

<<国际谈判>>

图书基本信息

书名：<<国际谈判>>

13位ISBN编号：9787508034768

10位ISBN编号：7508034767

出版时间：2004-10

出版时间：华夏出版社

作者：维克托·克里蒙克 编

页数：510

字数：570000

译者：屈李坤

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际谈判>>

内容概要

本书将讨论的焦点集中在那些不需要过多地考虑政治因素的谈判方面。

本书由维克托·克里蒙克教授主编。

第一部分讲述了应用系统的研究中得出的、适用于所有类型国际谈判的程序，这些层次分别以系统、过程、决策、结构、战略、参与者和结果等为基础，这些可供选择分析框架使我们可以从不同的角度对谈判结果的产生方式进行分析。

第二部分各章对现有的国际谈判研究方法进行了总结概括。

在指出各种方法优点的同时，还指出提高研究水平的最佳途径依赖于多学科之间的相互交流。

第三部分主要致力于研究涉及不同领域的国际谈判，并介绍了相应的分析框架、分析层次和研究方法。

第四部分主要研究了谈判教育和培训等非常重要的问题。

为了对谈判理论和实践进行更为深入的研究，本部会对于系统培训未来的谈判研究者和从业者具有重要的意义。

最后，作为一个研究项目成果总结，作者指出了在未来的研究和实践中存在的机会和挑战。

<<国际谈判>>

作者简介

维克托·克里蒙克 (Victor A.Kremenyuk) :哲学博士, 美国和加拿大问题研究所副所长, 俄罗斯科学院副院长。

他从1998年开始就作为ASA的副研究员参与PIN项目的研究工作。

<<国际谈判>>

书籍目录

1991年版序言 2002年版序言 第1章 应用系统分析对国际谈判的贡献 第2章 国际谈判的新体系 第3章 谈判程序 第4章 有助于理解国际谈判的隐喻 第5章 谈判的结构 第6章 谈判的战略 第7章 谈判中的行动者 第8章 谈判的结果 第9章 历史分析法 第10章 国际谈判的法律视角 第11章 组织理论 第12章 经济视角 第13章 博弈论 第14章 国际谈判分析 第15章 心理分析法 第16章 认知理论 第17章 内容分析第三部分 问题 第18章 军备控制与军备削减 第19章 军备控制与军备削减：观点 第20章 地区冲突的解决 第21章 贸易和环境谈判 第22章 国际商务谈判 第23章 国际谈判：文化因素 第24章 与恐怖分子的谈判第四部分 教育和培训 第25章 谈判技巧的发展 第26章 谈判人员培训 第27章 模拟教学和分析附录参考文献后记译后记

<<国际谈判>>

媒体关注与评论

书评该书对目前的谈判理论进行了很好的综合，为我们理解谈判的动态过程提供了许多不同的视角，而且为我们达成双赢和持久的谈判提供了许多具的指导意义的战略。

在目前这种环境下，文化已经成为国际谈判中的一个固有的因素，本书为新的文化环境中的谈判者提供了明智的建议和敏锐的视角。

对于攻读硕士和博士学位的研究生们来说，本书是一本不可或缺的教材。

<<国际谈判>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>