

<<推开宏观之窗>>

图书基本信息

书名：<<推开宏观之窗>>

13位ISBN编号：9787508626185

10位ISBN编号：7508626184

出版时间：2011-4-29

出版时间：中信出版社

作者：韩秀云

页数：268

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;推开宏观之窗&gt;&gt;

## 前言

《推开宏观之窗》是一本普及宏观经济知识的书，它写于2003年中国经济大起之时。经过5年的发展，中国经济突飞猛进。

于是我在2008年，对本书第二版作了修订。

该书印刷了十几万册，至今销量仍在不断攀升，可见国人对经济知识的渴求。

时间又过去了3年，国内外的经济形势都发生了巨大变化。

为此，我对该书作了第三次修订，希望读者能看到最新的内容，接受最新的知识。

本书力图写得浅显一些，希望更多的人能读懂它。

2008年，美国爆发了席卷世界的金融海啸。

它给我们的启示是，这个世界的金融系统一旦发生问题，立刻就会波及全球经济，世界各国都难以幸免。

眼下美国经济虽然出现了复苏的迹象，但美元还在贬值。

2009年，各国政府用印钞和发债的方式来救市，都想让本国经济走出这场危机。

但随之而来的却是货币的流动性泛滥，通货膨胀的高企，以及人们手中财富的缩水。

2010年，欧债危机爆发了。

欧洲一些国家政府借的债太多了，财政赤字巨大，政府没钱还债了，它们要求压缩公务员的工资和福利待遇，由此引发了大规模的罢工和示威游行。

欧洲在动荡，欧元面临危机。

2011年，非洲国家发生了大规模反政府示威游行，由于物价飞涨、民不聊生。

首先是埃及政府被推翻，接下来是利比亚的卡扎非政府，到处轰炸平民百姓而遭到盟军的炮轰。

现在非洲多国处在一片动乱之中，这会引发第三次石油危机吗？

2011年3月11日，日本发生了大地震和特大海啸，福岛核电站出现了核泄露，日本面临着巨大的灾难和危机。

日本经济将出现新的衰退。

在2008年美国金融海啸爆发后，中国政府全力以赴救市，2008年财政投入4万亿人民币，银行贷款9.5万亿元人民币，把我国经济拉了起来，2009年我国GDP达到8.7%的增长速度。

到了2010年、金价涨、油价涨、原材料价格猛涨、国外输入型通货膨胀和国内经济过热的通货膨胀困扰着每一个人。

政府该如何调控？

我国的物价指数能降下来吗？

如果CPI还在继续攀升，那人们手中的钱该怎么办？

房价会掉下来吗？

如果房价真的掉头向下，那我国经济会二次探底吗？

政府在短期内可以控制房价，但它能够改变房价的长期走势吗？

在通货膨胀严重的情况下，百姓可以多买一些黄金放着吗？

人们都知道黄金价格在涨，但有谁知道黄金价格什么时候会跌？

大家都知道，人民币在升值，但它会升到什么程度，人民币升值的空间究竟有多大？

政府该怎么出招，企业该如何应对，国民又将如何面对？

今年以来，我国的货币政策开始从紧，中央银行拧紧了闸门，多次提高了存款准备金率，未来还会不断加息。

企业从哪里找到钱？

我国的钢铁、煤炭、电力等行业将面临什么样的风险？

未来宏观政策将如何变化，我国的经济走势如何，我们究竟该怎么办？

员工的工资在涨，借钱的资金成本在上升，人民币在不断升值，都涨了，企业该怎么生存下去？

如果楼市调控了，投资实业没钱可赚，那大量的资金会流到哪里去？

还有，预期人民币升值，国际热钱纷纷流进中国，准备抄底中国，大量热钱又会流到哪里去？

## <<推开宏观之窗>>

试问，这两年中国的股市会有行情吗？

如果有，我们该如何面对？

这些问题，都需要读者懂一点宏观经济知识，你要学会看物价指数、通货膨胀率、利率、税率、汇率，知道政府宏观调控如何出招，知道经济周期是向上还是向下，面对通货膨胀你该作出怎样的选择。本书就是告诉你面对复杂多变的国内外经济形势，首先需要你能够看得懂，其次还需要你作出合理的选择。

