

<<财富传奇>>

图书基本信息

书名：<<财富传奇>>

13位ISBN编号：9787509007402

10位ISBN编号：7509007402

出版时间：2011-9

出版时间：当代世界出版社

作者：李丹

页数：222

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;财富传奇&gt;&gt;

## 前言

传奇背后的真实人生 财富新贵、内地首富、世界上最年轻的富豪……这些耀眼的标签总能吸引人们好奇的目光。

我们感叹那些商界才子的智慧，垂涎他们的财富，羡慕他们的成就，把他们的故事当作一个个财富传奇。

但是，如果我们真正了解了他们以后，就会发现，其实，他们那曲折、失败之后绝地反击的人生经历才是造就传奇的真正原因。

今天，我们看到马云在众人面前侃侃而谈，可他也经历过两次创业的失败；一只QQ小企鹅就能为腾讯带来滚滚财富，可是，谁也没想到当初腾讯陷入困境时，马化腾甚至想把QQ卖掉；很多人对“影视大鳄”邓建国“暴发户”式的形象嗤之以鼻，但我们不得不佩服他那种什么都不懂就敢拍电影的勇气。

失败、彷徨、迷茫、无助……但他们都凭着坚忍不拔的意志坚持了下来，并最终取得了万人瞩目的成就。

每一个企业家的成长都不是一帆风顺的，他们之所以能成功，很多时候是因为他们的勇气，敢在机会面前大胆出手，抓住机遇，然后坚定地朝着目标前进，用自己的勇气和才华成就了璀璨的人生。

1988年海南刚刚建省的时候，就有那么一批人大胆出手，抓住了这个大好时机。

SOHO中国董事长潘石屹在到海南之前只是个机关公务员；万通董事局主席冯仑瞄准时机，将多年的改革理论成功地运用到了在海南的创业实践当中；万科董事会主席王石也在这个千载难逢的机遇到来时，放弃了优越的工作，走上了创业之路。

“春晚”的小品王赵本山不仅自己是个著名演员，而且，他的影视传媒公司更是把他提升到了亿万富翁的行列。

可是，谁也没有想到，他的第一桶金竟然来自黑煤炭，这也是因为他看到了当时的商机。

有不少人感叹“有才华不能当饭吃”，但是，有很多人的第一桶金就是凭借自己的才华得来的。奥普拉才智过人，从一个问题少女到一代“心灵女王”，从一个脱口秀主持人到传媒帝国缔造者，她的人生一次次华丽转身，而这一切都是因为她有一副绝佳的口才。

由此，我们就会明白，所谓的亿万身家，并不是简单的货币符号，它反映的是一个人的聪明才智、人生态度和生活理念。

如何收获人生的第一桶金，完成创业之初的原始积累？

本书收录了很多商界才子收获第一桶金的故事，他们出身不同、性格各异，他们收获第一桶金的经历曲折动人，扣人心弦。

从他们身上，可以领略到他们掘取第一桶金时的魅力，也能看到他们独特的个性特征、敏锐的商业意识、千差万别的经营谋略，以及弘扬商业精神、推动社会进步的主人翁精神。

也许，他们挖掘的第一桶金你不能复制，但是，他们成功收获第一桶金的方法却是可以复制的。

## <<财富传奇>>

### 内容概要

李丹编著的《财富传奇(亿万富豪们的第一桶金)》告诉你：许多成功者在成功之前，对钱都有着超乎常人的热爱。

为了钱，他们忍辱负重；为了钱，他们甘愿冒巨大的风险。

他们将脑海中孕育的致富欲望，转化为一个明确的目标，然后集中精力为可以达到的目标而奋斗，这是绝大多数人致富的第一秘诀。

第一桶金，人生中的第一笔关键性财富，让你初尝金钱的魅力，也种下致富因子。

《财富传奇(亿万富豪们的第一桶金)》让你懂得：钱也是有感情的，爱它，它才会主动来找你。

第一桶金对于一个创业者来说，是前进的动力。

## &lt;&lt;财富传奇&gt;&gt;

## 书籍目录

## 第一章 制造业大亨的第一桶金

平民宗庆后：打造制造业第一自主品牌娃哈哈

年轻首富李兆会：中国私有钢铁巨头

珠宝大王郑裕彤：“心诚体勤”是发家之本

李宁：奥运冠军的服装品牌

技术狂人王传福：电池制造领域的“黑天鹅”

