

<<素书操纵术>>

图书基本信息

书名：<<素书操纵术>>

13位ISBN编号：9787510416538

10位ISBN编号：7510416531

出版时间：2011-3

出版时间：新世界出版社

作者：黄石公

页数：193

字数：150000

译者：藏东 注释

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<素书操纵术>>

### 内容概要

生活在秦末汉初的一代名将张良(约公元前250年~前186年),帮助刘邦消灭大秦帝国,诛杀楚霸王项羽,最终建立了大汉帝国,功成名就。

用现在的说法,张良无疑是“高效能人士”,被高祖刘邦称为“运筹帷幄之中。

决胜千里之外”。

一段时间内,无数人都在猜测张良何以在政治漩涡与血腥战场上游刃有余,知己知彼,平步青云?直到西晋,盗墓者从张良墓中的玉枕边,发现了一本陪葬的《素书》。

真相才大白于天下:张良得到了高人黄石公的指点,被亲授《素书》秘诀,深知“读懂别人,攻心为上”的操纵术。

后人有“张良计,过墙梯”的说法,教人在逆境中出奇招求生存的手段。

本书作者精研《素书》,逐句进行白话文翻译,并挑选出《素书》中教人迅速掌控他人的10大法则——

- 潜居抱道——以退为进的读心法则
- 诚信第一——德智兼备的巧言法则
- 深计远虑——低调为人的自守法则
- 先揆后度——知黑守白的应变法则
- 博谋忍辱——知足自乐的阿Q法则
- 少愿去疑——相信他人的攻心法则
- 敛智藏器——真人不露的潜伏法则
- 知行合一——始终如一的度势法则
- 以柔克刚——攻心为上的利他法则
- 良禽择木——弃暗投明的选择法则

## <<素书操纵术>>

### 作者简介

藏东，《每天学》大型电视互动学习栏目主讲人之一。  
自幼喜欢中国传统文化，出版有《民国教授》《王安石传》等书。  
精研《素书》、“读心术”和“操纵术”，曾为各大猎头公司和企业人事部门讲授如何用《素书》中的“读心术”和“操纵术”管理人才。  
深受欢迎。

您能在多大程度上读懂您的谈话对象，让对方按照您的意思去行动?如何根据对方的身份组织您的语言，一举击破对方的心理防线，达到您的目的?如何了解对方想听和不想听的、喜欢和不喜欢的，以及对方的担心、顾虑等?如何根据不同人的性格、兴趣爱好，从不同的话题入手，开启对方心扉?如何有效利用他人的一个微小动作，迅速读懂他人心理，从而掌控全局并战胜对手，成为人际关系的赢家?如何化解尴尬场面，变被动为主动?如何说服一个与您意见相反的人.....

《素书操纵术》是大型电视互动学习栏目《每天学》的全新解读本，该电视栏目尚未播出，栏目组将根据图书销量进行电视节目制作。

《素书操纵术》教您从成就一代名将张良的千古奇书《素书》中学到迅速掌控他人的秘诀。

## <<素书操纵术>>

### 书籍目录

#### 第一章 潜居抱道——以退为进的读心法则

懂得审势，学会攻心  
不侵入别人内心堡垒，给对方安全感  
察言观色，弄清他人的真实想法  
功成身退，他人心中最完美  
伺机而动，不如“求”机而动

#### 第二章 诚信第一——德智兼备的巧言法则

诚实守信，他人就会信赖你  
扮演能人角色，他人会对你刮目相看  
你对别人千分好，别人对你万分爱  
制造轻松氛围，让他人跟着你快乐  
建造属于自己的社交网络，经常主动联系他人

#### 第三章 深计远虑——低调为人的自守法则

不断学习，让自己变成“多面手”  
避开锋芒，切忌自我炫耀  
你越虚心，他人越愿意帮助你  
出言谨慎，不该说的千万别说  
说话要有目的，做事要有计划

#### 第四章 先揆后度——知黑守白的应变法则

近朱者赤，选择对自己有用的朋友  
主动走到头等舱，去接近富人  
忽略他人对你的批评，主动向他人认错  
怨恨只会两败俱伤，宽容才能融化冰霜  
陪着他人失意，不要落井下石

