

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

图书基本信息

书名：<<穷二代 富二代 (第3部)>>

13位ISBN编号：9787510417450

10位ISBN编号：7510417457

出版时间：2011-5

出版时间：新世界

作者：钱图

页数：223

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

前言

在当今社会，富二代这一群体无疑是社会各界所关注的一个焦点。

从这一群体在互联网上的曝光率就可见一斑。

人们关注富二代，更多的是因其炫富、晒金的行为引发了舆论的声讨。

然而，凡事都不是绝对的，我们所看到的也只是富二代中的一部分人。

其实，在这个群体中不乏佼佼者，只是尚未抛头露面而已。

不过，毕竟这一群体的某些缺陷和不足已经暴露出来，抛开大众的讨论不说，富二代自身也需要多加注意，尽可能表现得更好一些，少让媒体抓住“把柄”。

当很多人开始关注富二代的生活状况时，不能不提到这一群体的对立阶层——穷二代。

在鲜明的对比之下，人们很可能去猜测，穷二代现在是什么情况？

他们有什么表现？

在富二代奢靡华丽生活的反衬下，穷二代的生活一定是暗淡无光的。

但是，人穷志不穷的人一定还在，他们没有为出身寒门而气馁，没有为眼前的窘迫而失意。

他们也在为了跻身富人的行列而努力奋斗。

中国有句古话，叫做“王侯将相，宁有种乎”，其意为人本来是平等的，不分高低贵贱。

而大富大贵之人所取得的财富、地位、成就、名誉也不是天生的，而是靠自己在艰难困苦中打拼出来的。

命运掌握在自己的手中，只有靠自己的努力才能改变自己的命运。

这些话是说给广大穷二代听的。

穷不可怕，只要有致富的希望就可以了。

相反，我们同样有一些话需要对富二代说，如“打江山易，守江山难”、“历览前贤国与家，成由勤俭败由奢”等等，就是要告诉他们，不要被眼前的光景冲昏了头脑，必须有居安思危的意识，别走“富不过三代”的老路。

老子曾经说过：“祸兮福之所倚，福兮祸之所伏。”

