

<<富爸爸不如好爸爸>>

图书基本信息

书名：<<富爸爸不如好爸爸>>

13位ISBN编号：9787510403439

10位ISBN编号：751040343X

出版时间：2009-6

出版时间：柯君 新世界出版社 (2009-06出版)

作者：柯君

页数：305

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;富爸爸不如好爸爸&gt;&gt;

## 前言

大家都知道，孩子是祖国的希望，是未来的栋梁，如何使您的孩子在成年时就拥有自己的财富，是为人父母所考虑的问题，谁家都是望子成龙，望女成凤，但是看看当今富豪榜上的名人，他们在很小的时候就已尝试了资本的运作和积累。

我们已经成人，为何不帮一下您自己的孩子提前做一把呢？

这样，在他们的将来有一定经济基础时也好做更大更强的事情。

成为富翁是每一个人都梦寐以求的事，重点是让您的孩子成为富翁，就必须着重眼前，放眼未来，这样做到有的放矢，自然就能财源滚滚。

早在90年代初期，房地产行业的先驱者，用发展的眼光看到今天火暴的局面，他们取得了人生第一桶金，每个行业在经历了20年之后都经历一个由混乱到发展到稳定的过程。

假设你在前几年买了一套房子，到现在不也赚得盆满钵满了吗？

机会就是这样转瞬即逝，您这时在稳定的前提下为孩子购买一处房产，等到孩子结婚时您也不用操心孩子的房子的问题了。

那些投资者正是看了此种原因，毅然投入到房地产行业中来，现在也是如此。

例如：某处写字楼均价1.5万×100平方米=150万，孩子一岁时候买入，以后每年递增一年的房租约10万，等到孩子结婚时，已23岁，这时单单租金就230万，再加上原有的购房款，将近400万了，何况现在租金每年以6%的速度递增，这仅是一个粗略的计算，总之，像这样的长线投资，回报将是无限递增。

这是投资，关于消费还有一个故事，大意是：主人公与美国律师托德组成新的家庭后，带着10岁的儿子鹏程移民到大洋彼岸的纽约，开始了一段新的教子经历。

首先她的美国老公托德让孩子通过干家务挣零花钱；一段时间后又给孩子在银行开了一个账户，让孩子在实践中学会理性消费；最后还鼓励孩子尝试投资生意，并将品德教育贯穿于理财教育之中，孩子也在和钱打交道的过程中学会了怎样做人。

文中的几句话给我们留下了深刻的印象：“难道追求金钱有什么不对吗？

要知道在美国，人们通常会以拥有金钱的数额来评估一个人的价值，谁会赚钱说明谁有本事，理应受到社会的尊重。

”“美国家长从不轻易给孩子零花钱，儿女向父母要钱，还要写借据。

”“做家务活只是让孩子体验到赚钱不容易，懂得钱不会从天上掉下来，但只知道如何赚钱是远远不够的，还应该让他学会怎样花钱。

”“孩子通过竞争得到自己想要的东西，这正是将来立足社会应该具备的生存能力。

第一名只有一个，你不参与竞争将一无所获。

”“投资失误并不可怕，关键要有心理承受能力，你要想办法把投资损失降到最低程度，切忌惊慌失措，要积极化解风险。

”“我并不期待儿子将来一定成为金融家或投资大师，但有一点可以肯定，理财能力是当代每一个人都必须具备的基本素质，优秀的财商将是孩子成人后创业致富的最大资本。

”……以拥有金钱的数额来评估一个人的价值，并不只存在于美国，在当今的中国又何尝不是呢？

而我们的家长却总是认为孩子太小，不会花钱，或者担心孩子乱花钱，索性就让孩子远离了金钱。

可财商不从小培养训练，难道等孩子长大就自然有了吗？

现在的孩子要是不懂得花钱，七八岁的孩子买瓶酱油都买不回来；拿着百元大钞拿支铅笔扭头就走的孩子大有人在；要不就是花钱如流水，盲目攀比，把父母辛苦积攒的学费、生活费拿去吃了花了，这些不都是财商不够的具体表现吗？

