

<<低成本做事高层次做人>>

图书基本信息

书名：<<低成本做事高层次做人>>

13位ISBN编号：9787510410901

10位ISBN编号：7510410908

出版时间：2010-7

出版时间：新世界

作者：李世正

页数：239

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<低成本做事高层次做人>>

### 前言

台湾一本有名的财富杂志曾经在全岛作了一次大规模调查，最后结果显示，一般民众有五大观念与成功人士不一样，其中最后一条是：一般人在花钱办事时很少考虑成本、效能等问题，虽然自己收入不多，但并不“小气”，只要自己心里舒服就行；而成功人士不因为有钱而浪费，他们认为钱再少，哪怕是一毛钱，不合理也要杀价；再多的钱，也只能用在刀刃上。

做任何事情，要考虑到一个成本问题，不能光顾痛快最后却赔本赚吆喝。很多人不懂规矩、不明道理，花了大价钱却办砸了事；也有很多人一味地以为做大事就得花大钱，结果变成了“烧钱”；更有很多人不顾自己的实际情况，和如来斗法，和财神比富，钱花了还被别人讥笑为“凯子”……办事不一定是钱砸得越多、代价越大才越能办好的。

事实上，低成本做事，才能取得高效能，比如说宁浩拍《疯狂的石头》就是一个很好的例子。

高层次做人不是从物质上看，而是从内在，从行为上看，高层次做人必然要培养以下一些优良素质：为人低调、坚持本色、信守承诺、懂得宽容、大智若愚、坦率踏实、有所为有所不为、懂得取舍进退、重义轻利、坚持梦想等。

用我们的内在美，用为人所钦佩的行为证实自己的价值和人生意义。

做事低成本，不见得做人就低层次。

恰恰相反，低成本做事的人往往才能高层次做人，他们不浪费、不浮夸，踏踏实实地积累自己的能力、经验、财力、人脉，最后获得成功。

即使不成功，也不妨碍我们高层次做人。

一个“土”，不一定非要家财万贯才能成为贵族；相反，一个“土”（暴发户），即便家财万贯也成了不了贵族。

就像搞装修，有些人花三万块钱就能装出十万块钱的效果，还有些人，花了三十万块钱装出来的也是十万块钱的效果。

本书教给读者在工作和生活中，怎样低成本办事；而什么样的人才是高层次，怎样用低成本来达到高层次。

每个人都可以低成本做事，高层次做人。

高层次的人必然懂得如何低成本做事，低成本做事也是为高层次做人做铺垫。

低成本做事是高层次做人的表现，高层次做人是低成本做事的结果。

能够将这两点融于一身的人，必然拥有完美的人生和辉煌的事业。

## <<低成本做事高层次做人>>

### 内容概要

每个人都可以低成本做事，高层次做人。  
高层次的人必然懂得如何低成本做事，低成本做事也是为高层次做人做铺垫。  
低成本做事是高层次做人的表现，高层次做人是低成本做事的结果。  
能够将这两点融于一身的人，必然拥有完美的人生和辉煌的事业。

## <<低成本做事高层次做人>>

### 书籍目录

引言：做事低成本，做人高层次做事低成本——不以成本论英雄做人高层次——只以层次论做人第一章 搭建成本看台-低成本收获高效益并不是只有高成本才能做成事，低成本依然可以获得高收益。

在生活中，我们常常看到这样的情况，有的人只付出了很低的成本就获得了巨大的收益。

现在，竞争越来越激烈，如何投入最少的成本，成为商场的胜利者或是官场、职场、情场等不同方面的赢家，相信您在读完下面的内容之后，一定会惊叹于低成本做事取得的良好效果.....1.用最少的投入，取得最大的收获2.一本万利，你从来都不是梦想家3.用最低的成本，让你做个官场不倒翁4.低成本职场攻略，教你成为职场佼佼者5.营销有章法，让你成为营销高手的秘诀6.信息就是资本，以小博大的成本法则第二章 节约能源，发挥资源——好钢要用在刀刃上俗话说：“好钢要用在刀刃上”，只有把你放在适合自己位置上，你才能发挥出潜能和智慧。

做事也一样。

只有将成本用在最好的地方才能发挥它的作用，这也是最节省成本的做事法则。

你就是成本，你的时间、你的精力就是成本！

正在浪费自身资源的人们醒醒吧，用最低的成本去做最有效的事情吧！

1.发挥自身的潜能，用在最合适的事情上2.你的成本优势，就是要找到你的位置3.懂得驾驭时间，是降低成本的一种能力4.合理的计划，让你每天拥有25小时第三章 做事一定要做到位——最大限度降低成本不管是美国人，还是日本人，他们做事都有一个特点，做任何事，都不计大小、不分巨细，他们总是能够一丝不苟地将事情做好、做到位。