意思是福与祸相互依存，可以互相转化。

那么，如果把穷二代的“穷”比作“祸”的话，则说明他们也可以历尽艰苦，否极泰来，得到“福”。

而富二代的“富”无疑是一种“福”，但是，如果把握不好，也会招来“祸”。

当然，这里说的“祸”是指富二代会沦为贫民甚至是穷人。

由此可见，穷二代要想脱贫就必须有所作为。

由穷转化为富可不是说说那么简单，实际的路程比我们想象的还要遥远，而且布满坎坷荆棘。

不过，穷二代自有先天的优势，如逆境中的磨炼、吃苦耐劳的精神、勤俭节约的品质。

只有将这些好品质坚持下去，才能通往富裕的殿堂。

而富二代当然不希望向“穷”的方向转化了，他们的目标是保住富人的身份，甚至越来越富，最好是超越父辈的成就。

当然，这也不是什么容易的事。

因为富二代也有先天的劣势，如养尊处优的娇气、铺张奢靡的习气、傲慢张狂的姿态。

所以，必须坚决摒弃这些坏习惯，富二代才能打造出一番属于自己的天地。

那么，具体来说，他们应该怎么做呢？

我们的答案可以概括为一句话——穷二代做加法，富二代做减法。

所谓的穷二代做加法，指的是他们必须往自己的身上增加一些要成为富人所必不可少的东西。

穷二代的父辈们之所以贫穷，除了一定的时代和社会的因素，其人为因素也不容小视。

安于现状、胆小懦弱、自我封闭……这些都是导致贫困的主要原因。

所以说，他们的子女，也就是穷二代，要想避免再走父辈的老路，就必须为自己增加一些必要的品质，如积极上进的心态、敢想敢拼的勇气、宝贵的人脉资源等。

这些优秀的品质就如同一件件锐不可挡的武器，有助于穷二代在财富的领域里奋勇搏杀，最终占据自

<<穷二代 富二代 (第3部) >>

己的一席之地。

富二代做减法，指的是这一类人必须克服、改正自身的一些不良习气。

富二代在轻轻松松地接受父母给予的大量财富的同时，也滋生了很多不必要的“杂质”，这些杂质将会严重影响他们的成长、发展和成熟，甚至会成为富二代继承并发展家业的障碍。

因此，只有减去这些“杂质”，富二代才能轻装上阵，肩负起重大的家族使命和社会责任，守住已有的财富，并创造出更多的财富。

总之，不管是穷二代还是富二代，肩上背负的压力其实都不小，关键在于他们怎样规划自己的人生。

每一种人、每一个人都有自己的活法，不过，谁都想活得更精彩一些。

要想有一个精彩的人生，首先要有一套合理的理论作为其生活的向导。

为此，我们编写了本书，旨在为穷二代和富二代提供一些建议，以供参考，并衷心地祝福他们——实现各自的理想，打造各自的辉煌。

<<穷二代 富二代 (第3部) >>

内容概要

父辈穷，我们就要变富。

父辈富，我们要更富。

这才是我们最想看到的情景。

然而，事实真的如此吗？

为什么有的家族一直穷下去，为什么有的家族富不过三代？

有多少人探索过其中的原因？

今天，《穷二代富二代(第3部)》就为你解开这个秘密。

穷二代固守贫穷，是因为他们缺少了富二代的头脑，而富二代渐渐走下坡路，是因为他们缺少了穷二代的品质。

所以，当双方取长补短，互通有无的时候，皆大欢喜的局面就会呈现出来了。

<<穷二代 富二代 (第3部) >>

作者简介

钱图，女，华中师范大学历史学硕士，现于北京从事出版工作，兼职充当人际关系达人和职场问题专家，曾编著《人人都是杜拉拉》、《像男人一样思考，像女人一样行动》、《20岁做孟燃，女，华中师范大学历史学硕士，现于北京从事出版工作，兼职充当人际关系达人和职场问题专家，曾编著《人人都是杜拉拉》、《像男人一样思考，像女人一样行动》、《20岁做黛玉，30岁学宝钗》等作品，并以笔名出版职场小说《杨小羊求职记》《穷二代富二代》等，深受广大读者喜爱。

