

<<私营公司赚钱绝招>>

图书基本信息

书名：<<私营公司赚钱绝招>>

13位ISBN编号：9787509000830

10位ISBN编号：7509000831

出版时间：2006-7

出版时间：当代世界出版社

作者：韩启军

页数：307

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<私营公司赚钱绝招>>

内容概要

《私营公司赚钱绝招》就是这样一本透视成功公司赚钱绝招的指南。

《私营公司赚钱绝招》根据诸多国内外成功公司赚钱的实例，提炼和总结出一系列高效实用的出手秘笈，例如“高效管理才是赚钱的命根子”、“赚大钱必有一个叫得响的品牌”、“精心谋划销路等于找准钱路”，给私营公司的发展提供一套可资借鉴的赚钱绝招。

<<私营公司赚钱绝招>>

书籍目录

绝招一 高效管理才是赚钱的命根子 用强硬制度打开经营之局 大家处成好兄弟 管理下属而不是主宰下属 玩好示威与示软的“变脸术” 谋人谋事不偏废 小牢骚也能积大怨 明处有一手,暗处藏一招 纪律不是用来背的 不可强求“一团和气”绝招二 赚钱之道在于敢打“生死战” 用切实的利益招揽顾客 抓住特色就抓住了钱财 挤热门必须快准狠 钻冷门的卒子 好商德胜过好产品 只有短命的公司,没有短命的产品 蚂蚁也能扳倒大象 空手套白狼的不二法门 千万不能忽视“企业魂” 大公益带来大效益绝招三 赚大钱必有一个叫得响的品牌 知名品牌比黄金更金贵 打造品牌绝对要讲策略 好产品更要有好包装 让产品的名字响当当 拼死命也要抓拳头产品 靓品牌重在细经营 延伸优势赚大钱 既得陇就要望蜀 质量过硬市场才会坚硬 莫走人“买断”的圈套绝招四 精心谋划销路等于找准钱路绝招五 使利润成倍增长,必须从创新下手绝招六 不善理财,再大的家底都会被掏空绝招七 人际场中总有看不见的谋钱路绝招八 找准能干事的人,等于开始赚大钱绝招九 千万别只为赚钱而毁掉底线附录 私营公司赚钱最有效的绝招

<<私营公司赚钱绝招>>

章节摘录

3 责任制度。

这是公司内部各级各类人员在其工作范围内应有的权力和应负责任的制度。

它是公司规章制度的核心。

公司内部的经济责任制，又可分为岗位责任制和技术责任制。

4 奖惩制度。

公司中必须建立一套严格的奖惩制度，对各部门和职工进行严格的检查和考核。

对于没有完成任务的部门和职工，扣发一定的奖金或工资，对违反劳动纪律和严重失职造成经济损失的人员，在进行必要教育的同时，应该实行适当的经济制裁，直至辞退和解聘。

这是责任制有效实施的根本保障。

有些私营公司规模小、人数少，但也必须有严格的规章制度。

如日本的一家商店除了在工作时间对店员有严格的规定约束外，在非工作时间还有很多苛刻的规定，为了保持店员的良好形象，在暑假休息时，命令店员不得过分晒太阳，更不可把脸晒黑或脱皮，以免使顾客感到不悦。

还要求店员上下班时，途中不许把外衣搭在肩头上行走，这样显得懒散，如需脱外衣，只准搭在胳膊上，以免有损于公司职员的形象。

此外，还有很多诸如“不准吃清”、“不准阅读低级刊物”之类的规定。

职工一旦违背，就要受到相应的处罚，轻者遭到警告、取消奖金、扣发工资，重者降薪、降职、撤职，以致解雇。

实行终身雇用制的公司并非不能解雇职工，相反，在这些公司工作的职工一旦因严重违反规章制度受到解雇，其他具有同样声誉的公司就不会再雇用他，因为他在别人心目中已变成一个值得怀疑的、不可靠的人了。

可见，这使得公司职工只能更加小心翼翼，努力工作，以免遭受解雇。

私营公司对内要组织、管理、生产，对外要与社会上其他公司进行交往，因而必然会涉及到人与人之间、物与物之间的关系，这就需要根据一定的准则和合乎客观规律的规范来进行活动，并受这些准则和规范的制约。

这就离不开必要的规章制度。

……

<<私营公司赚钱绝招>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>