中国经济在飞速发展，中国已位居世界第二，超越了日本，仅次于美国。

预计2020年，中国将超越美国，成为世界第一的国家。

到那时，我国的国民素质需要提高，国人需要有经济头脑，要和崛起的大国相匹配。

不懂宏观经济知识，你怎么理财，怎样抓住机会，怎样能在经济增长的大潮中让自己的财富保值增值，怎样搭上中国经济增长的这辆快车。

希望你能阅读这本书，推开一扇宏观经济之窗，推开一扇财富增长之窗。

韩秀云2011年3月31日于北京清华大学

## <<推开宏观之窗>>

### 内容概要

本书是《金融海啸与我何干》、《看不懂的中国经济》作者韩秀云的又一部经济知识普及作品，荣获第十四届中国图书奖。

身处现代社会，如果你不懂宏观经济知识，看不懂汇率、利率、税率的变化，不知道GDP、消费物价指数与通货膨胀率，就无法投资理财，无法选择职业，无法经营好企业，甚至无法调控好一个城市乃至国家的经济发展。

作者认为，每个人、企业和国家都必须掌握一定的宏观经济知识，了解一些经济规律，学会一些经济指标，进而可以自主判断出股市、商品市场、汇市、房地产市场的变化，顺应经济的大势，减少风险，保护环境，让生活更美好。

本书共23章，结合中国的国情、经济的发展、政府的政策和人民的生活，将宏观经济学的知识生动浅显地展示给读者。

作者旨在通过这本书，为读者打开通向宏观经济知识的一扇窗户，学习一些必备的宏观经济知识。

## <<推开宏观之窗>>

### 作者简介

韩秀云，就职于清华大学经济管理学院，讲授宏观经济学课程。  
1978～1982年就读于南开大学经济系，获经济学学士学位。  
1982～1984年就读于南开大学经济研究所，师从古书堂、蔡孝箴教授，获经济学硕士学位。  
1984年底至1991年底任教于清华大学经济管理学院，1987年获得清华大学教学工作优秀奖。  
1991年底至1993年公派德国科隆大学经济系做访问学者；1993～1995年在德国慕尼黑国防大学经济管理学系攻读博士学位。  
1995年回到清华大学经济管理学院，教授的MBA、企业总裁、政府官员已逾万名。

主要研究领域在宏观经济分析、西方经济学、金融以及产业经济趋势研究等方面。  
在《光明日报》、《经济日报》、《清华大学学报》、《南开经济研究》等国家级和省部级学术刊物上发表学术论文数十篇。  
承担国家自然科学基金项目和省级课题6项。  
兼任清华大学中国经济研究中心高级研究员、清华大学中国与世界经济研究中心研究员、中央电视台财经评论员，中央人民广播电台经济顾问及经济频道首席顾问、《经济日报》总编室经济顾问。

个人学术专著有：《宏观经济分析》、《推开宏观之窗》、《宏观经济学教程》、《名家论坛》之《宏观经济》24集电视讲座光盘、《经济评书》166集、《身边的经济学》两集电视讲座光盘、《看不懂的中国经济》、《金融海啸与我何干》。

