

<<求人办事要懂厚黑学>>

图书基本信息

书名：<<求人办事要懂厚黑学>>

13位ISBN编号：9787507423532

10位ISBN编号：7507423530

出版时间：2010-11

出版地：中国城市

作者：王隐村

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<求人办事要懂厚黑学>>

前言

个人的力量毕竟有限，没有人能离开别人的帮助和支持而独自存活。

战国时期，有个名叫许行的楚国人来到滕国，他和自己的几十个门徒穿着粗麻织成的衣服，靠编草鞋、织席谋生，以能自耕自足、不求他人之乐，并据此指责滕国的国君不明事理。

因为在许行看来：人不能依赖别人，不能向人求助，所以身为一个真正贤明的国君，他既要替老百姓服务，同时还要和老百姓一样自耕自食；如果自己不耕种而要别人供养，那就不能算作是贤明的国君。

一个叫陈相的人把许行的所作所为及其主张告诉了孟子。

孟子问陈相：“许行一定只吃自己耕种收获的粮食吗？”

陈相回答：“是的。”

孟子接着又问：“那么，许行一定自己织布才穿衣吗？”

他戴的帽子也是自己做的吗？”

他煮饭的铁甑都是自己亲手浇铸的吗？”

他耕作用的铁器也都是自己亲手打制的吗？”

陈相回答说：“都不是的。”

这些物品都是他用米、草鞋、草席这些东西换来的。

孟子说：“既然是这样，那就是许行自己不明白事理了。”

孟子和陈相的对话，明白地指出不论衣食住行等等，我们都是有求于人的，即使拥有上亿财产，也必须通过交换来获取你所需要的东西。

<<求人办事要懂厚黑学>>

内容概要

：“厚黑学”并非什么奇谈怪论，而是一门实实在在的致用之学。

这《求人办事要懂厚黑学(经典珍藏)》教你在求人办事时，如何用“厚黑学”包装自己，以达成自己的目的。

深入了解《厚黑学》，求人办事也就容易得多了。

李宗吾说：“我自读书识字以来，就想成为英雄豪杰，求之四书五经，茫无所得；求之诸子百家，与夫廿四史，仍无所得，以为古之为英雄豪杰者，必有不传之秘，不过吾人生性愚鲁，寻他不出罢了。

穷索冥搜，忘寝废食，如是者有年，一日偶然想起三国，想起三国时几个人物，不觉恍然大悟曰：得之矣，得之矣，古之为英雄豪杰者，不过面厚心黑而已。

”

<<求人办事要懂厚黑学>>

书籍目录

第一章 办事成不成，完全看个人 打造个人魅力好办事 太老实是社交中的大忌 以气夺人显精神 姿态举止的行为美 形象得体为你赢得信任 展现微笑的魅力 气度影响格局 办事要以诚为先 小处也不可随便 戒除不受欢迎的坏习惯 让自己成为具有吸引力的人 第二章 谋事在大脑，成事靠美言 措辞得体，事半功倍 说话是一门重要的必修课 警惕自己说“错”话 掌握说话应有的分寸 在对方失去耐心前闭嘴 多谈对方的得意事 赞美的五个要点 赞美的四个方式 “加钱”与“减岁” 倾听是最好的鼓励 幽默促使办事成功 含蓄是一种艺术 及时弥补失言 第三章 厚脸套近乎，人情排第 善于打开突破口 买一支人情原始股 结交比自己优秀的人 多送恩惠，少欠人情 不把朋友当拐杖 警惕交际危险期 善待身边的每一个人 人情留一线，日后好相见 平时多沟通，急时有人帮 友情投资，宜走长线 无事也登三宝殿 利用乡情打动人 第四章 好事总多磨，办事需耐心 心急吃不了热豆腐 脸皮薄难成大事 学会控制情绪 要保持冷静 不要轻易发怒 合理宣泄怒气 办事要能忍让 办事离不开顽强 成功离不开坚持 办事要相信自己 好事多磨，欲速则不达 学会克服悲观心理 第五章 谁说事难办？礼到自然成 你的礼仪价值百万 与人握手有讲究 学会交换名片 接打电话有讲究 宴请要注意的问题 待客的礼节 拜访做客的礼仪 送礼是一门艺术 求人办事该如何送礼 送礼时要会说 送礼需要与身份相符 送礼还是得讲究尺度 送礼要投人所好 第六章 只要事能成，不怕做“小”人 放低你的姿态 用眼泪为办事开道 激发同情心，难事不难办 该低头时就低头 以忍为上善屈伸 吃小亏占大便宜 说点假话又何妨 以谎话留余地 水至清则无鱼 不要轻易走极端 有时候要大智若愚 小心聪明反被聪明误 锋芒不要太露 第七章 人缘要广积，关系是资本 第八章 随机巧应变，办事有技巧