我们也不妨学学美国人让孩子帮做家务，给相应钱做报酬，让孩子自己支配。

在给钱的同时要向孩子交代这些钱的使用和安排，当孩子买了一些不恰当的东西也过分的批评，因孩子有自己的爱好，要让孩子从小学会“经济管理”，付“学费”也是正常的。

但要抓住时机对孩子进行理财能力和人格品质的教育，并让其通过适当的实践来具体增加对金钱的认识，来学习如何合理地支配金钱，引导孩子正确消费。

## <<富爸爸不如好爸爸>>

现在只要您提前为孩子想一想，帮一帮，孩子的将来将是无限辉煌。

## <<富爸爸不如好爸爸>>

### 内容概要

什么样的爸爸才是好爸爸？  
不是富翁，可以让自己的孩子将来成为富翁吗？  
您的孩子财商如何？  
会打理自己兜里的那些钱吗？  
人穷不一定志短，有钱未必有志。  
真正的好父亲，不一定就是有钱的父亲，而是一位可以让自己的孩子学会创造财富的父亲。  
孩子的财富意识、理财能力、投资观念。  
就在于一个好爸爸耳濡目染的教育。

## &lt;&lt;富爸爸不如好爸爸&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 富爸爸不如好爸爸为什么说富爸爸不如好爸爸成功的三驾马车——情商、智商和财商要让孩子从小培养财商商业富翁的头脑可以培养父亲是孩子最好的商业顾问穷爸爸照样教出商业富翁第二章 财富思维，先从认识钱开始应该和孩子谈论钱吗认识形形色色的钱教孩子认识消费听听孩子的问题，想想我们的答案财富观念可以从游戏开始关于投资中的风险与收益第三章 让孩子知道钱从哪来生活中没有“点金术”让孩子懂得钱来之不易人为什么有钱或没钱没有财商一切都是零让孩子爱财有道信用卡不是天上馅饼第四章 培养孩子的节流意识给零用钱建立收支计划多让孩子尝尝“苦”头省一元钱等于赚一元钱讨价还价要从小来训练为孩子的浪费习惯负责量入为出才是第一准则第五章 带领孩子学会攒钱压岁钱开个小小账户送孩子一个小存钱罐更重要的是节约意识让孩子学会珍惜财富戒贪，钱永远赚不够为孩子留一份过桥钱第六章 让孩子通过劳动创造“收入”养孩子不是养一辈子树立自力更生的观念用勤奋双手创造财富做家务别给金钱报酬做份力所能及的兼职聪明的人靠头脑赚钱第七章 教孩子学会花钱零用钱怎么才能让不零花大手大脚的习惯要不得定时做一份消费计划让孩子学会攒钱买“大件”压岁钱怎么处理不必要的东西别跟风买第八章 培养孩子的投资意识告诉他钱能生钱的神奇美国人如何教孩子投资抓住教育孩子投资的黄金时期培养孩子有颗经济头脑机会总偏好有慧眼的人不做懒惰的第三个仆人第九章 把钱用在正确的地方该出手时不需要再犹豫明智地花掉每一分钱养成精打细算的好习惯付账前先自问是否必要不把鸡蛋放到一个篮子里不要成为低龄的月光族第十章 让孩子感受到用钱赚钱的魅力是你创造自己的生活用钱为你的梦想付费财富与知识正比关系赚钱是对智慧的肯定用钱帮助别人更可贵但金钱也不是万能的第十一章 把合作的观念带给孩子商业世界里不能没有合作合作共赢，创造商业奇迹你的资本+我的智慧就是成功你做不到的，可以寻求帮助乐于助人才能获得别人相助合作顺利的基础是诚信第十二章 让孩子从小就有“企业”的概念企业给了我们价值与报酬通往财富大门的金钥匙成功靠团队而非个体有好点子，那就创业吧合作出金，与成功者为伍信息，要比别人先捕捉到第十三章 给孩子讲成功者的投资和创业故事石油大王洛克菲勒从小立志盖茨原来是个小小商人李嘉诚赚到的第一桶金温州商人借钱是为生钱从零开始的白手创业者成功者更擅长投资人脉第十四章 感受商业巨子的教子理财方式富爸爸对孩子也“吝啬”洛克菲勒家的理财能手霍英东这样来教育孩子王永庆以身作则的魅力首富李嘉诚教子理财经再富有孩子也要穷着养第十五章 不要忘了，比金钱更重要的是成长金钱有价，梦想无价坚强的意志也是财富诚实守信是立世之本上进心比家底更重要态度谦虚是成功必需不断学习，才能进步

