

<<会说话得天下>>

图书基本信息

书名：<<会说话得天下>>

13位ISBN编号：9787507527254

10位ISBN编号：7507527255

出版时间：2009-8

出版时间：华文出版社

作者：宿春礼，徐春艳 著

页数：338

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<会说话得天下>>

前言

古人云：口能言身能行者为国宝。

也有“一言而兴邦，一言而丧邦”，“三寸之舌，强于百万之师”之说。

古有苏秦，凭“三寸不烂之舌”，说服赵国联合韩、魏、齐、楚、燕攻打秦，令众诸侯都赞同苏秦之计划，于是六国达成联合的盟约，苏秦任六国相。

此后15年，秦兵不敢图谋向函谷关内进攻。

而又有张仪，在秦国拜相后，积极为秦国谋划。

他在商鞅变法的基础上，“外连衡而斗诸侯”，运用雄辩的口才、诡谲的谋略，纵横捭阖、游说诸侯，“散六国之从，使之西面事秦”，为秦国后来一统天下打下了基础。

他们都是“会说话得天下”的典范，而说话也是大有学问的。

《说苑，谈丛》把讲话当成百行之本，确实是有一定道理的。

随着社会的进步，人们的文化视野、交际视野开阔了，有越来越多的场合需要公开地发表意见、用语言来打动别人。

自我推荐、介绍产品、主持会议、商务谈判、交流经验、鼓励员工、化解矛盾、打通人脉……另外，看一个人是否有能力，这些能力能否表现出来，在很大程度上取决于他是否会说话。

所以，是否会说话就成了衡量一个人是否有能力的标准之一。

讲话能力是一门艺术，体现着一个人的修养、品格、学识、内涵和城府。

会说话的人，用语精当、善于辞令，可以流利地表达自己的意图、掌握对方的意图，加强相互间的了解，建立起良好的关系，达到预期的目的，使得自己赢得主动、左右逢源。

<<会说话得天下>>

内容概要

《会说话得天下》在充分展示会说话的巨大威力和价值的基础上，通过具体生动的案例，深入浅出地阐述了练就卓越口才的途径、必知的各种说话技巧、说话的禁忌和态度；怎样运用幽默、发挥幽默的作用；怎样拒绝别人而不和对方交恶；怎样赞美别人而不显阿谀奉承；怎样打动别人，让别人按你说的做；怎样说好难说的话，应付尴尬场面，以及在谈判、恋爱、交友、推销中的说话方式和技巧。

学习并运用这些技巧，你可以轻松掌握各个领域的说话艺术，练就高超的沟通技巧，靠会说话赢得发展、提升的机遇，踏上辉煌的成功之路。

古人云：“一言而兴邦，一言而丧邦。”

