

<<小老板创业必修课>>

图书基本信息

书名：<<小老板创业必修课>>

13位ISBN编号：9787508741024

10位ISBN编号：7508741021

出版时间：2012-9

出版时间：中国社会出版社

作者：韩垒

页数：229

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<小老板创业必修课>>

### 内容概要

《小老板创业必修课》通过一百多位各行各业出色的小老板们创业的经历、心得以及教训，为打算自主创业的你提供全面、细致的创业分析，并给予全方位的指导与解疑，让你在创业的过程中少走弯路，轻松成为一名成功的小老板。

## <<小老板创业必修课>>

### 书籍目录

#### 第一章 错误的创业观

看到身边人创业成功，跃跃欲试  
而立之年，手头有项目正好创业  
年轻没有失败，有资本就试一试  
摆摊都能练出车和房，我肯定也行  
当职场发展潜力到尽头，创业成为理所当然  
打工发不了财，只有创业才能挣大钱

朋友志同道合，正好可以合伙创业  
打工没有遇到如意的工作，索性创业

#### 第二章 创业商机决定小老板的高度

不要高估你的创业构想的质量  
摆地摊也需要考察项目  
等待商机的小老板注定被淘汰  
失败的打工者不会成为成功的小老板  
市场盲点不会有市场

与年轻市场接轨  
安全的港湾里打不到大鱼

一口想吃个胖子的小老板容易被饿死  
创业要看政策“晴雨表”

女人和嘴巴是长盛不衰的商机

#### 第三章 “不差钱”的创业运转正常

无本创业不是乌托邦  
资金不足等同于供血不足  
增强造血功能是成功的良药  
筹集资本，借他山之石  
肉烂在锅里的账务整垮小企业

创业资金要落到实处  
全方位评估创业风险  
企业的“过冬”资本要充足

密切关注税收问题  
小老板创业的资金观

#### 第四章 选对人才能做对事

合伙创业的弊端源  
合伙创业人讲究狼狽之道  
创业合伙人品德为首  
目标一致才能赢  
利益分配先明确

时刻掌握主动权  
合伙创业需要注意的关键问题

开发新型创业方式

#### 第五章 小老板的处世哲学

小老板最忌讳一意孤行  
小老板应博学多才  
同行不一定是冤家  
决策一定要有利有度

## <<小老板创业必修课>>

小老板必须学会耍滑头  
学会把现金转化为资产  
认真对待企业中的琐碎事  
第六章 管理是赢利工程，有理才有利  
管理一定要有章可依  
规章执行要有力度  
健全的财务管理  
防范管理企业中的主观风险  
企业管理不能缺位  
合格的时间管理者  
企业负债也是一种资产  
二八原则时间管理方法  
小老板要学会放权  
第七章 人才是公司的资产，有“人”才有“财”  
员工不是公司的成本而是资本  
用好“望梅”“画饼”这两张王牌  
用人方面以制度为准  
员工的待遇先行  
从小事上笼络下属  
小老板要学会恩威并重  
站得越高就越难看到真相  
如何对待犯错误的员工  
学会为你的下属去喝彩  
理性对待殷勤的异性下属  
第八章 市场竞争。  
产品是灵魂  
市场需求决定小老板的产品  
产品质量无小事  
产品质优价廉才是王道  
不要丢掉质量求效益  
产品的后劲要足  
竞争对手的实力不可小视  
尽量避开同质化太强的项目

## <<小老板创业必修课>>

### 章节摘录

俗话说得好，三个臭皮匠，赛过一个诸葛亮。

就这样，三人将项目放到了计算机方面，准备一起着手干一番大事业，就这样一拍即合，一家由三人组成的公司成立了。

办理营业执照、租写字楼、采购办公用品，经过十几天的忙碌，他们的工作室逐步成型。

三人在确定了项目之后，热火朝天地干起来。

可是，正当三人在创业这条道路上越走越深的时候，问题开始出现了。

在资金方面，谢晓鑫的父母以及张欣的父母都为年轻人提供了无私的帮助，满足了他们创业需要的起步资金。

对技术问题，三人都是计算机专业毕业，而且谢晓鑫还是研究生，能力自然在李振峰、张欣之上。

在解决上述问题之后，面临的就产品的推销与宣传，在如何进行产品的宣传和推销方面，他们出现了分歧。

因为都没有做过市场，对如何宣传只能去借鉴一些别人的意见，或者直接凭借自己的主观臆想来进行，由于三人毕业之后的工作经历不同，对宣传的问题也抱有不同的看法，谢晓鑫这几年一直在专攻研究生课程，没有任何经验，只能纸上谈兵，李振峰主张利用网络的力量进行狂轰滥炸式的宣传，将自己的产品让所有的人都知道，这样再趁势推出去，就不怕没有顾客上门。

而在国企工作的张欣则认为酒香不怕巷子深，只要产品好，自然就会有人找上门。

三人各持己见，迟迟作不出一个决定出来。

三个年轻气盛的小伙子，确定实施自己的方式，三人之间的裂痕开始出现。

张欣和谢晓鑫通过自己试探，尽管投了不少钱，但效果都不明显。

后来，张欣和谢晓鑫选择了妥协，同意使用李振峰的主张，利用广告的效应打开市场。

当一切准备就绪的时候，公司在资金方面却突然出现了问题，这可难坏了他们三人。

尽管父母提供了部分资金，但资金毕竟有限。

另外，他们太年轻，根本就没有人愿意给他们投资，在资金缺乏的情况下，三人只好宣布解散。

……

## <<小老板创业必修课>>

### 媒体关注与评论

你应该不放弃任何一个哪怕只有万分之一的可能成功的机会。

——盛田昭夫（“索尼”创始人）  
，因为小草毫无个性，而橡树昂首天穹。

与其做一株绿洲的小草，还不如做一棵秃丘中的橡树

——比尔·盖茨（“微软”创始人）

如果上天没有送给你机会，你就自己创造机会。

——李秉哲（“三星”创始人）

我对一切都很严肃。

我诚挚地对待一切。

在没有储备金的情况下，我不会透支自己。

——可可·香奈儿（Chanel品牌创始人）

坦然面对第1009次失败。

——哈兰·山德士（肯德基创始人）

真正的宜家精神，是依据我们的热忱，我们持之以

恒的创新精神，我们的成本意识，我们承担责任和乐于助人的愿望，我们的敬业精神，以及我们简洁的行为所构成的。

——英格瓦·坎普拉德（“宜家”创始人）

<<小老板创业必修课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>