#### 第五章 博谋忍辱——知足自乐的阿Q法则

愤怒只会坏事，忍辱能成大事  
乐于帮人，小恩惠换他人的大好处  
忽略他人的冒犯，轻易俘获对手的心  
吃苦的是你，受益的也将是你  
采取迂回战术，暗中操纵局势

#### 第六章 少愿去疑——相信他人的攻心法则

#### 第七章 敛智藏器——真人不露的潜伏法则

#### 第八章 知行合一——始终如一的度势法则

#### 第九章 以柔克刚——攻心为上的利他法则

#### 第十章 良禽择木——弃暗投明的选择法则

附

## &lt;&lt;素书操纵术&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 潜居抱道——以退为进的读心法则贤人君子，明于盛衰之道，通乎成败之数，审乎治乱之势，达乎去就之理。

故潜居抱道，以待其时。

若时至而行，则能极人臣之位；得机而动，则能成绝代之功。

如其不遇，没身而已。

是以其道足高，而名垂于后代。

——《原始章第一》原典贤人君子，明于盛衰之道，通乎成败之数，审乎治乱之势，达乎去就之理。

故潜居抱道，以待其时。

若时至而行，则能极人臣之位；得机而动，则能成绝代之功。

如其不遇，没身而已。

是以其道足高，？

名垂于后代。

——《原始章第一》解读贤人和君子，明白事物兴盛和衰败的道理，通晓事业成功和失败的规律，清楚社会有序和混乱的趋势，知道什么时候该留下，什么时候该离开。

所以，虽身怀道术，却韬光养晦，以等待时机。

一旦时机成熟，出而任事，就能位极人臣；得到合适的机会，一展身手，就能成就盖世奇功。

如果碰不到机会，则宁可身怀道术而死，也没有什么遗憾。

所以他的道德值得人们尊崇，而他的名字也会流传于后世。

懂得审势，学会攻心现代社会，一个人的成功，少部分来自于自己的专业知识，而大部分则来自于人际交往和处世手段。

这就要求每个人都要学会一些处世方法。

所谓“审势”就是看清形势，灵活处事；所谓“攻心”，就是让人心悦诚服、死心塌地地做事。

这两点是现代社会人际交往中最基本，也是最重要的条件，然而，往往被很多人忽略。

特别是一些初入社会的年轻人，看不清社会形式，不太明白自己所处的位置，不太懂得为人处世，更不懂得在人际交往中如何掌控形式，掌握主动。

比如，有很多的年轻人刚刚进入社会，找到一份安稳的工作，就以为自己高枕无忧了，生活在自己的思维圈子里，别人安排什么就做什么，每天想的只有如何做好本职工作，其实这是远远不够的，需要考虑的问题还有很多。

每个人都希望得到他人的认可，特别是得到长辈、老板的赞赏，证明给他人看，自己是有能力的，应该受人欢迎的。

这个时候你就得先看看自己目前所处的位置，给自己找一个正确的方向，在工作上，永远不要远离核心业务线；在人际关系上，永远不要疏远同事和朋友。

无论在哪个企业，老板眼中的红人永远是给公司创造利润的人。

因此，你要看明白，在公司里哪个环节是实现利润最大化的关键环。

节。

当然，有时候是销售环节，有时候是市场策划环节，有时候是研发环节，有时候是生产环节等等。

在最重要的环节，总是最容易得到重视的，也是最有发展前途的。

它能将你由一个少不经事的人变成一个关键人才，一个难得替代的人。

## <<素书操纵术>>

### 编辑推荐

成就一代名将张良的千古奇书 读懂别人、攻心为上。  
高效能人士迅速掌控他人的10大黄金法则 怎样在不为人知的情况下了解和操纵他人，让你轻松掌控、左右逢源本书全面深入地从成就一代名将张良的千古奇书《素书》中，逐句进行白话文翻译，并挑选出《素书》中教人迅速掌控他人的10大法则：潜居抱道、诚信第一、深计远虑、先揆后度、博谋忍辱、少愿去疑、敛智藏器、知行合一、以柔克刚、良禽择木。  
教你在机遇和困境面前，迅速做出正确选择、掌控他人的秘诀。  
本书是一本通俗易懂的大众心理读物，引用了大量经典、鲜活的案例，并引证了众多心理实验和心理学术语，集可读性、实用性与科学性为一体，全面介绍了适用于职场、商场和家庭等各领域的心理技巧和方法。

<<素书操纵术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>