<<推开宏观之窗>>

书籍目录

- 第一章 推开宏观之窗
- 第二章 听宏观经济的故事
- 第三章 一国经济是怎样平衡的
- 第四章 GDP就是国内生产总值
- 第五章 经济增长与和谐发展
- 第六章 市场失灵
- 第七章 政府扮演的经济角色
- 第八章 财政财政有财方能行政
- 第九章 财政赤字和国债
- 第十章 社会保障体系与“三农”问题
- 第十一章 银行是如何创造货币供给的
- 第十二章 信用是经济运行的基石
- 第十三章 中央银行起什么作用
- 第十四章 央行治理经济的思路是什么
- 第十五章 货币政策的三大法宝
- 第十六章 金融市场为我们提供了什么
- 第十七章 从宏观视角看股市
- 第十八章 股市泡沫是怎样产生的
- 第十九章 金融风暴是如何形成的
- 第二十章 汇率是宏观中的宏观
- 第二十一章 宏观经济政策如何出台
- 第二十二章 我国经济中的难点问题
- 第二十三章 懂宏观多机遇少风险

## &lt;&lt;推开宏观之窗&gt;&gt;

## 章节摘录

第十六章?金融市场为我们提供了什么什么是金融市场?

它起什么作用?

在前几章我们谈到过货币、信用、银行,由货币产生了信用,在信用的基础上出现了银行,银行又在更大的基础上创造了信用,由此形成了资金的融通,即金融。

为这些金融活动提供的场所,就叫金融市场。

怎样理解这些抽象的概念呢?

还是让我们举几个形象的例子吧。

前面已经谈了这么多经济学理论知识了,你是否相信我也具备一个企业家的才能?

你是否愿意给我投资?

我想办一个公司,把我的宏观经济讲座制作成光盘,向社会传播宏观经济知识,让更多的人来了解宏观经济,知道该怎样规避投资风险、金融风险,怎样找到投资机会,怎样理财,怎样去炒股、买楼等。

是否有人愿意给我投资?

我的公司规模不大,所需要的资金也不多,有50万元就够了。

我答应一年内还你本金,并付给你15%的利息,比存银行合算多了。

你肯借钱给我吗?

事实上,在我讲过课的那些总裁班上,很多企业家表示愿意投资。

问他们为什么,他们说是基于对我的信任,对我人格、对我讲课能力的信任,同时看好这个项目的市场前景。

当然也有人不愿意借钱给我,因为感到不放心,没把握,他们更愿意把钱存在银行里。

那么,最后我是否去找过这些承诺给我投资的学员们筹资呢?

告诉你,没有。

我如果真的想办一个企业,我也不会找大家借钱。

为什么呢?

因为我只需要50万元资金,找大家借钱的成本太高,还把我自己的信誉押进去了。

我的工作是教书育人,不是做买卖。

如果我真去办企业,应该使我的筹资成本最低才合适。

所以,我决定不找大家借钱。

那我找谁借钱更合算呢?

想来想去,我决定去找银行借钱。

于是我就来到银行,准备多借一点,先借500万元吧。

银行经理听了我的介绍,看了我的项目评估报告,对我的信誉和实力了解之后,愿意借钱给我经营,当然要履行正规的贷款原则和法律程序。

银行相信我,是看好我的项目。

这时候,我从银行借钱,我的融资成本是不是相对低呢?

我不必付给银行更高的利息,只要贷款到期,能够还本付息就行。

你看,从银行借钱我获得资本的成本是不是少一些?

这就是现代社会银行业如此发达的原因,因为它使融资者获得资本的成本降低了。

银行之所以愿意贷款给我,是因为它相信我的信誉,它相信我到时一定能够还本付息给它。

就这样,我得到了500万元银行贷款的承诺,利率也很便宜。

但是,我想了想,最终还是没要这笔贷款。

为什么呢?