魏应州：康师傅的食品王国

浙商典范南存辉：从修鞋匠到亿万富翁

“废纸女王”张茵：废纸变钞票

姚小东不要铁饭碗：6000元成就大富豪

松下幸之助：自行车驮起第一桶金

索尼巨子盛田昭夫：废墟上的崛起

## 第二章 抢占服务业的制高点

家电大鳄张近东：小门面里开出家电航母

物流领头兵王树生：6万变70亿

超级船王包玉刚：旧船进军航运业

江南美女张兰：血汗加拿大

弗雷德·史密斯：UPS，这就是物流

宜家家居创始人坎普拉德：5岁的小商人

霍华德·舒尔茨：小咖啡磨出大财富

山姆·沃尔顿：从小镇走向世界

麦当劳：M创造的财富奇迹

## 第三章 信息时代的创富神话

“Q爸”马化腾：“聊”出来的事业

阿里“爸爸”马云：翻译社里起步

IT卡王刘军：打开财富的视窗

“80后”新锐李想：

高中生的财富传奇

AOC舵手段振华：从采购员到全球副总裁

曙光总裁历军：“工程师”作风

埃卢：新首富的财富传奇

戴尔：电脑还可以这样卖

AMD大中华总裁郭可尊：IT界的铿锵玫瑰

Google双雄：车库里的杰作

Facebook创始人马克·扎克伯格：IT界最年轻的富豪

## 第四章 房地产精英的掘金地图

魅力商人潘石屹：海南淘金记

“超级男声”王石：倒卖玉米倒出第一桶金

万通之神冯仑：“忽悠”来的500万

李慧敏：从选美皇后到地产精英的华丽蜕变

一鸣惊人黄如论：梦想开始于1991年

世茂掌舵人许荣茂：曾在香港炒股票

万达掌门人王健林：村里走出的财富新贵

“地产枭雄”许家印：偷师学艺14年

“地产导演”张宝全：为筹资拍电影下海南

<<财富传奇>>

第五章 文艺界的商业传奇

文化产业商人赵本山：第一桶金来自煤炭生意

传媒巨子王中军：在大洋彼岸“吃螃蟹”

“影视大鳄”邓建国：“科技盲”鼓捣信息网

商界诗人江南春：160元“巨债”逼出亿万富翁

紫檀女王陈丽华：财富源于艺术

荣昌钧瓷董事长苗峰伟：“砸”出来的中国奢侈品品牌

维珍顽童理查德·布兰森：“我是处女，我怕谁？”

“报业大王”默多克：在英国的报纸收购战

“脱口秀”女王奥普拉：“要是说话能挣钱就好了”

## &lt;&lt;财富传奇&gt;&gt;

## 章节摘录

平民宗庆后：打造制造业第一自主品牌娃哈哈 金融危机后，他进入了福布斯富豪榜，成了中国大陆新首富！

他被人们称为是“中国饮料航母的掌航者”、是“中国经营大师”。

他凭借着一腔热血白手起家，通过坚持不懈地努力，创造了中国制造业第一自主品牌“娃哈哈”。

他——就是娃哈哈集团的董事长兼总经理宗庆后。

宗庆后是一位以卖水发家的富豪，他被公认为是“中国亿万劳动者的杰出代表”。

但就是这样一位“劳模”，却创造了一次又一次的奇迹。

2009年，他就是靠着1元1元的积累，赚到了126个亿。

而中国钢铁企业的龙头，一年的利润才只是72个亿。

一、“饮料大王”的发家史 宗庆后于1945年10月12日出生在江苏省宿迁市东大街，其祖父是张作霖手下的财务部长，这曾使他的家族显赫一时。

不过，好景不长，后来宗庆后的家庭就变得非常贫穷了。

宗庆后的父亲找不到工作，家里兄妹5人，仅凭在小学当老师的母亲维持生计。

宗庆后初中毕业后，为了减轻家庭负担，只好辍学打工，为的就是能挣到一点工钱，添补家用。

宗庆后先在农场打工，几年后，又辗转到绍兴的一个茶场种茶，默默地耕耘只为一天三顿饱饭。

在梦想让宗庆后感觉到遥不可及的时候，宗庆后依然会在饭后、睡前，想着以后要做一些什么样的事情，能让自己出人头地。

那个时候他脑袋里有各种各样的设想，但随着知青下乡的号召，宗庆后成了知青中的先遣人员。

在茶场种茶，在海滩上挖盐、晒盐、挑盐，在田地里割稻，在窑场烧窑，生活中的种种苦楚和辛酸没有难倒宗庆后，他和当时的青年一样，始终怀揣着各种梦想，但始终如一的枯燥生活给他心里蒙上了一层灰暗，四处找书看，则成了他的最大精神寄托。

