

<<做人的N种技巧>>

图书基本信息

书名：<<做人的N种技巧>>

13位ISBN编号：9787509005439

10位ISBN编号：7509005434

出版时间：2009-9

出版时间：申望 当代世界出版社 (2009-09出版)

作者：申望

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人的N种技巧>>

前言

《菜根谭》中有这样一句话：“路径窄处，留一步与人行；滋味浓时，减三分让人尝；此是涉世一极安乐法。

”这其实说得是一种做人的技巧。

人生活在现实社会中，必然要与别人或别的群体有着千丝万缕的联系。

在此过程中，如何做人，如何做一个受欢迎，受尊敬并最终获得成功的人，是每个人都在积极思考的问题。

朋友之间、同事之间、夫妻之间乃至对手之间，如何给对方留下一个美好的印象，如何留给人一个美好的回忆，如何让自己的一言一行，一举一动，一颦一笑都惹人喜欢，给人带来愉悦，并使自己永保快乐，这里边潜藏着极大的学问，也有许多技巧需要掌握。

“别人的成功，永远是自己的榜样。

”这句话说明了成功做人的一种玄机。

俗话说：“世上难事千千万，最难还是做人难。

”从表面上看，做人很简单，有谁不会呢？

有人做了一辈子农民，有人做了一辈子工人，有人做了一辈子教师，有人当了一辈子的兵，有人做了一辈子穷人，有人当了一辈子富人……。

但同样做人，人与人之间却大不相同，有人当农民是村里最受欢迎的农民，有人当工人是工友们离不开的好工人，而有的人当教师是学生们拍手称赞的好教师，当兵则是首长时常夸赞的好士兵……，与此相反，有的人无论在什么时候，无论做什么，总是一个不受欢迎的人。

在复杂的社会中要生存，要发展就必须学会“做人”，必须掌握做人的技巧。

不谙此道者，必然处处碰壁，一事无成。

其实，每一个正常人的智商差别都不是很大，那么为什么有的人在追求成功的过程中总会遇到这样那样的困惑，而使自己远离成功呢？

这是因为仅有成功的愿望是远远不够的，更主要的是要掌握成功做人的技巧，掌握了这些技巧，那些看似棘手的问题就会迎刃而解，活用这些技巧，你将会在追求成功人生的路上顺风而行，快乐一生。

做人成功的标志，说到底无非是名声、地位和金钱。

这个意义上的成功当然是好东西。

然而，世上也有人淡泊名利、地位，也不刻意追求金钱。

当然，这些人之中也不乏成功者。

但不管怎么说，每个人都不愿意自己彻底穷困潦倒，成为实际生活中的失败者。

每个人生命的主宰其实就是你自己，关键是你有所改变，要有强烈的成功愿望。

只要掌握本书中的N个做人的技巧，你将受益匪浅。

我不敢说掌握这些技巧你就一定会成功；但可以肯定的是，不掌握这些技巧，你一定不会有一个快乐的人生。

<<做人的N种技巧>>

内容概要

《做人的N种技巧》将教您为人处世的技巧、取悦别人的技巧、与别人沟通的技巧、与朋友相交的技巧、打拼职场的技巧、修身养性的技巧、保持低调的技巧、忍耐与宽容的技巧、得到与失去的技巧等N种做人的技巧。