因为我在想,找银行贷款还不是最经济的,对我来说也不是负担最轻的。

不管我的企业经营得如何,是盈是亏,银行都坐地收银,风险全由我一个人承担,我的负担太重,这包括我的心理负担、利息负担,而且我要兑现所有承诺。



## &lt;&lt;推开宏观之窗&gt;&gt;

所以，我要继续寻找更合适的借钱途径。

于是，我找到了股市，这不是一条更经济更合适的融资途径吗？

我经营一个企业，达到了一定的规模，我们做好了个特别详细的公司上市申请报告，说明公司的市场前景、经营状况、利润状况、融资用途等，并找到相关券商的支持和协助，再到证监会去申请，争取到上市公司的资格，然后到股市上去融资。

我发行的股票面值是每股1元钱，计划发行5 000万股。

通过股市去融资，一旦发行成功，就可以融到数以千万计的资金。

所以，我们可以有三种融资方式：第一，靠友情，靠原始的信任。

大家虽然热情支持我，但我的融资成本相对也高，还有信息不对称，以及高额时间成本、机会成本等问题。

第二，找银行融资。

虽然我没直接找你借钱，其实你已经间接把钱借给我了，只是你不知道而已，因为你把钱存在银行了。

这里我要说的是，你不该借给我钱，因为你监督债务人的成本太高了。

如果你有100万元，都借给自己的100个熟人，你就得监督这100个人，你忙得过来吗？

你的监督成本不是太高了吗？

你把钱存入银行，银行作为中介帮你往外贷款，我可能不还钱给你，但是银行保证会把钱还你。

所以你的效率、你的收益、你的资金安全，都由银行来帮你完成了。

银行创造了资金的流动性，它可以贷出很多笔资金，只要滚动着向前走，即使有少数贷款收不回来，但多数贷款都可以还上。

只要有资金不断流入，银行就能向前发展。

当一些企业效益不好、出现问题的时候，银行会冻结并会收回它们的贷款。

这样，银行实际创造了一种流动性，可以把资金从夕阳产业转向朝阳产业，通过银行这只手，使资金流向有利润、有前途的行业，从而使得经济在良性循环的轨道上发展。

第三，到股市融资。

这样我的资金成本才最低，除了上市费用和以后给股东的分红外，关键是我不必归还本金。

所以，如果我找银行借钱，叫做间接融资；如果我到证券市场去发行股票，叫做直接融资。

这是两种不同的融资形式，一种融资形式有银行作为中介，是间接融资，如果我的经营出现问题，储户的钱银行一定会替我还上；但是到了股市就是直接融资，一个企业经营出了问题，投资者要风险共担的。