又有“三寸之舌，强于百万之师”之说。

说话大至关系国家的命运，小至影响普通人的生活状态，由此可见会说话的重要性。

会说话的人可以建立良好的人际关系，使自己赢得主动，左右逢源，轻松达到预期的目的；而不会说话的人则不能与人进行有效的沟通，往往坐失良机，很难出人头地。

可以说，是否会说话决定人的命运。

<<会说话得天下>>

书籍目录

第一章 会说话能成大事一言而兴邦三寸之舌，强于百万之师会说话能化险为夷会说话能飞黄腾达会说话能治国会说话，天下没有难办的事第二章 你的口才价值百万好口才让你在社交中身价倍增好口才是求职的敲门砖好口才造就世界上最伟大的推销员好口才是成就卓越人生的有效资本好口才为谈判鸣锣开道好口才在求人办事中威力巨大第三章 说话讲分寸，做人有尺度不该说的“四话不揭他人短，给人留台阶滑稽 幽默瞅准对象说好话用恰当的方式说恰当的话“常有理”最终会变成“常无理开玩笑不能越过底线挖掉语言的肿瘤——口头禅过分自夸不过是在显示自己浅薄责备他人其实是在掩饰自己的过错第四章 幽默的人总是处处受欢迎鸡的香味是鸡的一部分，钱的声音也是钱的一部分借题发挥，皆大欢喜活学活用，以谬还谬拿自己开开心玩笑针尖对麦芒，“兽皮”变“人皮医治病痛的“灵丹妙药“老爷看小人是清白，小人看老爷是糊涂的“比”的魔法区分伪幽默与真幽默来个180度大转弯越荒谬效果越好正理不妨歪说婉言曲说成幽默第五章 开口就是金男人和女人，赞美有“性”别给他最想要的赞美恰如其分的一句恭维有时胜过10句赞美源自心灵深处的赞美才有力量以“第三者”的口吻赞美与众不同的赞美最中听多在背后说他好推测性赞美让他美梦成真第六章 学会说“不”的艺术拒绝求爱这样说多说“不过”和“但是拒绝领导不要让他难堪从对方口中找到拒绝的理由装聋作哑轻松搞定对方找一个替身代你说“不贬低自我让对方知难而退在拖延中解决问题抬出“后台老板第七章 说好难说的话说好难说的话，从生活细节开始难言之隐，一喻了之自我调侃帮你走出尴尬化解纠纷要做个和事佬紧张时刻用玩笑做掩护顺着对方的话锋说话不好回答的话可以岔开说6大台阶帮你说好难说的话装作不知道，说得更奇妙面对责难这样说话不投机，及时转弯第八章 让别人都照你的意思办把话说到对方的心窝里用利益做说客诱导对方多说“是软硬兼施，逼他“就范将计就计对着说沉默有时是最好的说服方式把话说到点子上引用典故可以增加说服的分量换个角度说话让他心悦诚服一顶高帽子，“犟牛”变“绵羊指出他的弱点让他打退堂鼓“层层剥笋”让他“束手就擒明说甲暗说乙让乙乖乖认错以让步换取对方赞同第九章 万条商河口来开唱好谈判的序曲调好谈判的温度既要唱“红脸”，又要唱“白脸投石问路让对方亮出底牌吹毛求疵让对方压低价格报价要有原则，不给对方留把柄把握火候，及时给对方下最后通牒与5大谈判对手周旋的策略花点工夫在倾听上语言交锋背后比拼的是耐心口头的强攻不如口头的佯退双赢才是谈判的最终目的第十章 打动异性的说话方法第一次交谈就给对方留下好印象千哄万哄到她心软如何回答女孩的“魔鬼问题真心实意才能打动她的心抱怨的话如何说才不会引起丈夫的反感善意的谎言是增进夫妻感情的润滑剂如何向心仪的对象说“我爱你用电话为你当红娘平息冷战的战术甜言蜜语让爱情更上一层楼

<<会说话得天下>>

章节摘录

第一章 会说话能成大事 一言而兴邦 一言而兴邦，一言而丧邦。

——孔子 自从人类社会诞生，政治活动便没有中断过，古今中外的政治家历来把公开演讲看做是掀起政治风云的一把利器。

我国很早就有这方面的文字记述。

《周易·系辞》上说：“乱之所生也，则言语以为阶。

”认为言语可以成为制造混乱的媒介。

孔子也明确指出：“一言而兴邦”、“一言而丧邦”（《管子·内业》）。

刘向说得更具体：“百行之本，一言也。

一言而适，可以却敌；一言而得，可以保国”（《说苑·谈丛》）。

把说话当成百行之本，这是非常有见地的。

古今中外，成功的政治家无不把高超的语言能力作为实现政治目标的首要手段。

他们机敏睿智、伶牙俐齿、巧发奇中、一言九鼎。

为维护国家、民族的利益，或游说、或劝谏、或答辩、或谈判、或演讲、或辩论，均以说话水平导航政治风云，左右形势变幻。

高超的说话水平可以叱奸佞于朝堂，醒群众于街衢；化干戈为玉帛，挽狂澜于既倒。

历史长河中，这样的例子不胜枚举。

成吉思汗十四年（公元1219年），蒙古军队在对自己的宗主国金国实施了一连串痛击之后，在军事上完全取得了主动，于是，除了仅用小股兵勇继续对中原金地蚕食鲸吞外，成吉思汗集中精锐之师，进行了著名的西征，攻打花刺子模国。

在西征开始的前一年春天，成吉思汗特地派人到燕京，召请耶律楚材随军西征。

耶律楚材十分兴奋，认为这是一个锻炼机会。

于是，他即刻收拾好琴剑书籍，慨然上路。

从燕京到成吉思汗的军营，相距甚远，且路势险峻。

但所有这些，都未能阻碍耶律楚材决心报答亲顾之恩、践平生壮志的宏愿。

他出居庸关、过雁北、穿阴山、越沙漠，经过100余天的长途跋涉，终于如期到达了目的地。

成吉思汗西征出师的这一天，虽时值盛夏，却忽然狂风骤起，黑云密布，转瞬间大雪飘飘。

成吉思汗有些疑虑，不知此为何兆，于是立即把耶律楚材召至帐前，卜问凶吉。

耶律楚材绝非庸俗的阴阳先生，他具有相当丰富的科学知识，他了解日月星辰运行规则，可以测知月食之期，可以修订历法。

此刻，他没有简单地按大自然的规律去解释天象，而是以一位精明的政治谋略家的思维，把对这种天象的解释加上政治内容。

他巧妙地利用包括成吉思汗在内的蒙古将士对天文、星象知识了解得很肤浅，又非常迷信的心理，以及蒙古军人对花刺子模国的行为义愤填膺、誓死雪耻的军心，毅然断言：“隆冬肃杀之气见于盛夏，这正是我主奉天申讨，克敌制胜的好兆头。