## <<富爸爸不如好爸爸>>

### 章节摘录

父亲是孩子最好的商业顾问 很多时候，孩子总是抱怨父亲管教得太严格，不愿意被父亲的管教束缚住。

其实，真正懂自己孩子的人还是父亲啊。

一个具有商业头脑的高智商孩子，往往有一位深爱他，并能成为他商业顾问的父亲。

就让我们来看看，一个犹太商人是怎样担当自己孩子的商业顾问的。

这是一位犹太商人写给自己儿子的信，这样的父亲是孩子最好的商业顾问。

“汉姆，我的孩子： 你来信说，不久就要接管公司了。

这让我们倍感欣慰。

知道你的生活很好、很顺心，我们也就少了几分担忧。

昨天下午，与我离别十多年的老朋友，也就是你的邦斯叔叔，找到我的公司。

我们回首往事拉家常，心中波涛翻滚。

几年间，他被提升为公司总裁，后又风风雨雨驰骋几十年，现有分公司36家，分布在欧洲、美洲、亚洲等多个国家和地区，分公司拥有资产达百亿美元。

这让我惊叹不已。

今天是星期六，是节假日，我有点困，但我无法入睡，公务也被搁在一边，就是感觉应该写信给你，想通过几个故事，告诉你我的一些商业感受。

你要敢出奇招，善出奇招。

我们犹太民族有句古话：‘与人相对而争利，天下之至难也。

’就是与人面对面地去竞争，争夺利润，达到目的是很艰难的事情。

要是以别致的设计、新奇的构思、出人意料的策略，往往就会赢得主动、创造成功。

休德曼叔叔，贝尔谢巴人，商界中的知名人士。

休德曼公司是犹太州最大的经贸公司，在国际上享有盛名，欧洲、南美洲、亚洲等国家和地区都有他的分公司，还有代理公司、经销商36家，拥有资产上亿美元，堪称‘犹太州的老大’，很有影响力。

他的聪明表现在：善于根据形势变化，与工作需要相结合；敢于别出心裁，灵活地采用行销手段，使得在一般情况下不能取得的效果，而在他的手中实现了。

以往最常见的商品销售方法是‘买一送一’，所赠送的都是价格低廉的小物品，如买一台空调送一个小型饭煲，买一台电脑送若干张软盘等。

然而，休德曼却利用‘反向思维’方式进行行销。

他有一个公用清洗用品制造公司，生产出一种新产品，是一种清洗机动车机件上油污的清洗剂，投放在各个机动车修理厂销售，起先销售得并不好。

后来他改变战术，采用买一小瓶清洗剂，就可以免费获赠一台机件清洗机的行销手段进行销售，结果清洗机受到厂家的欢迎，创造出在全州500多个机动车修理厂都安装上了这样一台机件清洗机的神奇纪录。

每台清洗机价值连城，尽管制造公司损失了500多台机件清洗机，然而等到3年后，公司生产的新型清洗剂销售额竟超出了500多台机件清洗机的价格，利润之高，居全国同行业之首。