在复杂的社会中生存、要发展就必须学会“做人”，必须掌握做人的技巧。不谙此道者，必然处处碰壁，一事无成！

<<做人的N种技巧>>

书籍目录

第一章 为人处世的技巧一、应对“小人”的办法二、“冷庙”也值得上香三、绝不能挡人财路四、别人的面子更重要五、得饶人处一定要饶人六、为人处世不能太较真七、有一颗同情别人的心八、别人的看法不重要九、做不到最好不要说十、帮别人也是在帮自己第二章 取悦别人的技巧一、给人良好的第一印象二、“溜须”要掌握分寸三、拍马屁要讲究方法四、善于给人戴高帽子五、学会睁只眼，闭只眼六、拒绝要容易让人接受七、安慰别人一定要真诚八、送礼是一门大学问九、培养人见人爱的个性十、别人面前不谈你的得意第三章 与别人沟通的技巧一、把尊重对方放在首位二、认真地听对方讲话三、投对方所好找话题四、最好用赞扬做开场白五、多说对方爱听的话六、永远不要争论不休七、想办法进入心灵深处八、幽默是沟通的润滑剂九、到什么山唱什么歌十、逢人只能说三分话第四章 与朋友相交的技巧一、与朋友交往的原则二、君子之交要淡如水三、建立一个朋友档案四、把朋友分成等级五、不要以利益论亲疏六、可终身交往的四种朋友七、广交朋友审慎选择八、朋友之间要保持距离九、友情突然升温要小心十、学会用时间观察人第五章 打拼职场的技巧一、“冷板凳”也要把它坐热二、不要动不动就“跳槽”三、要与大家分享荣誉四、给上司留一点空间五、要犯值得犯的错误六、为自己创造升迁的机会七、进入公司的核心业务八、做公司的灵魂人物九、不要损害上司的利益十、应对各类上司的办法第六章 修身养性的技巧一、自己的个性无需改变二、要养成良好的习惯三、驾驭好自己的情绪四、培养起正直的品格五、经常反省自己的言行六、丢开没必要的忧烦七、没必要总是羡慕他人八、只有德最能说服人九、克制好为人师的冲动十、甘于淡泊并乐于寂寞第七章 保持低调的技巧一、把自己的位置搞明白二、有理也要让人三分三、不要占了老大的风光四、一鸣之前为之不鸣五、你的面子没那么重要六、不和他人斗无谓之气七、不妨让别人占点“便宜”八、才高绝不能太张扬九、得势时不要飞扬跋扈十、胜利时要小心失败第八章 忍耐与宽容的技巧一、忍气吞声没什么不好二、示弱有时是为了图强三、黑马才最有可能成功四、宽容永远胜过指责五、含而不露是真英雄六、能屈能伸才是真龙七、以平常心对待敌意八、愤怒常是失败的根源九、难得糊涂是大聪明十、记住仇恨是放弃快乐第九章 得到与失去的技巧一、取舍是人生的必修课二、放弃也是一种选择三、赠予是得到的前提四、天下没有白吃的午餐五、快乐不是拥有的多六、计较小事就难成大事七、拿得起也要放得下八、退一步才能海阔天空九、学会从得到中失去十、做事情要见好就收第十章 学习与求教的技巧一、把学习变成一种习惯二、承认“不知道”不丢人三、活到老就要学到老四、利用好知识是真本领五、在别人的意见里淘金六、会学习还要会思考七、请教绝不能择人八、不要盲目的依从别人九、成为本行业的专家十、少壮努力老大才不悲第十一章 赚钱与花钱的技巧一、先要做小事赚小钱二、要有发财致富的“野心”三、勤奋工作是发财之路四、天下没有好赚的钱五、君子爱财应取之有道六、对金钱有个正确认识七、节俭是花钱的基本原则八、快乐与花钱多少无关九、严肃对待每一分钱十、金钱绝不是万能的第十二章 追求成功的技巧一、坚持平凡就是成功二、靠运气永远走不通三、不以现有成就为满足四、调整自己适应变化五、小事也值得付出全部六、有把握就大胆地干七、有目标才会有方向八、求人帮助是必经之路九、没什么不能没信心十、战胜自己才是大成功第十三章 永葆快乐的技巧一、只有知足才能常乐二、健康是快乐的源泉三、别拿自己太当回事四、攀比就是自讨苦吃五、改变不了就坦然面对六、感恩的心最是快乐七、追求完美反而不美八、计较越少快乐越多九、一定要为自己活着十、苦难也是一种财富