”成吉思汗盼的就是这种吉相。

于是发10万大军，离开额儿的失河（今额尔齐斯河），奔西南越过天山，向花刺子模国杀去。

公元1222年，蒙古军占领了整个花刺子模和中亚，可谓兵锋西指，所向披靡。

西征出师可谓是关键一战，将士都需要多加鼓励，军心如果涣散，这场厮杀一定落败，耶律楚材因势利导，巧用占卜迷信鼓舞士气，一鼓作气，拿下了花刺子模国。

西征大胜，才有了蒙古军的强盛。

三国时期雄辩家层出不穷，这些人中以诸葛亮最为有名。

他的谋略与口才为蜀国的兴盛添力不少。

从他对刘备的“隆中对”，一席话将天下三分，奠定了蜀国的基业，到后来巧言游说江东，劝说孙权与刘备联手共同抗击强大的曹操，无不佐证“一言而兴邦”的深刻寓意。

由于诸葛亮在当时襄阳名士中已有很高的威望，且常自比管仲、乐毅，因此他虽隐居隆中，但在

<<会说话得天下>>

人们心目中，其智慧和能力不可限量，一旦这条卧龙腾空而起，天下将要为之改变。正因其声名震耳，刘备也就很快从司马徽、徐庶等士人那里打听到了诸葛亮的才名，并不顾军务繁忙，带关羽、张飞二将躬身三顾茅庐，欲请诸葛亮出山辅佐他共谋大业。前两次登门求教皆不得见，刘备并未因此而放弃求贤之诚意，第三次再度登门。刘备对还未谋面的诸葛亮如此谦恭，致使身居山野的诸葛亮十分感动。为此，刘备第三次前往隆中拜谒诸葛亮时，诸葛亮真诚地以礼相待，向刘备说出了自己的思考，这就是诸葛亮著名的《隆中对》。

诸葛亮虽隐匿山野，然而他未出茅庐却尽知天下。他对刘备进言道：“自董卓以来，豪杰并起，地盘跨州连郡的不可胜数。曹操和袁绍相比，名声低、人马少，结果他反而打败了袁绍，以弱胜强，其原因并非苍天使然，而在于人的智谋。

今曹操拥有百万人马，挟天子以令诸侯，这是很难与他争锋的。孙权占据了江东，已经历了三代，地势险固，民心归附，且有一批贤人才士为他效劳，因此只能与他联合而不能去图谋攻取。

而荆州之地，北依汉水、沔水，南达南海，东连吴会，西通巴蜀，堪称用武之地，但它的主人难以守住，这大概是上天特意留给将军的，将军是否有意接纳呢？

另外，荆州西面的益州，地势险要，沃野千里，是一个天府之国，昔日汉高祖刘邦正凭借此地而成就了帝业。

然而，益州牧刘璋懦弱无能，在他北面占据汉中的还有一个张鲁，民殷国富，但不知爱惜，因此有才智的人都渴望有一个贤明的主子，将军既然是皇帝之后裔，且信义又闻于四海，能广交天下英雄豪杰，思贤若渴，如果能占有荆、益二州，固守险要，西边与诸戎和好，南面安抚夷、越等各民族，对外与孙权结为友好邻邦，对内则修明政治，等待时机。

一旦时机一到，就可命一上将统率荆州军队北上夺取宛城、洛阳，而将军则可亲率益州军兵北出秦川。到那个时候，天下百姓谁敢不箪食壶浆来迎接将军呢？

如果能这样，那么霸业可成，汉室可兴了。

” 诸葛亮一席话就如黑暗中的一道闪电，他精辟地分析了混乱复杂的天下政局，使刘备茅塞顿开，眼前呈现出一幅三分天下的蓝图。

于是，刘备喜出望外，拜诸葛亮为军师，上马同回军中。

《隆中对》是诸葛亮初出茅庐时对时局所作的精辟分析的杰作，体现了他洞若观火、善于驾驭天下大事的能力和才干。

诸葛亮以一言兴邦，刘备思贤若渴，采纳了他的计谋，并从此依靠诸葛亮辅佐，踏上了建立蜀国、三分天下的征途。

然而，面对曹操出兵伐吴，诸葛亮权衡形势，曹操势大，与之能抵抗的东吴投降之风盛起，吴一旦降曹，对于势力不足的刘备来说会更加不好过，不久就会灭亡的，于是决定说吴抗曹。