黛玉，30岁学宝钗》等作品，并以笔名出版职场小说《杨小羊求职记》《穷二代富二代》等，深受广大读者喜爱。

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

书籍目录

前言

上篇 穷二代做加法

第一章 增加积极上进的心态

积极上进是一种极为难得的美德，是一种宝贵的生活态度，更是一个人成功的最重要的因素之一。

它能驱使人们自动自发地去做一些应该做的事情。

有人研究了美国最成功的500个人的生平，还结识了他们当中的许多人。

研究人员发现这些人的成功故事中都有一个不可缺少的元素，这就是强烈的上进心。

这些人即使屡遭失败但仍旧十分努力。

在研究人员看来，只有能克服不可思议的障碍及巨大失望的人，才能获得巨大的成功。

积极上进的心态是一个人不断成长、不断取得新成绩的直接动力。

没有这种心态，就很难产生成功的动力，成功也就缺少了支点。

所以，只有具备充足的上进心，才可以充分挖掘自己的潜能，实现人生的价值，充分享受人生的乐趣。

1?只有想不到的，没有做不到的

2?积极的心态推动你走向成功

3?知足，不一定常乐

4?没野心只能一辈子当穷人

5?梦想是成功的起点

6?股神巴菲特，5岁开始创造奇迹

第二章 增加敢想敢拼的勇气

做任何一件事，都不可能100%的把握。

即使在我们的日常生活中，也时常有风险，只是风险率低些罢了。

风险可能会导致你失败，但如果你能化险为夷，那么，你获得的回报率将远远比不冒风险做事所取得的回报率高得多。

有勇气的人不怕风险，而愿冒风险的人往往有机会得到更好的回报。

世界上总要有第一个吃螃蟹的人，要不然，就不会有那么多伟人、科学家、企业家和其他杰出的人才。

在我们身边，许多相当成功的人，并不一定是他比你“会”做，重要的是他比你“敢”做。

只有具备敢想敢拼的勇气，事业才能成功，人生才能精彩。

1?赚钱需要勇气

2?“麦当劳”为什么能成功

3?敢于不断尝试

4?爱拼才会赢

5?空手套狼，全凭胆量

6?“自吹自擂”是一种优点

第三章 增加宝贵的人脉资源

成功，不在于你知道什么或做什么，而在于你认识谁。

这是一个崇拜成功、需要成功的年代，成功靠的是自己，那么，自己又靠什么？

知识、金钱、背景、机会……也许这一切你都没有，但是你可以打造一把叩开财富大门的金钥匙——人脉。

它可以为你创造这些看似没有的东西，如果机遇、知识、背景是蛋，人脉就是鸡。

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

一位日本企业家曾经深有体会地说：“我之所以能有今天的成就，单靠自己的力量是远远不够的，而是得利于广泛的人际关系。

我的朋友三教九流都有，如文学家、教育家、学术家、商业家……应有尽有。

”可见，良好的人际关系是成功的重要因素之一，它永远是一项不可缺少的重要资产和财富。

1?人脉如同血脉

2?穷人圈子和富人圈子

3?大树底下好乘凉

4?打好人脉桥牌仗

5?拓展你的社交范围

6?多结交有潜力的朋友

7?广结人脉网，铺就成功路

第四章 增加执著追求的精神

人生的道路不是一帆风顺的，任何目标的实现，都不能一蹴而就，需要人们执著的追求和坚韧不拔的毅力。

一位名人曾经说过：“执著的精神可以征服世界上任何一座高峰。

”是的，只有那些勤奋刻苦、持之以恒、拥有毅力的人才会获得最后的成功。

历史上大凡有成就的人，无不在事业上具有顽强的毅力，一步一个脚印，踏踏实实，向着既定的目标，义无反顾地迈进，从而成就美好的理想。

举不胜举的成功者的故事告诉我们，成功需要执著追求的精神，只要我们具备这种精神，再高的山也能攀登，再汹涌的海也能渡过，再艰巨的任务也能完成。

1?稍稍坚持就成功

2?十年磨一剑

3?胜败乃兵家常事

4?执著创造奇迹

5?永远的坐票

6?创业最佳员工——沙和尚

7?一份执著，一番事业

第五章 增加灵活的经济头脑

要想获得财富，光有信心、勇气和实际行动还是不够的。

但凡成功的商人、富豪、企业家，无一不是具有灵活的经济头脑的。

要具备这种头脑，不是一天两天就能练就的，它需要长期在经济领域和商业圈子中苦苦思索，用心感悟。

同时，还要借鉴那些商业奇才的思想精华，虚心学习所谓的高人的高明之处。

当然，我们并不强调要刻意地模仿别人。

齐白石曾经说过：“学我者生，似我者死。

”别人的成功不是轻易就能够复制的。

所以，要想真正在财富领域取得不俗的成绩，自己就必须有不俗的智慧。

1?沐浴在财富的环境中

2?温州人高明在何处

3?以退为进，赚取第二利润

4?有多少成功因由

5?冷门地方有热门生意

第六章 增加富人的生活习惯

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

穷人和富人之间的差别不仅仅限于财产、地位、成就和荣誉，在一些细节上也同样有明显的区别。

其中最典型的是他们具有不同的习惯。

很多富人都有各自不同的生活小习惯，如：珍惜时间、做事果断、关注细节等等。同样，穷人也有自己的习惯，如：粗心大意、安于现状、拖延浪费等等。那么，两种人的习惯孰优孰劣，也就不言而喻了。

习惯是不容忽视的，它可以成就一个人，也可以毁掉一个人。有一句话叫做“赢在习惯”，就充分突出了养成良好习惯的重要性。所以，在这一点上，穷人应该多向富人“看齐”，改掉已有的一些“恶习”。