15年的农村生活，吞噬了他美好的青春时光，等宗庆后再次返城时，他已经33岁了。

33岁的他成为了校办厂的推销员，随后的10年间他辗转于几家校办企业，不甘心和不得志使得这个42岁的中年男子，痛下决心开始自己创业。

宗庆后先从经营校办企业的经销部开始，逐渐发展到与人合作，最后终于办起属于自己的产品——娃哈哈儿童营养液，良好的市场反响，打开了宗庆后的事业之门。

1991年，娃哈哈过亿的销量成为当时的神话。

尽管如此，宗庆后并未满足现状，他以8000万元的高价兼并了资不抵债的杭州罐头食品厂，而且留下了原厂的工作人员。

为了让这些工人有活干，为了让自己刚有起色的事业能在竞争日益激烈的环境下继续大踏步前进，宗庆后开发出了广受欢迎的娃哈哈果奶。

多元化的横向发展让宗庆后在激烈的竞争中尝到了甜头，宗庆后又从外国引进多条生产线。

宗庆后大胆的尝试和果断的魄力，使得他在市场中抢占了先机。

时至今日，娃哈哈已经在全国58个生产基地建有将近150家分公司，员工人数多达3万，而且拥有300多条生产线，生产茶、纯净水、果汁饮料、碳酸饮料等100多个品种的产品。

娃哈哈集团已连续12年领跑中国饮料行业。

宗庆后本人也被人们称为“中国经营大师”。

二、“水”里流淌的第一桶金 有时候苦难也是一种“神的恩典”，宗庆后自幼家庭贫困，15年的艰辛磨砺没有动摇宗庆后的斗志，反而使宗庆后身上有一种特有的勤奋和吃苦的精神。

1978年，33岁的宗庆后随大批返城的知青回到了杭州，在校办厂找到了一个推销员的工作。

当推销员的时候，他一直努力工作，推销产品。

可是，10年过去了，人到中年的宗庆后，在事业上仍然没有半点起色，这令他十分不甘心。

最后，他做出了个让人“害怕”的决定——他向校办企业办公室借款14万，痛下决心，开始创业。

这时的宗庆后已经42岁了，很多同龄人早已觉得这辈子就这样了，可只有他，说什么都不甘心！

## &lt;&lt;财富传奇&gt;&gt;

刚刚开张的企业规模很小，很难为员工开出够其温饱的工资，这让宗庆后十分心酸。

即使这般，他也如朝阳般充满活力，他知道这是他的事业。

只有全心全意付出，才会有回报。

作为校办企业经销部，除了服务好学校以外，宗庆后还想着，一定要让自己的员工挣到钱，吃上饱饭。

如果想挣得多，就不能仅靠着学校这一点点的客源，还要扩大客源。

凭借一点点的省吃俭用和原始积累，宗庆后的业务范围开始扩大。

他开始替别人代加工产品，到年底清算时，居然有十几万元的收入。

宗庆后并没有因为挣到这些钱而知足常乐，要知道十几万元，在当时也不是一个小数目了。

宗庆后并不想安于现状，他似乎像是展开翅膀的雄鹰，他要飞得更高，宗庆后想：既然加工都有这么丰厚的收入。

那么，如果自己生产呢？

那岂不是会有更好的收入？

但是，生产什么？

这又成为了一个难题！

宗庆后开始用心琢磨，自己现在做的生意与小朋友打的交道最多，自己也与小朋友最熟，如果从这里下手，应该比较容易。

功夫不负有心人，在与小学生们做小生意的时候，宗庆后发现，小朋友们因为零食吃得太多，造成食欲下降，这让很多家长头痛，可是，不让孩子吃，又做不到。

宗庆后观察到这一点时，就想到了，如果能出一点既营养，孩子又爱吃的东西，肯定有市场。

不久后，宗庆后便成功的研发了属于自己的产品——娃哈哈儿童营养液。

儿童营养液这个市场空白，就让宗庆后给填补了，孩子们开始喜爱上了娃哈哈，宗庆后在当时全国38家营养液生产企业中杀出了一条生路。

良好的社会反应使得宗庆后的产品供不应求，在1991年的时候，如雪片般的订单使得娃哈哈的销量超过了亿元。

宗庆后也因此掘得了第一桶金，为以后的事业扩张打下了良好的基础。

后来，宗庆后的娃哈哈集团又杀人纯净水市场，同样获得了更大的成功。

在“水里”打拼的宗庆后，几年下来，他的娃哈哈集团在全国58个生产基地已建立了近150家分公司，拥有300多条生产线，成为了“中国饮料中的航母”，连续12年领跑中国饮料行业。

宗庆后也因此被称为“饮料大王”。

.....

## <<财富传奇>>

### 编辑推荐

如何收获人生的第一桶金，完成创业之初的原始积累？

《财富传奇：亿万富豪们的第一桶金》收录了很多商界才子收获第一桶金的故事，他们出身不同、性格各异，他们收获第一桶金的经历曲折动人，扣人心弦。他们挖掘的第一桶金你不能复制，但是，他们成功收获第一桶金的方法却是可以复制的。



<<财富传奇>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>