

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

图书基本信息

书名：<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

13位ISBN编号：9787508484983

10位ISBN编号：7508484983

出版时间：2011-4

出版时间：水利水电出版社

作者：杜宇

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

内容概要

股神巴菲特因其卓越的投资成果而为世人所推崇。巴菲特的接班人计划是如何规划的?什么样的人才可以靠近巴菲特的成功,《你也可以成为巴菲特的接班人》以巴菲特作为楷模,揭示了他是如何融合其做人哲学和投资智慧的,旨在向当今社会的年轻人以及投资者传授面对未来世界所应抱持的生活以及投资态度,并最终建立属于自己的成功人生。

《你也可以成为巴菲特的接班人》精心选择了巴菲特给年轻人以及投资者的一些忠告,总结出他的成功经验和投资哲学,供为读者朋友们借鉴。这些包含智慧的忠告或许会改变你的一生。有想法的年轻人,在毕业前就已经起跑,有想法的年轻人,在别人起跑时,他已然在奔跑的路途中...真的,你也可以成为巴菲特的接班人!

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

作者简介

杜宇，中国电子商务协会专家库专家、北京伟库电子商务科技有限公司副总裁，历任职友软件股份有限公司大客户总部售前总监、战略客户经营部总经理、北京用友移动商务科技有限公司副总经理，在企业管理、电子商务、移动营销、企业信息化管理等方面积淀了丰富经验。

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

书籍目录

第1章 一定要是正直、真诚的人

- 01 做人必须要坦白
- 02 做人做事，诚信第
- 03 人可以一贫如洗，却不可以没有人品
- 04 品格是伟大力量
- 05 道德是铺就成功的基石

第2章 一定要是热诚、勇敢的人

- 06 人生成败全系在一个“敢”字
- 07 一味妥协只表示懦弱，无能
- 08 敢于承担责任
- 09 培养坚强刚毅的强者性格
- 10 要敢在冬天播种，才能期待秋季的收获

第3章 一定要尊重身边每个人和每件事

- 11 尊重身边的每个人
- 12 充满热忱的活着
- 13 对工作满怀激情
- 14 坚持自我
- 15 善于沟通

第4章 一定要有接班人的基本技能

- 16 学会赢得人心的技巧
- 17 要会说话
- 18 知道如何用人
- 19 学会挖掘目标
- 20 永远为自己的投资保密

第5章 一定要有接班人和基本素养

- 21 低调做人，高调做事
- 22 把错误转化为经验
- 23 敢于打破平庸
- 24 培养良好的习惯与性格
- 25 认识自己才能驾驭市场

第6章 对于接班人的五大工作要求

第一：独立思考

- 26 保持独立的思考能力和判断能力
- 27 不被市场情绪所左右
- 28 看清事实才能使思考方法正确

第二：投资于受股东欢迎的高回报企业

- 29 确定你的收益率与增长率
- 30 重视投资企业的管理层质量
- 31 注重税后收益

第三：即使再卓越的企业，也应该价格合理

- 32 内在价值扩展理论
- 33 把握安全边际本质
- 34 保住资本永远是第一位的

第四：为尽可能降低纳税以及佣金，应做长期投资

- 35 坚持长期持有股票

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

36 不符合投资法则才卖出

37 滚雪球理论

第五：集中投资

38 把所有鸡蛋放在同一个篮子里

39 不熟不买，不懂不做

40 专注于既定目标

第7章接班人必须要有的工作质量

41 要有企业家的质量

42 要有领导者的胸怀

43 建立一个完美的团队

44 对前途充满信心，对拥有财富始终乐观

45 要量力而行，要发现你的优势所在

46 24小时不离投资

47 政治是必修课程

48 懂得钱为你工作，不是你为钱工作

第8章 接班人须谨记的巴菲特投资自经

49 选股如选妻

50 赚钱有规则无秘诀

51 如何选择企业投资

52 估值原则：现金为王

53 不必对某一类股票抱有偏见

54 通货膨胀对股市的影响

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

章节摘录

走在日本街头，徐先生想：“总有一天，韩国公民对于消费信贷企业的否定性认识会有所改变，消费信贷产业一定会成为朝阳产业。

”于是他下定决心对消费信贷产业的发源地——日本的消费信贷产业进行一番详实的探究，并决定在日本小试牛刀。

他首先将眼光瞄准了在日的韩国留学生，向他们提供小额贷款。

积累了部分资金后，他开始在日本韩国人聚居地做广告，逐步扩大自己的事业。

目标群由最初的留学生转为在日本就业的韩国女性，抵押品是护照。

他向用护照做抵押的留学生和来日工作的女性提供50万~100万韩元（约合5万~10万日元）的贷款。

他坚持只做小额信贷生意的理由并不是因为没有能力提供大额贷款，而是他有因此连本钱都收不回来的经历。

徐先生在日本“发财”回韩国之后，正式大规模进军韩国的消费信贷行业。

徐先生说：“公司越来越大，我不停地思索以创造出那些能很容易地回收本钱的消费信贷产品。

”徐先生的主力产品是无抵押、无保证、无“先利”（预先支付利息）的日利率为0.56%的小额个人消费信贷商品。

小额信贷的好处之一是由于其金额小，在无抵押、无保证的情况下也可贷出；其二，回收的可能性比大额信贷要高得多，相反，利息却比大额信贷要高，万一连本钱都收不回来，他只需稍稍提升一点利息，就能将损失转嫁到其他顾客身上去。

巴菲特认为，尊重市场的表现之一就是千方百计将投资风险降到最低，只有这样才能长期战胜股市。

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

媒体关注与评论

我曾沦落为无家可归的游民，带着十九个月大的儿子住在车站公厕里；但后来我却成为第一个打进证券界的黑人，并登上华尔街王者的地位！

我相信，只要全心贯注地勇敢向前走，各种挫败都是成功的养分。

现在，我真的走到梦想的最终点了！

——克里斯·《当幸福来敲门》 你的最大资产就是你自己，对你自己投资是你能做到的最好的投资。

如果你觉得自己完全没有任何禀赋，那么你就不会在这个社会获得成功。

我相信每个人生下来都具有某种禀赋。

——沃伦·巴菲特 你可以说出沃伦许多优点譬如品格和幽默感。

但我想说的是他将世事化繁为简并渴望教导他人的热忱。

如此人们能从他一生的经验汲取宝贵经验，并受益匪浅。

——比尔·盖茨巴 我所想要的非是金钱。

我觉得赚钱并看着它慢慢增多是一件有意思的事，如果你能在周围人里头做得最好，你就是天才。

这与智商无关，与你看待世界及他人的态度有关。

正直、勤奋、活力，如果你不拥有第一个品质，其余两个将毁灭你。

对此你要深思，这一点千真万确。

——沃伦·巴菲特

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

编辑推荐

菲特是勇敢的“反向投资者”。
巴菲特每次危机中勇敢的投资，一定会有厚报。
只要确定股票有价值，不管别人认为你多疯狂，也要勇敢买进。
“股神”巴菲特的滚雪球游戏是一场勇敢者的游戏。

<<你也可以成为巴菲特的接班人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>