- 1?台湾巨富的“小秘密”
- 2?习惯反映差距
- 3?不拘小节就成不了富人
- 4?比别人多问一句
- 5?养成立即行动的习惯
- 6?攒钱不如赚钱

下篇 富二代做减法

第七章 减少奢侈浪费的风气

很久以前，我们就听过这样一句话：“浪费是极大的犯罪。”但是，在富二代的群体中，有多少人在“犯罪”呢？一提起富二代，首先映入脑海的便是他们那种奢侈浪费的生活习惯——花费几十万甚至上百万举行豪华婚礼、一辆接一辆地购买名贵汽车、一顿饭吃掉数千元甚至上万元……但是，他们却从没想过，有的人才刚刚解决温饱问题。而在一些贫困地区，人们的生活状况还是很糟糕的。那么，挥金如土的富二代是不是该反思一下自己的行为？是不是应该把“炫富”的心理收敛一下了？富不过三代，如果奢靡过度，再大的家业恐怕也会被败光的。

- 1?炫富是时代的悲哀
- 2?守业比创业更难
- 3?节俭从点滴做起
- 4?抠门抠成明星
- 5?满地都有省钱路
- 6?勤俭节约，幸福自来

第八章 减少高调张扬的姿态

一副高高在上的姿态，一副得意忘形的面孔，一副颐指气使的神情，一副专横跋扈的气势……以这种傲慢的姿态处世，迟早会失败。社会的门槛有高有低，只有以谦卑的态度行走其间，才能顺利通过所有的门庭。人们常说：“做人要低调。”低调并不等同于消极和自卑，而是一种含蓄、内敛和自然的心态。傲慢的人往往会得意忘形，由于气焰嚣张而成为众矢之的，最终尝到苦果。而低调做人，则是在社会上加固立世根基的绝好姿态。那种不招摇、不造作的做法，会使自己安贫乐道，豁达大度。低调不是肤浅，而是善于藏拙，是在不露声色中成就事业、成就未来、成就人生。

- 1?做人要低调

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

- 2?谦卑处世人常在
- 3?藏而不露是大智慧
- 4?在沉默中修炼自己
- 5?狂妄是一种安全隐患
- 6?傲慢无礼让人反感
- 7?自以为是就什么也不是

第九章 减少养尊处优的娇贵

第一代富人多数是从艰苦的日子里经过摸爬滚打熬出来的，他们深知生活的坎坷和创业的不易，所以，无论如何也不愿意让自己的下一代再走自己的老路了。

于是，这些富人对子女娇生惯养，宠爱有加。

而富二代也就习惯了从小被溺爱、养尊处优的生活。

但是，一个人的生活太安逸了并不是什么好事，因为安逸的生活容易消磨人的意志，减少人奋斗的动力。

孟子说过：“生于忧患，死于安乐。”

可见，不管自己目前的生活状况有多好，危机意识还是不能丢的。

因此，富二代应该时时刻刻提醒自己：不要做温室里的花朵，适当的时候，要到外面的风霜雨雪中锻炼自己。

- 1?不要做温室里的花朵
- 2?苦难是一种财富
- 3?意志薄弱难成大事
- 4?学会在逆境中成长
- 5?只有自己才能拯救自己
- 6?真正的人生需要挫折

第十章 减少无所事事的迷茫

物质生活太富足了，往往会使精神世界变得空虚。

究其原因，是想要的都有了，过去的愿望都已经实现了，在这种情况下，生活没有了目标，日子没有了盼头，激情也就不复存在了。

在同龄人都为就业创业、养家糊口、房子车子忙碌奔波的时候，富二代却丝毫没有这方面的烦恼。

他们要风得风，要雨得雨。

在别人为了追求财富而发狂发热的时候，金钱对于他们这个群体来说，好像没有太大的吸引力了。

因为轻而易举地从父辈那里得到了很多钱，所以，他们要做的事就只有花钱了。

当挥霍无度、纸醉金迷的生活都无法刺激富二代的神经的时候，他们开始迷茫了——我是谁？

我在干什么？

我应该做些什么？

富二代是否考虑过这些问题呢？

- 1?善于发现自己
- 2?学会准确定位
- 3?规划好人生的蓝图
- 4?心态是幸福的根
- 5?告别空虚的日子
- 6?希望之灯永不熄灭

第十一章 减少自负自傲的心理

毛主席曾经说过：“虚心使人进步，骄傲使人落后。”