你是自愿来买我的股票的，我们共担风险，一荣俱荣，一损俱损。

你看，你不愿意借钱给我，你把钱存入银行，银行却替你借钱借给我；如果你既不借钱给我，也不去银行存钱，结果你买了股票，也许你不知道，你买的可能是我发行的股票。

前者是间接融资，后者是直接融资，这是两条不同的融资渠道，结果也是不同的。

所以，如果我有能力的话，我应该如何去筹资，才能做到成本最低、负担最小呢？

应该去银行，去债券市场，去股市选择最优路径。

这不仅是我要思考的问题，而且是每个读者都需要思考的问题。

上面讲的筹资故事当然是虚构的，然而它又是现实的一个抽象。

这样的事情每天都在发生，只是故事的主人公不同而已。

重要的是我们认识到，金融机构之所以发展得如此之快，第一是它使获得资金的成本最小，第二是它监督债务人的成本最小，第三是它分摊风险。

比如一个银行贷款100笔，如果有90笔可以收回来，有10笔收不回来，这个银行不仅能照样运转，甚至还能赚钱。

但是，如果你自己借出去一笔钱收不回来，那你就百分之百地损失了。

因为你没长火眼金睛，很难分辨出谁不能还钱，这不是你的专长。

但是，当你进入股市的时候，你就要注意了，这是一个直接的融资形式，赚和赔都是你个人的事，你要对自己负责。



## <<推开宏观之窗>>

所以在这种情况下，基金等专业机构才应运而生，它们可以帮你挑股票，帮你理财。

## &lt;&lt;推开宏观之窗&gt;&gt;

## 后记

《推开宏观之窗》成稿，如释重负。

不知是为自己多年的夙愿有了初步的交代而欣慰，还是为书稿完成在中国经济即将腾飞时而激动。

把一个电视节目的录音稿件整理成书，本以为轻而易举，没想到竟用去五个多月的时间。

这其中的自我挑战之多，绝不亚于录制电视节目时的困难。

就连一个序言，区区千字文，竟然让我苦思冥想许久都写不出来。

这才知写书的艰辛，才知教书的不易，才知读书的重要，才知道世界上做成任何一件事情都不容易。

但是，只要坚持就一定可以达到目标。

我深知，书稿仍然存在缺陷。

它还难以完整再现课堂互动教学的精彩，也难以跟随课堂每天最新的信息更新，其中部分资料还不够翔实。

但是，丑媳妇总要见公婆，我只能捧着这部书稿，怀着忐忑不安的心情，让它与大家见面了。

应该说我最热爱的，是我教过的那数千名MBA和总裁班的学员们。

是他们的激情，他们的求知欲，他们的聪明才智，他们的苛刻挑剔，让我不敢懈怠，让我不断改进教学，让我有了写作的激情。

本书脱胎于对他们多年教学的实践，他们是本书最想感谢的人。

电视媒体的力量之大，这是我从来不曾想到的。

记得一位电视导演这样对我说过：“电视，是属于老百姓的艺术。”

正是24集《宏观经济》电视节目的播出，使得我普及宏观经济教育的梦想向前跨进了一大步。

为此，我非常感谢中国教育电视山东台《名家论坛》栏目组的邹群柱、侯纲、王锋、何雨先生，还有韩莉、高晓燕、孙今华小姐。

感谢电视台的刘振海台长和赵维东副台长为我提供了这个舞台，还有那些辛勤的工作人员们。

正是所有人的共同努力，才使得无数观众可以坐在家学学到宏观经济知识，分享我多年教学实践的成果。

也正是有了在电视讲稿基础上的修改与完善，才有了今天的《推开宏观之窗》。

特别要感谢装帧设计大师吕敬人先生。

两年前，他首次踏足MBA领域，为我设计了《最后一击—MBA论文选题、写作与答辩》一书的封面与版式，获得了MBA学员广泛的好评。

这次听说我要写作经济学系列丛书，他欣然接受，令我非常感动。

见到他那新添的白发和忙碌的身影，我心中又多了一分敬意和谢意。

大师的手笔，使经济学理论的书藉有了文学色彩的封面，给本书增添了独特的风采。

更要感谢我的助手严雪刚，是他陪我走进演播室，策划了这部书稿。

写作的全程是他陪我一起走过的，书中每一章的摘要都是他做的。

我们挑灯通宵达旦、不眠不休，只是为了对读者有个交代。

还要感谢他的妻子季成的理解，感谢他的父母帮他悉心照料幼儿海峻，让我们能开足马力，全力以赴。

想起女儿盛楠，让我感到骄傲的同时，也有几分愧对。

为了写书，我常常忘了她的存在，以至在她回国度假的日子里，我没有一天时间陪她。

尽管女儿在国外学业忙碌、艰辛，她仍然不忘关心我的书稿，经常打来越洋电话，与我一起推敲书名，帮我一起选择封面的设计。

看我如此执著，有一天她竟然这样对我说：“妈，我一定要把你写的书翻译到国外去。”

这真令我欣慰，看来女儿已经长大。

这里，还有一个我一直想感谢的人，是我的先生盛斌。

还在女儿刚出生的时候，那时家穷，他就趴在缝纫机上写书。

他早年与张维迎合作一本《经济增长的国王》，之后又与冯仑合作中国第一部《中国国情报告》，早在我心中树立了榜样。

## <<推开宏观之窗>>

当年家里的小饭桌上常聚集着樊纲、冯仑、胡鞍钢、张维迎等一群热血青年，那时的我总是扎着围裙，忙着在厨房里做饭给他们吃，但他们热烈讨论经济学的情形，至今仍历历在目。

如今他们已经分别走进了学界、商界、政界，去实践各自理想中的经济学，他们所取得的成就，今天依然是我的榜样。

正是《宏观经济》电视节目的播出，让我与清华MBA的学生张益勇又恢复了联系。

这位在经济日报社工作12年之久的资深编辑，当他得知我的《推开宏观之窗》即将完成之际，表示愿意在《经济日报》上连载本书的内容，随即又将书稿热情推荐给经济日报出版社。

