

<<海参海胆增养殖技术>>

图书基本信息

书名：<<海参海胆增养殖技术>>

13位ISBN编号：9787508229683

10位ISBN编号：7508229681

出版时间：2004-6

出版时间：金盾出版社

作者：谢忠明 主编

页数：259

字数：187000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<海参海胆增养殖技术>>

前言

海参是一种棘皮动物，广泛地分布于世界各大洋中，从热带海洋到北冰洋，从近岸浅海到深海海域，均可见到它们的踪迹。

全世界海参大约有1000多种，其中具有食用价值的大约有40多种。

我国已捕到的海参有140多种，已鉴定的海参有134种，其中具有食用价值的约有20多种。

海参是一种高蛋白、低脂肪、氨基酸含量高，特别是富含多种人体所必需的微量元素，又含有多种酸性粘多糖、海参素皂角苷等特殊成分，不仅对人体具有营养、滋补的作用，而且还具有特殊的保健与药用的功能。

我国市场上常见的海参，有北方产的仿刺参和南方产的梅花参等。

仿刺参，是食用海参中的上乘佳品。

主要分布在辽宁、山东、河北和江苏北部沿海。

仿刺参虽然个体比梅花参小，但其体壁厚而柔软，体表石灰质的沉积物食用时无令人感到不适的麻辣味，品质好，自古以来为宾宴上的佳肴及高级滋补品而备受青睐，被列为“八珍之一”。

梅花参个体较大，是热带海域中的重要海参，主要分布在南太平洋至南印度洋沿岸，在我国，主要分布在西沙群岛和海南岛海域，被称为三亚“三绝”之一。

梅花参，个体大，品质好，口感也好，在我国仅次于仿刺参。

<<海参海胆增养殖技术>>

内容概要

本书为“海水经济动物养殖实用技术丛书”的一个分册。

内容包括：海参、海胆的分类地位、地理分布、生物学特性、生态习性、人工育苗、苗种培育、成参成胆饲养、营养与饲料、病害防治、放流增殖、资源保护、产品的加工及质量标准等。

内容丰富，科学性、实用性、可操作性强，文字通俗易懂，适合于广大渔民水产养殖生产者、基层水产技术推广人员阅读，也可供水产院校师生、有关科研、水产行政管理部门的科技人员和管理干部参考。

<<海参海胆增养殖技术>>

书籍目录

第一章 海参 第一节 概述 一、海参的种类及其分类 二、海参的营养价值及开发利用 三、海参增养殖发展概况及前景 第二节 刺参的分类地位及地理分布 一、刺参的分类地位 二、刺参的地理分布 第三节 刺参的形态构造 一、刺参的外部形态 二、刺参的内部构造 第四节 刺参的生态习性 一、生活习性 二、食性与摄食量的季节变化 三、运动与夏眠 四、生长与再生 五、繁殖习性 & 个体发育 第五节 刺参的人工繁殖 一、人工育苗的基本设备及要求 二、人工育苗技术工艺及技术关键 第六节 稚参、幼参的培育 一、稚参的前期培育 二、稚(幼)参的后期培育 第七节 单细胞藻类培养 第八节 刺参海区采苗 第九节 刺参人工养殖 第十节 刺参人工放流增殖 第十一节 刺参的加工及质量标准 第二章 海胆 第一节 概述 第二节 海胆的形态构造 第三节 海胆的生态习性 第四节 海胆的生长发育 第五节 海胆的人工育苗 第六节 海胆的增养殖 第七节 海胆的资源保护 第八节 海胆的加工 第九节 海胆的病害防治 主要参考文献

<<海参海胆增养殖技术>>

章节摘录

二、人工育苗技术工艺及技术关键 (一) 亲参 亲参的规格及质量,直接关系到受精卵的质量及幼体的培育,也是人工育苗的基础。

1.亲参的来源 目前亲参的来源,有3种途径:一是虾池(圈)养殖的;二是自然海区生长的;三是通过人工升温促熟的。

2.亲参的规格 虾池(圈)养殖的亲参,个体重应在250克以上;海区生长的亲参,个体重应在300克以上,体长在20厘米以上;人工促熟的亲参,个体重也应在300克以上。

近年来,由于育苗室的迅速扩大,亲参用量加大,亲参的规格有缩小的趋向,应引起足够的重视。

3.亲参的放养密度 一般应按育苗水体1~2头/立方米。

如果育苗水体超过1000立方米的,可适当降低,按1头/立方米或更少一些。

4.亲参采摘的时间 亲参采捕的时间,应根据亲参性腺的成熟度而定。

由于每年水温回升的状况不同,其产卵盛期也略有差别。

一般应根据育苗的需要,在亲参产卵期前7~10天采捕亲参。

在自然海区,当海水水温达到16~17℃时,在虾池(圈)水温达20℃左右时,即可采捕亲参。

由于在虾池(圈)中采捕亲参比较方便,不受风浪影响,可在产卵前3-5天采捕。

用于促熟培育的亲参,根据需要可提早2~3个月采捕,或者结合越冬参苗的培育,同时进行。

<<海参海胆增养殖技术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>