然而，这再通俗不过、再简单不过的道理是否引起过很多人的注意呢？

有人说过，淹死的大多是水性好的。

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

许多时候，我们不是跌倒在自己的缺陷上，而是跌倒在自己的优势上。

也就是说，自负自傲的心理往往会导致一个人的失败。

人一自大，他的天地就小了。

自负自傲的人在世人眼里从来都是愚不可及的，富二代当然也不例外，尽管他们有很多值得骄傲的资本。

有些人，因为有钱而自恃高人一等，其实这是一种很幼稚的想法。

山外青山楼外楼，谁也不敢说自己永远是最有钱的。

因此，富二代还是不要自鸣得意为好。

况且，乐极还有可能生悲呢。

1?做人不要强出头

2?乐极必然生悲

3?优越感晒一次掉价一次

4?真诚地关爱他人

5?先尊重别人，再尊重自己

6?怎样成为受欢迎的人

第十二章 减少麻木冷漠的神情

冷漠是指对他人冷淡漠然的消极心态。

冷漠主要表现为对人怀有戒心甚至敌对情绪，既不与他人交流思想感情，又对他人的不幸冷眼旁观、无动于衷、毫无同情心。

可以说，冷漠也是一种暴力，甚至比一般的暴力更残酷。

因为冷漠能让人感到这个世界上缺少温暖、缺少爱，从而使人的感情受到极大的创伤。

富二代出身豪门，身份尊贵，通常会在心理上与普通人的界限划清，甚至对普通人怀有一种蔑视的态度。

这就很容易使富二代沦为冷漠的人。

然而，世界是充满爱的，人间自有真情在。

如果富二代只是生活在自己那狭小的领域里，对周围一切人和事物都冷眼旁观，那么，他终究会为此付出代价的。

道理很简单，一个不知道向别人奉献爱心的人，当他遇到困难时，同样也得不到任何人的帮助。

1?微笑可以改变生活

2?道不同，亦可以为谋

3?赠人玫瑰，手有余香

4?做个雪中送炭的人

5?帮助他人也是帮助自己

章节摘录

6.股神巴菲特,5岁开始创造奇迹 在多数人的印象里,富人总是很有经济头脑的,我们常常听到这样的声音:某某从小就很精明,天生是个做生意的料。

然而,真的有那么多天生的“料”吗?

其实,那些所谓的“天生的生意人”不过是很早就开始把眼光投向财富领域罢了,以至于他们比同龄人更早地学会了一些有关赚钱的“知识”。

而这些知识经过了日积月累,就变成他们特有的生财之道。

也就是说,那些对于赚钱这件事“早熟”的人,通常在财富领域更容易获得成功。

而在众多“早熟”的人群中,股神巴菲特也许是最“早”的了。

我们好像从来没听说过有5岁的商人,然而,这却是个事实,他就是巴菲特。

当然,严格地说,5岁的巴菲特还只是个摆摊的小贩。

巴菲特1930年出生在美国西部一个叫做奥马哈的小城。

他出生的时候,正是家里最困难的时期。

父亲因为投资股票失败而血本无归,家里生活非常拮据,为了省下一点咖啡钱,母亲甚至不敢去教堂参加朋友的聚会。

在苦难的生活中,巴菲特作为家里唯一的男孩,显示出超乎年龄的成熟。

5岁的时候,巴菲特看到父母每天为衣食犯愁,就逐渐产生了一个执著的愿望:他要成为一个非常非常富有的人。

那一年,巴菲特在家门外的过道上摆了个小摊,向过往的行人兜售口香糖。

后来,他改为在繁华市区卖柠檬汁。

难得的是,他并不是挣钱来花的,而是开始积聚财富。

7岁的时候,巴菲特因为盲肠炎住进医院并做手术。

在病痛中,他拿着铅笔在纸上写下许多数字。

他告诉护士,这些数字代表着他未来的财产:“虽然我现在没有太多的钱,但是总有一天,我会很富有。”