韩文高总编辑欣然接受了这部书稿，这是对我最大的信任与鼓励。

感谢本书的责任编辑钱大川先生，这个早年毕业于北京大学、编辑出版过很多精彩书籍的资深编辑看到这部书稿，和我产生了许多共鸣。

和他交谈，犹如回到大学读书的年代，让我感到了亲切。

正是他的理解与相知，才使本书能如此快地问世。

他的废寝忘食，他的精益求精，他对书稿如此负责任的态度令我感动！

书稿能否被读者接受，尚待时间的检验。

让我没想到的是，一部书稿如今竟然能以图书、报纸连载、电视播放和光盘这四种方式，同步在市场推出，与观众和读者朋友们见面。

更令我欣慰的是，在后记落笔之际，电视台的编导打电话告知，中共中央为促进经济发展，全面提升党员干部素质，正在数个经济大省进行远程教育的试点，这24集《宏观经济》电视节目已经荣幸地入选培训教材系列。

我无言以对，我只有一个心愿，让宏观经济的普及教育在中国传播得越来越宽，越来越远。

韩秀云2003年5月26日于中央党校家中

<<推开宏观之窗>>

媒体关注与评论

宏观经济政策影响着我们每个人的生活，但让多数人理解这种影响并不是一件容易的事情，本书为普通大众打开了宏观经济这扇窗。

——张维迎 北京大学光华管理学院前任院长 宏观经济学说难也难，说易也易，但把艰深难懂的理论以浅显易懂的方式道出，实属不易。

本书就属于实属不易的那种。

一切想学宏观经济学，或想对宏观经济问题有所理解的人，都可从读此书开始。

——樊纲 中国经济改革研究基金会理事长、国民经济研究所所长 是经济原无论宏观微观，?斤都要计较；读此书却必须眼读心读，字字不能遗漏。

——冯仑 万通集团董事局主席 生活在现代市场经济社会，人们急需补充宏观经济知识。

我相信此书能使读者大获裨益。

——胡祖六 高盛大中华区前任主席、董事总经理

## <<推开宏观之窗>>

### 编辑推荐

《推开宏观之窗(第3版)》荣获第十四届中国图书奖。

“如果你对宏观经济不甚了解，但对企业和个人财富保值、增值的需求却又日益旺盛，那么《推开宏观之窗》这本书，将用最浅显的方式，把您引入一个精彩而生动的宏观经济世界。

”一本上至企业家和政府官员，下至职业经理人和普通百姓都能看得懂用得上的宏观经济启蒙读物。

## <<推开宏观之窗>>

### 名人推荐

宏观经济政策影响着我们每个人的生活，但让多数人理解这种影响并不是一件容易的事情，本书为普通大众打开了宏观经济这扇窗。

——张维迎 北京大学光华管理学院前任院长宏观经济学说难也难，说易也易，但把艰深难懂的理论以浅显易懂的方式道出，实属不易。

本书就属于实属不易的那种。

一切想学宏观经济学，或想对宏观经济问题有所理解的人，都可从读此书开始。

——樊纲 中国经济改革研究基金会理事长、国民经济研究所所长是经济原无论宏观微观，斤斤都要计较；读此书却必须眼读心读，字字不能遗漏。

——冯仑 万通集团董事局主席生活在现代市场经济社会，人们急需补充宏观经济知识。

我相信此书能使读者大获裨益。

——胡祖六 高盛大中华区前任主席、董事总经理

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>