为了实现这一计划，他孤身一人去江东，意欲制服投降派，帮东吴抗击曹兵。

当时，东吴的主降派是张昭等一班谋士，主战派是都督周瑜等，国主孙权却持观望态度，搞得周瑜也立场不稳起来。

诸葛亮明白，若要说服孙权抗曹，首先要坚定周瑜的抗曹决心。

于是他通过老朋友、东吴重臣鲁肃的关系，去拜见周瑜。

周瑜是何等聪明人！

他一听说诸葛亮来访，就明白刘备集团鼓动东吴抗曹、实为日后自保的意图。

所以，他要在诸葛亮面前摆出降曹的架势，逼迫诸葛亮说服自己，甚至哀求自己，一来日后好挟制刘备集团，二来也打击一下诸葛亮这位天下闻名的智谋之士的威风，让他老老实实受自己摆布。

所以，诸葛亮进来坐下不久，周瑜就吹起了“投降风”。

鲁肃是老实人，一听周瑜一反常态要降曹，怕是他变了主意，忙好言相劝，二人争论起来。诸葛亮却看透了周瑜的把戏，在那里只笑不搭话。

<<会说话得天下>>

逼得周瑜无法了，他只好问诸葛亮为何“晒笑”。

诸葛亮说：“我笑子敬（鲁肃之字）不识时务。

”这是双关语，表面是说鲁肃不识形势严峻，实际上是笑鲁肃看不透周瑜的鬼把戏。

于是列数曹操东征西战，歼灭各路诸侯的战绩，最后说：“周将军决计降曹，这是明智之举，可以保全妻子，仍享荣华。

至于东吴社稷存亡，那是天命了！

”一席话把鲁肃说得大怒，痛斥周瑜不为国家着想。

这时，周瑜才知道诸葛亮不是等闲之辈，早已被诸葛亮讽刺得怒火中烧。

但周瑜不露声色，决心与诸葛亮周旋下去，耍一下他，直到他撑不住劲了向自己哀求联合抗曹为止。

于是，周瑜说：“对，你看诸葛先生也主张降曹嘛。

我将劝说主公，向曹操献上降表，割地求和。

”诸葛亮笑了笑说：“何用割地，只要献上两人，曹操马上就收兵。

”周瑜想：这家伙还想和我斗下去，看来是说献上国君孙权求降了。

哪知诸葛亮却说：“只要将江东乔公之二女献给曹操，此事就成了！”

”周瑜一听，火直往上撞，因那天下闻名的江东二乔，已分别嫁给了孙策和周瑜。

周瑜强压火气，问：“为什么呢？”

”

.....

<<会说话得天下>>

编辑推荐

一言而兴邦，一言而丧邦。

——孔子 世间有一种成就就可以使人很快完成伟业，并获得世人的认识，那就是讲话令人喜悦的能力。

——苏格拉底 你的一生有一大半的影响产生于说话的艺术，若运用得当，可以改变你一生的命运。

——卡耐基 说话和事业的进展有很大的关系……你若想获得事业上的成功，必须具有能够应付一切的口才。

——富兰克林 说话的能力是成名的捷径。它能使人显赫。

令人鹤立鸡群。

——汤姆士 《会说话得天下》结合中外杰出人士语言运用的实例，生动系统地阐述了各种语言表达技巧及注意事项，比如，说话的禁忌和态度；怎样运用幽默、发挥幽默的作用；怎样拒绝别人而不给对方交恶；怎样赞美别人而不显阿谀奉承；怎样打动别人，让别人按你说的做；怎样说好难说的话，应对尴尬场面，以及在谈判、恋爱、交友、推销中的说话方式和技巧等。

读者通过《会说话得天下》可以轻松掌握各个领域说话的方法和技巧，提高自己的说话能力，在错综复杂的人际关系网络中应付自如，轻松应对生活中的尴尬场景，赢得友谊、爱情和事业，踏上辉煌的成功之路。

最具针对性、和实用性，迅速改变人生的口才艺术。

一言而兴邦，一言而丧邦 三寸之舌，强于百万之师 万条商河口来开 会说话，得天下 语言的运用是一种有很强技巧性的能力，它可以影响到我们生活的方方面面，决定我们的命运。

纵观历史，古今成大事者无不是会说话之人。

但在现实生活中，有许多人由于不注意说话的艺术和技巧，往往导致出现误解甚至引起争端，以致影响了生活和工作。

所以说会说话是一个人是否有能力的判断标准之一，它是人生最大的财富，可以决定一个人的命运成败。

会说话能助你兴邦治国 会说话可以在人际交往中左右逢源 会说话可以在职场中平步青云
会说话可以在商战中纵横捭阖 会说话能轻松俘获异性的心 会说话，得天下

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>