<<做人的N种技巧>>

章节摘录

有些人喜欢现用现交，平时待人不冷不热，有事了才想起去求别人，又是送礼、又是送钱，显得分外热情，但办事的效果常常并不理想。

俗话说：“平时不烧香，临时抱佛脚。

”那样菩萨虽灵，也不会帮助你。

因为你平常心中就没有佛祖，有事再来恳求，佛祖怎会当你的工具呢？

所以我们求神，自应在平时烧香。

而平时烧香，也表明自己别无希求，完全出于敬意，而绝不是买卖；一旦有事，你去求它，它念在平时你的烧香热忱，也不致拒绝。

如果要烧香，就找些平常没人去的冷庙，不要只挑香火繁盛的热庙。

热庙因为烧香人太多，神仙的注意力分散，你去烧香，也不过是众香客之一，显不出你的诚意，神对你也不会有特别的好感。

所以一旦有事求它，它对你只以众人相待，不会特别照顾。

但冷庙的菩萨就不是这样，平时冷庙门庭冷落，无人礼敬，你却很虔诚的去烧香，神对你当然特别在意。

同样的烧一柱香，冷庙的神却认为这是天大的人情，日后有事去求它，它自然特别照应。

如果有一天风水转变，冷庙成了热庙，神对你还是会特别看待，不把你当成趋炎附势之辈。

其实不只是庙有冷热之分，人又何尝不是？

一个人是否能发达，要靠勤奋、天才和机遇。

你的朋友当中，有没有怀才不遇的人，如果有，这个朋友就是冷庙。

你应该与热庙一样看待，时常去烧烧香，逢到佳节，适当送些礼物。

既然环境不佳，为求实惠，有时甚至可以送些钱，请他自己买些实用的东西。

又因为他是穷人，当然不会履行礼尚往来的习惯，一定是只有你往，他是不会来的。

并非他不知道还礼，而是无力还礼。

不过他虽不曾还礼，但心中却绝对不会忘记你，也不会忘记未还的礼，这是他欠你的人情债，人情债越欠越多，他想还债的心情就越切。

所以日后他若否极泰来，他第一要还的人情债当然是你。

他有清偿的能力时，即使你不去请求，他也会自动还你。

当然，也有人在发达之后，把曾经帮助过他的人忘掉，但这种人必竟是及少数。

如果碰上了，只能自认倒霉。

有的人能力虽然很平庸，然而因一时时运通达，也会成为不可一世的人物。

人在得意的时候，一切就看得很平常，很容易，这是因为自负的缘故。

如果你的境遇地位，与他相差不多，交往当然无所得失。

但如果你的境遇地位不及他，往来多了，反而会有趋炎附势的错觉。

即使是极力结纳，多方效劳，在对方看来也很平常，彼此感情不会有多少增进。

只有在对方转入逆境，以前友好，现在则不相识，以前车水马龙，今则门可罗雀，以前一言九鼎，今则哀告不灵，以前无往不利，今则处处不顺，他的繁华梦醒了，对人的认识，也比较清楚了。

如果你认为对方是个英雄，就该乘时结纳，多多交往。

或者乘机进以忠告，指示其失败的原因，勉励其改过迁善。

如果自己有能力，更应给予适合的协助，甚至施予物质上的救济。

而物质上的救济，不要等他开口，要随时采取主动。

有时对方很急着要，又不肯对你明言，或故意表示无此急需。

你如得知些情形，更应尽力帮忙，并且不能有丝毫得意的样子，一面使他感觉受之有愧，一面又使他有知己之感。

寸金之遇，一饭之恩，可以使他终生铭记。

日后如有所需，他必奋身图报。

<<做人的N种技巧>>

即使你无所需，他若是蛟龙必终非池中物，一朝翻身，也绝不会忘了你这个知己。

俗话说：“在家靠父母，出外靠朋友。

”每个人生活在这个世界上，都要靠朋友的帮助。

但平时礼尚往来，相见甚欢，乃至婚丧喜庆、应酬饮宴，几乎所有的朋友都是相同。

而一朝势弱，门可罗雀，能不落井下石、乘机渔夺就不错了，还敢期望雪中送炭、仗义相助吗？

“人情冷暖、世态炎凉。

”趁自己有能力时，多结纳些潦倒英雄，使之能为己而用，这样的发展才会无穷。

一个人可以有多种投资，为事业，可以投资办企业；为投机则可以买股票；对人情，则应多结交朋友

。对朋友的投资，最忌讳的是图近利，因为这样就成了一种买卖，说难听点就是一种贿赂。

如果对方是有骨气之人，更会感到不高兴，即使勉强接受，也并不以为然。

日后就算回报，也是得半斤、还八两，没什么好处可言。

平时不屑向冷庙上香，事到临头再来抱佛脚也来不及了。

一般人总以为冷庙的菩萨不灵，所以才成为冷庙。

其实英雄落难，壮士潦倒，都是常见的事。

只要一有机会，风云突变，仍是会一飞冲天、一鸣惊人的。

从现在起，多注意一下你周围的朋友，若有值得上香的冷庙，千万不要错过了。

<<做人的N种技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>