休德曼并没有从此松劲，而是又突发奇想回收废清洗机，再加工成新的清洗机推向市场，这又为公司赚取了意想不到的财富超出，500多台机件清洗机的销售总额。

休德曼自上任以来，到今日不断地创造佳绩，短短的十年中，为公司赢得利润上亿美元，为休德曼家庭添砖加瓦，资产达数百亿美元。

汉姆，正是因为休德曼敢于出奇招，善于出奇招，别出心裁的做法，使他得到了意想不到的好收成，甚至名利双收。

你还要敢于借贷，善于借力。

据我了解，你的赫兹叔叔是一位极保守的金融家，他是最厌恶负债的。

在经济萧条的前夕，他刚好替别人偿还了银行的贷款。

赫兹原定计划投资兴建高档商务楼，但公司的资金周转不过来。

## <<富爸爸不如好爸爸>>

会计总管提议以9.75%的利息去银行贷款1亿美元的资金来做这个项目，他却马上拒绝了，他坚持亨利公司永远不会借钱做事。

他的谨慎战略使亨利公司在经济大萧条中免遭灭顶之灾，但也因此产生副作用，使这个公司长期得不到发展，不能进入大公司之林。

后来，他把公司进行了调整，开办了一个代理点，与同行们进行合作，并交给他的助手克拉斯接管，由他全权处理公司的经营。

赫兹是准备一搏，为使自己的公司得到发展。

克拉斯一上任，首先制定了前行的方向大胆举借款之行动。

开始，公司的资本中有不到2%的长期债务，然而一段时间后，克拉斯又将这笔长期债务猛增到资本的18%，这种举动使同事们大吃一惊。

克拉斯用这些资金与同行们合作开拓投资项目，大胆地投资了以色列影片公司。

他向他们交代，只要看准了合作项目，就不怕增加公司的债务负担。

克拉斯勇气十足，加之自己对经营方面的钻研，从中积累了不少经营的经验，使他能够很好地利用贷款操控资金的运转，将亨利公司从困境中解救出来。

短短几年内，克拉斯为亨利公司赢得了上亿美元的收益。

汉姆，克拉斯的成功是基于他能够看准方向，能够大胆地利用银行贷款这个东风，促成自己事业的成功。

记得法国著名作家小仲马在他的剧本《金钱问题》中说过这样一句话：‘商业，这是十分简单的事，它就是借用别人的资金！’

这也证明了财富是建立在借贷上的。

但也需要创造财富者有充分利用借贷、擅长利用借贷的能力。

最重要的是，你要敢于竞争，善于发现。

中国人有句话：‘知己知彼，百战不殆。’

这对瞬息万变分秒必争的市场形势来说，进行市场调查、了解竞争对手的实力和相关情况，作出适时的经营决策，已成为众商家的竞争模式。

门德列叔叔与瑞士表商人司其克夫在手表市场上的争夺事例，就是个很好的例子。

门德列叔叔是我的挚友，耶路撒冷人，是一位富翁。

我们从小一起长大。

我们同一年毕业，门德列没有接受学校分配的单位，而接管了他爷爷的钟表店，从此走入了自己的发展道路，而我进入了市内最大的贸易公司做市场营销。

四年后他发了财，我被提拔为总裁。

门德列为了扩展他的生产，将钟表店打出了国门，名扬四海，成为亿万富翁。

我呢，经历了十多年的拼搏，把公司扩大到欧洲、美洲、亚洲，资产达到了上百亿美元。

他曾经说过，知己知彼才能够百战不败，他事业的成功就是以此为信念，借助发挥自己的实力而获取成功的。

告诉你叔叔们的事情，加上与朋友们多年来对经商的探讨，和我数十年来经商生涯的经验，使我有条件向你传授，帮助你顺利地发展。

经验多积累，弯路少牵手。

希望你能从中懂得为人处世和经商的一些道理。

爱你的父亲 ”

## <<富爸爸不如好爸爸>>

### 编辑推荐

孩子大手大脚花钱怎么办？

孩子不懂得经营自己的零花钱怎么办？

孩子长大了不懂得投资、消费与做人的道理怎么办？

《富爸爸不如好爸爸》教您几招，不妨试试。

富爸爸是经济上的富有，好爸爸却是思维上的富有。

世界上没有绝对的富爸爸，但是有相对的好爸爸，给孩子一个财富的大脑胜于金钱。

重要的是要让孩子知道自己能够赚钱，并且不管做什么事情都要有信心和干劲。

<<富爸爸不如好爸爸>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>