但是，生活中，我们很多人做事往往都无法做到位。

这必然造成成本的增加，使资源白白流失。

很多人总是对小事不屑一顾，殊不知，做事做到位才是最大限度上降低成本的有效方式。

1.责任到位，做事才能做对2.意识到位，做事才能出色3.细节到位，做事方可完美4.效果到位，避免复工返工第四章 高收益也可低成本做——低成本做事的策略很多人在做事的时候都有“一掷千金”的气度，一副“财大气粗”的样子，而同样一件事，有的人却以很低的成本就做好了。

生活中不乏这样的例子，很多人费解。

蓦然回首，才发现，原来自己也可以低成本去做，只是没有想到，或者忽略了。

低成本做事并不是减少成本就可以把事情做好的，低成本做事也是有一定的策略的。

本章重点讲述做事始末如何降低成本。

1.做事有方法，方能创造效益2.做事讲技巧，方能事半功倍3.善于挖掘想法，思考才能致富4.降低成本有捷径，最早到达山顶第五章 要效率更要看成本——低成本也能办好事在生活中，我们经常看到一些人做事的时候拖拖拉拉，不分先后顺序胡做一气，以这样的态度做事自然不能提高效率，降低成本也只是一句空谈了。

若不是被恶习所拖累，人人都可以成功。

那么如何提高做事效率，从而做到以低成本做事呢？

1.马上行动、不拖延，才能避免高成本2.学会有序做事，分清事情的轻重缓急3.一次性把事情做对，返工等于增加成本4.可以不做，要做就用心做好第六章 抱团打天下——最少投入最多收获的法宝“温商”是我们非常熟悉的一个商帮，温商最独特的特点就是——抱团打天下。

在任何一个有温商的行业，我们可以发现，这个行业一条龙服务下来几乎都是温商。

一个人也好，一个公司也好，成本终究是有限的。

而钱永远是赚不完的，只有那些懂得与别人合作、和别人分享果实的人才能以最少的投入获得最大的收益。

让利于人，也是在为自己节省成本。

1.一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮2.人的成本是有限的，人的成本也是无限的3.一虎难敌二狼，合作才能“双赢”4.懂得屈伸，也要有所取舍第七章 从节省生活费用开始——低成本的预算是一种习惯在生活中，相信很多人看到“暴发户”挥金如土的时候，总会丢去鄙夷的目光。

一个不懂得节省成本的人，他最终只是一个“土”，而不是一个“土”。

## <<低成本做事高层次做人>>

低成本的预算是一种良好的习惯，养成了这个习惯，做任何事，我们能不花冤枉钱、不浪费成本，从而把成本用在最该用的地方。

1.不错花一分钱，这是一种“成本素质” 2.精打细算，方能开源节流3.懂一些投资知识，少花一些冤枉钱第八章 做事需知“借力借智”-低成本办事的有效法宝“利用别人赚钱的人，才能赚大钱。

”借是一种高明之举，借是一种低成本做事的策略，借是一种做人的变通，借更是成功的捷径。

每个人都想把事情做好，每个人都渴望成功，但是，我们被种种因素限制了，如出身、运气、资源、人脉、财力等。

只有学会“借力借智”，办事才能更顺利、更稳妥。

“借力借智”还要敢借、会借、善借，这样才能为自己“借”出一片新天地！

只有懂得“借力借智”，方可最大限度节省成本。

领悟借力的智慧，掌握借力的方法，感悟借力的技巧，让我们做到低成本做事！

1.懂得顺风扯帆，借外力方成大事2.学会借鸡生蛋，成大业需善假于人3.不妨借梯上楼，攀援成功的云梯.....第九章 高瞻远瞩，低成本做事——“高”“远”方能“精”“简”第十章 低成本做事，还要高层次做人——“土”非“土”，“土”可成“士”第十一章 高层次做人才能成事——不为人察的高层次做人秘诀第十二章 感同身受，学会宽容——做人最宝贵的成本第十三章 难得糊涂，快乐是福——做人最廉价的投资第十四章 坦率做人、踏实做事——做人最基本的层次第十五章 有所为，有所不为——为人处事有准则第十六章 懂得屈伸，有舍有得——进退之中的人生艺术第十七章 轻小利重大义——不变的赢家法则第十八章 目标只会修正，不会改变——执著是做人的一种财富第十九章 小聪明和大智慧——吃亏是福，亏小方能赢大第二十章 高层次做人，亦须低成本做事——“土”为“士”，不是“土”

