑完成工作，所以他们操作电脑的熟练程度，远远胜过雄心勃勃的年轻经理。

在进行随后的各项任务时，专职人员和经理之间的合作会越来越好，因为他们之间已经有了默契。

只有这样的分工和协同合作，才能使他们在巨大的时间压力下创造出杰出的业绩。

想要不靠这种专业设计的资料，而单凭自己的业余水平去作尝试，则完全是胡闹，也是毫无意义的。

经常会出现不同的论调，认为不少潜在的管理者确实是自己独自完成所有策划的，这种特例是不足为训的。

他们必须以最好的标准来衡量自己。

如果你的内部竞争者也属于业余圈子里的人，那你大可自己动手，这样更能显示出你鹤立鸡群。

但在两种例外的情况下，管理者应该自己操作电脑。

一种是，当他大部分时间在路上，或者是由于时区关系而与他的办公室身处两地，这时通过电子邮件与秘书（也只能与秘书）取得联系要比借助电话和传真更为合适；另一种情况是，此刻没有足够的心情来分配任务，因此想借助一种类似“玩文字游戏”的模式来找回这种感觉。

他会吩咐同事去建立整个表格，然后在假设分析中对整个模式的数量变化效果进行监控。

他既不会亲自去建立电子数据表，也不会与除了秘书以外的任何人，包括他的直属上司以及他的下属——即便是绝对必要时，交换电子邮件。

如果说，有关美国的经理们每天都会收到200至300封电子邮件并且亲自对其一一答复的报道属实的话，那么有一点是可以肯定的：这些女士或先生不会有时间去开创他们的事业。

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

同样，也不可能去做其他重要的事情。

在大多数情况下，管理者都一定会比其他同事工作的时间要长，只有很少的闲暇。

这时最好的办法便是，让其他人代为处理他的电子邮件，或者至少是提前筛选一下。

一个管理者越是认可电脑的优先性，他支配给自己、家庭，尤其是用于其首要职能——创业的时间就越少。

一位习惯于在吃早餐之前看一眼电子邮件的管理者，已经不再是某项计划的全盘操控者，而是变成了该计划的奴隶，但是他自己还感觉良好。

不善于处事是创业的最大敌人。

试想，有谁愿意让一个被零七碎八的小事所牵制的人，坐在企业的某个重要位置上驾航掌舵呢？

不善于处事所带来的不必要忙碌，巨大的压力以及由此所产生的早衰性心肌梗塞，或者至少是过度疲劳症。

然而，即便是对于有创业方向感的管理者，电脑这东西也同样能展现出它的吸引力——毕竟，管理者也是人。

但与那些缺乏自我意识的人相比，不同之处在于，有创业方向感的人懂得如何避开因电脑而生的危险，以及如何不被深入去了解电脑知识的欲望所诱惑。

他会使自己远离电脑，正如远离其他有嗜性毒品，像酒精、尼古丁和药品一样。

他清楚的知道，用惯了电脑的人就像有其他嗜好的人一样，会出现共同的病症：会否认问题的存在，并且会为他们的惰性编织成百上千的理由。

他们当然也会表示，随时可以戒掉这些惰性。

然而，你大可以肯定，过不了几年，就不会再有几个自我控制力强的人了。

那时，当他们在某天早上醒来后会无奈地发现，许多人已经在事业上有所成就，而自己却将同样的时间虚度在了电脑上——虽然他们也曾满怀雄心要干一番事业。

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

编辑推荐

谨以此书献给不希望在50岁时还是一个基层部门的主管，而是希望在40岁时成为老板的人！

《让你少奋斗10年的工作经验》的作者沃尔夫冈·舒尔、冈特·维克以自己在世界500强公司的职场经历，手把手地教你走好人生中最关键的几步，让你的职场走直线，人生走捷径。

在职场，要规划不要盲目，走直线不走曲线，有了《让你少奋斗10年的工作经验》，为什么还要摸着石头过河？

<<让你少奋斗10年的工作经验>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>