我的照片也会出现在报纸上的。

”一个7岁的孩子,用对金钱的梦想支撑着挨过被疾病折磨的痛苦。

9岁的时候,巴菲特和小伙伴在加油站的门口数着从苏打水机器里掉出来的瓶盖,并把它们运走,储存在自家的地下室里。

这可不是9岁少年的无聊举动,巴菲特是在做市场调查。

他想知道哪一种饮料的销售量最大。

巴菲特还到高尔夫球场上寻找用过的但可以再用的高尔夫球,细心地把它们按照牌子和价格整理出来,再发给邻居去卖,然后他从邻居那里获得提成。

他还和一个伙伴在公园里建了一座高尔夫球亭,生意很是红火了一阵子。

此外,巴菲特还做过高尔夫球场的球童,每月能挣3美元的报酬。

到了晚上,巴菲特常常看着街上来来往往的车流和人流,说:“要是有什么办法从他们身上赚点钱就好了,不赚这些人的钱太可惜了。”

”朋友的母亲曾向巴菲特提出这样一个问题:“你为什么想赚那么多钱?”

”巴菲特回答:“这倒不是我想要很多钱,我只是觉得赚钱并看着财富慢慢增多是一件很有意思的事。”

”少年时代的巴菲特有一本爱不释手的书——《赚到1000美元的1000招》,这本书通过描述一些白手起家的人的经历来激发人们创造财富的欲望。

巴菲特沉醉于创业成功者的故事里,想象着自己未来的成功景象:站在一座金山旁边,自己显得多么渺小。

他牢记书中的教诲:开始,立即行动,不论选择什么,千万不要等待。

巴菲特11岁那年就被股票吸引住了。

<<穷二代 富二代 (第3部)>>

他从做股票经纪人的父亲手里搞来成卷的股票行情机纸带，把它们铺在地上，用父亲的标准、普尔指数来解释这些报价符号。

他果断地以每股38美元的价格为自己和姐姐分别买进3股城市设施优先股股票，在股价升至40美元时抛出，扣除佣金，获得5美元的纯利。

看着这具有历史意义的5美元，巴菲特感到想象中的金山离自己越来越近了。

到了高年级，学校里的许多人都认为巴菲特是股票专家，就连老师也要从他那里挖一些股票的知识。这一切，为巴菲特日后“股神”地位的确立奠定了坚实的基础。

后来，巴菲特成为美国一个神话般的人物，和美国同一时期的其他大富豪相比，如石油大王洛克菲勒、钢铁大王卡内基，还有后来的软件大王比尔·盖茨，巴菲特是与众不同的。

其他人的财富都是来自一个产品或者发明，而巴菲特却是个纯粹的投资商。

他从事股票和企业投资，截至2010年已经积累了470亿美元的财富，并成为美国投资业和企业的公共导师。

在40年的投资生涯里，巴菲特从来没有用过财务杠杆，没有投机取巧的行为，没有遭遇过大的风险，没有亏损过。

不管外界如何风云变幻，巴菲特在市场上一直保持良好的态势，同期没有哪个人能与巴菲特相媲美。

严格地说，甚至没有人能够接近他。

这简直就是个奇迹。

在众多的市场专家、华尔街经纪人看来，简直是一件不可思议的事情。

为了参悟巴菲特成功的奥妙，很多人每年在特定时间都会蜂拥到小城奥马哈，像圣徒朝圣一样去聆听巴菲特的教诲，把他的著作视为《圣经》，像背诵经文一样背诵他的格言。

这就是巴菲特创造的奇迹。

可以说，他从5岁起就开始创造奇迹了。

因为极少有人在5岁的时候就抱有巨大的财富梦想，也极少有人在懵懂无知的时候就对赚钱这一艰苦的事情抱有坚定的信念。

因此，有人说，心态决定命运，梦想成就未来，这话一点也不假。

P18-20

<<穷二代 富二代 (第3部) >>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>