## <<低成本做事高层次做人>>

### 章节摘录

1. 用最少的投入, 取得最大的收获 “有付出才会有回报, 多付出才会得到更多的回报。” “世界上没有免费的午餐。” 很多人都这样认为, 一个人要成功, 要做成大事, 就一定要付出, 要比别人付出更多, 这样才能成功。

这个观点固然没有错, 只有付出才会有回报, 只有多付出才会有更好的回报。但是, 并不是事事都需要大量的付出才会有回报的, 做事要讲成本, 只有用最低的成本完成事情才是真正的成功。

武汉市有一位金先生, 他曾经靠自己的机敏和细心, 挖掘商业信息的含金量, 成功地做成了一桩无本买卖。

两年前, 金先生到青海出差, 在一个很偶然的时机他接触到一位在青海投资办厂的德国商人, 当听出这位老板有意到内地投资办厂后, 热心的金先生主动提出愿意为其联系合适的投资地点。

回到武汉后, 金先生很快联系到一个街道办事处, 并得到了这个街道办事处“对引资中介人予以奖励”的合同, 经过金先生的牵线, 德国商人居然被吸引到武汉投资, 很快创办了一个纺织品加工公司。黄先生可以说是在非常低的成本甚至可以说没有成本的情况下做成了一桩价值3万元(奖励)的生意。

不妨再看一个例子。

1955年, 沈鹏冲、沈鹏云两兄弟不远万里去了巴西圣保罗市, 他们的目的很简单, 就是寻找致富之路。

有一次, 沈鹏冲去南里奥格兰德州首府雷格里港旅行, 在一家餐馆就餐的时候, 突然发现意大利鸡肉是一种不错的食物。

饱餐一顿后, 他并没有忘记这顿美味可口的饭, 他打听到原来这种意大利的肉鸡是一种很有名气的肉食, 深受当地人的喜爱。

无意中的收获, 让沈鹏冲欣喜若狂, 于是, 不去想旅行的事情了, 他以最快的速度回到圣保罗与弟弟商量养意大利肉鸡的主意。

兄弟两人经过一番商议之后, 一致认为这个主意非常好, 这单生意也是大有前途的。

但是, 两个人又苦于没有资金, 那么该如何办鸡场呢?

几天之内, 他们几番奔走, 但是依然是借钱无门。

一番苦思之后, 弟弟沈鹏云想到了一个借鸡下蛋的主意。

沈鹏冲兄弟很快就策划组织了一个互助会, 其实就是把自己认识的朋友、邻里、工友聚集到一起借钱。

沈鹏冲兄弟对到场的所有人反复讲明本金及利息可按时归还, 而且还会获得分红。

经过两人的多番游说, 尽管没有多少人投资, 但是, 最终兄弟两人还是筹到了1万美元。

他们兄弟两人就凭借这仅仅1万美元在阿雷格里港郊区办起了一个养鸡场, 取名为“阿维巴农场”。

虽然资金很少, 农场规模不大, 每星期所供应的肉鸡只有200只。

但是, 正是靠着微利, 沈氏兄弟依靠借鸡生蛋的方式, 由小到大, 然后再大, 最终将农场发展壮大。

后来, 沈鹏冲兄弟的公司每个星期最高供应量竟然达到了180万只鸡, 仅仅这一项业务, 他们每年就会有1.65亿美元进账。

在办理养鸡业的同时, 沈氏兄弟还在不断地拓展业务, 先后又办起了四家贸易公司, 年营业额高达2亿美元。

沈氏兄弟依靠1万美元起家, 终于完成了资本的原始积累, 随着公司的不断发展壮大, 他们也实现了当年寻找致富之路的梦想, 利用较低的成本获得了高额的回报。

总之, 高成本能做的事情, 低成本未必办不成。

工作、生活、学习等生活的各个方面都可以做到低成本创造很好的效果, 那就需要我们用心去发现了, 用大脑去思考了。

利用高成本任何人都可以把事情搞定, 关键是如何低成本去做好事情。

只要具备了这样的能力, 成功还会远吗?

## <<低成本做事高层次做人>>

**【智慧点睛】** 用最少的投入，让效果最大化，让利益最大化，这才是我们的目标。不管做什么事都是一样，只有这样，我们才能提高办事的效率，才能让我们每一次成本投入更有价值！

P8-10

## <<低成本做事高层次做人>>

### 编辑推荐

做任何事情，要考虑到一个成本问题，不能光顾痛快最后却赔本赚吆喝。  
很多人不懂规矩、不明道理，花了大价钱却办砸了事。

本书教给读者在工作和生活中，怎样低成本办事；而什么样的人才是高层次，怎样用低成本来达到高层次。



<<低成本做事高层次做人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>