<<求人办事要懂厚黑学>>

章节摘录

俄国讽刺作家克雷洛夫在提及说话办事的技巧时，曾经幽默地说过：“语言就像是一把剃刀，最锋利的剃刀会帮你把脸刮得最干净，不过，你必须做到灵活地运用这把剃刀。

”英国作家托马斯·富勒也说过：“失足引起的伤痛很快就可以恢复，然而，失言所导致的严重后果，却可能使你终身遗憾。

”各地风俗不同，待人接物的礼仪不同，习惯性的用语也不尽相同，因此，与新认识的人交往的时候，说话可要留心，否则一不小心脱口而出，犯了别人的忌讳，即使你表现得再有礼貌，在别人眼中也会成为无礼之人。

谈话是一种心理沟通，也是思想与感情的交流，应当有利于解决问题、推动工作、增进了解、发展友谊，从而令人心情愉快。

在求人办事的过程中，与人交流是必不可少的，话题的选择关系着交流的成败，显得至关重要。

一般来说，每个人都需要别人的关怀和帮助，所以，关心对方是一个比较保险的话题。

有一位女记者，曾与伊莉莎白女王在鸡尾酒会上做过简短交谈。

一开始她就问女王，昨天是否在风雨中视察过铁矿。

这使女王十分惊讶。

原来，女王外衣沾有红褐色的矿屑，经女记者提醒才发觉。

由于女记者的交谈从关心女王的话题开始，自然引起女王的好感，使得这次交谈十分融洽、成功。

在生活中，同病人谈治病强身，同家长谈培养子女，同青年谈发展方向，同主妇谈家庭生活，同学生谈如何提高成绩……这些话题无疑都是比较轻松愉快的。

1948年，丘吉尔应牛津大学的邀请举行“成功秘诀”的演讲。

在大会上，丘吉尔用手势止住台下听众雷动的掌声后，说：“我的成功秘诀有三个：第一是，绝不放弃；第二是，绝不、绝不放弃；第三是，绝不、绝不、绝不放弃！”

我的讲演结束了。

”他说完就走下了讲台。

会场上沉寂了一分钟后，才爆发出热烈的掌声，经久不息。

没有失败，只有放弃，不放弃就不会失败。

把每一位失败者、平庸者、成功者放在一起做个比较，结果是，他们在年龄、能力、社会背景等任何一方面，都很可能相同，但只有一点不同的是，他们对坚持这个问题的态度。

曾经有一位歌曲的作者写了一支歌，但得不到发表。

柯亨买了它的版权，并给它加上了一点东西。

这种“更多的东西”使柯亨获得了一笔不小的财富。

他仅仅在原作品中加了三个字：“嗨！”

万岁！

”在贝尔之前，就有许多人声称他们发明了电话。

在这些取得了优先专利权的人中，有格雷、爱迪生、多尔拜尔和雷斯。

雷斯是唯一接近成功的人。

他和贝尔的发明差别只在一颗的螺钉。

雷斯不知道如果他把一颗螺钉转动 $1/4$ ，把间歇电流转换成等幅电流，那么他就早该成功了。

与柯亨的故事一样，贝尔所增加的“更多的东西”是比较简单的，他把间歇电流转换成等幅电流。

这是能够再生人类语言惟一的电流形式。

贝尔能保持电路畅通，而不像雷斯那样间歇地中断电流。

雷斯没有想到这一点，他未能用电信的方式转换语言。

贝尔做到了这一点，所以他成功了。

在这种情况下不能认为雷斯所做的一切是贝尔发明的前奏。

支持雷斯就是失败，支持贝尔才是成功。

这两者之间的差别仅仅是是否坚持的差别。

<<求人办事要懂厚黑学>>

<<求人办事要懂厚黑学>>

编辑推荐

《求人办事要懂厚黑学(经典珍藏)》：李宗吾被誉为“影响中国20世纪的十大奇才怪杰”之一，他的著作《厚黑学》被誉为天下“奇书”。

只要事能成，不怕做小人，厚脸套近乎，人情排第一，好事总多磨，办事需耐心，谋事在大脑，成事靠美言。

《厚黑学》作者李宗吾，1879年（清光绪五年）生于成都，一度任国民政府官员、四川大学教授，后来成为自由撰稿者，抗战胜利前夕的1944年不幸去世。

李宗吾遍检诸子百家，读破二十四史，期望求得历史的真谛，终于发现；如果不是彻底的厚颜与黑心，就不可能成为大奸大雄。

他把这一认识整理为理论，在1917年写成了轰动一时的奇书——《厚黑学》。

《厚黑学》辛辣地讽刺了旧时政治的黑暗以及官场上的弊病。

这无疑引起了许多官僚的忌恨而进行攻击，也有朋友对作者加以劝阻，以致《厚黑学》在成都《公论日报》未能连载完全。

几经周折，在1934年才正式出版，受到读者的好评。

中国辛亥革命之后数十年的动乱中，许多社会现象和“政治家”的表演也与《求人办事要懂厚黑学(经典珍藏)》中的剖析、刻画极其相似。

因此有些知名的学者评论家曾经指出，《厚黑学》是一本不可多得的奇书。

<<求人办事要懂厚黑学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>