

<<厚灰学大智慧全集>>

图书基本信息

书名：<<厚灰学大智慧全集>>

13位ISBN编号：9787507422184

10位ISBN编号：7507422186

出版时间：2010-5

出版时间：中国城市出版社

作者：张笑恒

页数：370

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<厚灰学大智慧全集>>

前言

很长一段时间以来，人们对于为人处世的理念，一直有着截然不同的看法：有的要求世人“威武不能屈，富贵不能淫”，有的则要求“大丈夫能屈能伸，好汉不吃眼前亏”。

有的要求“君子坦荡荡，小人常戚戚”，还有的又说“见人只说三分话，未可全抛一片心”。

然而，有时种瓜得瓜、种豆得豆，好人终得好报，有时却好人命不长，坏人一生平安。

有时良臣身享美名，奸恶遗臭万年；可有时却忠臣惨遭杀戮，佞臣飞黄腾达……在这些现象使人倍感困惑的同时，也不断地有人发出疑问：难道原则和迂回真的不能在处世之道中得到两全吗？

其实不然，厚灰学在权衡利弊之后，为大家找到了解决问题的方法，大胆开拓了一片“灰色地带”，引领我们走上灵活做人的中间路线。

那么，何为厚灰学呢？

“厚”是指大胆自信地为人处世。

厚颜而不无耻，自强而不卑，知耻而后勇。

放下面子，挺直腰杆，勇者无畏，敢于竞争，这就是“厚”的深刻内涵。

“灰”是指一种淡化黑、摒弃黑的调和状态，就是做人不要太木讷、老实，既不能欺负别人也不能被别人欺负，进而聪明而又恰当地把握人情世故。

可见，作为一种为人处世的技巧，厚灰学并非什么奇谈怪论，而是一门实实在在的致用之学。

深入了解这门学问，你会获得一种全新的感悟，也才会明白“别人为何要这样对待我，我又该怎样去对待别人”这个基本问题。

世间学问每每误人，唯有这厚灰学绝不会误人。

毕竟做人欲成大事，就要抛开面子，不只谋小利、求小成；干任何事情都不逞一时匹夫之勇，而是应有大智慧、大谋略的长远之计。

说到底，只要练就了一身厚灰的本领之后，即使走到山穷水尽，当乞丐讨口饭吃，也会比别人起点高。

本书通过对为人处世、说话办事的技巧和韬略等进行分析举例，在“厚”与“灰”的比较中，为广大读者介绍了一种全新而实用的做人理念，希望读者能培养自己大胆而不蛮干的“厚”之精神，同时把“灰”的灵活度掌握好，在现实的磨炼中不断积累经验，最终定会受益匪浅！

<<厚灰学大智慧全集>>

内容概要

要想充分实现自我的价值，就要拥有更多的智慧与韬略，这是现代人要成功所必需的。本书通过对为人处世、说话办事的技巧和韬略的分析举例，为广大读者介绍了一种全新而实用的做人理念，具有睿智、谋略与高瞻远瞩的深刻内涵。如果读者能通过阅读本书培养自己大胆而不蛮干的“厚”之精神，同时把“灰”的度掌握好，在现实的磨练中积累经验，必将有所获益。

<<厚灰学大智慧全集>>

书籍目录

第一章 厚是老练世故，灰是圆而不滑 1.让别人显得比你聪明 2.做人要活处世要圆， 3.学会和不喜欢的人交朋友 4.脸皮太薄就成不了事 5.别人的脸色不要太在意 6.抬高自己但不贬低别人 7.厚颜但不能无耻 8.既要原则也善妥协

第二章 厚是看人下菜，灰是顺水推舟 1.人话鬼话都要说得潇洒 2.逢人短命，遇货添钱 3.看破别人的心思也不要点破 4.少说多听常点头 5.慢说“你错了” 6.不盲目地投其所好 7.满足虚荣，多给别人留面子 8.让他人感到自己很重要 9.顺着对方的心思说 10.“硬”话也要说“软” 11.“指令”不如“拜托”

第三章 厚是困中自保，灰是伺机而动 1.强者也要会装弱 2.韬晦养身，伺机夺权 3.避其锐气，忍弱斗强 4.伪装自己克敌制胜 5.以弱示强，以退为进智 6.绵里藏针，变被动为主动 7.卧薪尝胆，等待最佳时机 8.隐藏自己，敢示弱者强 9.假戏真做，相对而动 10.“软弱”一点无妨 11.争一世而不争一时

第四章 厚是步步为营，灰是委婉迂回 1.先声夺人，反客为主 2.制造精神恐慌，玩的就是心跳 3.当仁不让也是一种高明 4.揪住弱点，把对手控制在你的手中 5.掌握分寸，不可逞匹夫之勇 6.投其所好见奇效 7.杀鸡做猴震慑人心 8.实力弱小，不急于出招 9.抓住别人的把柄是关键 10.“锁”住隐私，造就不透风的墙 11.一石双鸟好策略

第五章 厚是适当自夸，灰是量力而行 1.把自己适当看高一点 2.谦虚过头是压低身价 3.不要打肿脸充胖子 4.卸掉人情包袱 5.别人的“丑事”，能遮掩的就遮掩 6.说“不”的五种技巧 7.该敷衍处且敷衍 8.没有十二分的把握，别把话说死

第六章 厚是深藏不露，灰是以退为进 1.善于隐藏自己也是一种本事 2.不要被人当枪使 3.对自己的老底要有所保留 4.含而不露，把“愚憨”作为一种潜智慧 5.不要先发脾气 6.偶尔认输也是一个人的优点 7.把喜怒哀乐装在口袋里 8.得意时，心张扬而神不张扬 9.戒掉不自量力的骄傲

第七章 厚是立威造势，灰是软硬兼施 1.树立威信，官架子不能丢 2.胆小不得将军做 3.有权力也须有道德魅力 4.要做就做优秀的“黑脸” 5.做一个铁腕人物 6.把自己从普通员工中“分离”出来 7.打造影响力，让更多人乐于追随你 8.以身作则，员工才能信服你 9.胡萝卜加大棒 10.慈母手握钟馗剑

第八章 厚是笼络人心，灰是善用人情 1.人际交往也需“感情投资” 2.在人情账户上多做储蓄 3.来而无往非礼也 4.平时多烧香，急时有人帮 5.舍不得孩子打不着狼 6.恰到好处地让人欠你人情 7.堡垒最容易从内部攻破 8.小事殷勤关怀，大事为我所用 9.寻求领导的帮助与支持 10.同窗情谊最好用 11.有人提携难事易成

第九章 厚是借鸡生蛋，灰是双赢互利 1.傻瓜才拿自己的钱去发财 2.利用别人的钱起家 3.借助外力就等于借到了“鸡” 4.用别人的钥匙打开自己的财富大门 5.在公司内部种下“摇钱树” 6.有钱出钱，有力出力 7.互利关系才是最长久的关系 8.人我两利，义利两全 9.不能把别人的利益榨干 10.不发独财，有钱一起赚

第十章 厚是无情规则，灰是有情人性 1.博弈中拿捏规则 2.不可漠视自己的责任 3.借口越多，口碑越差 4.抵制压力，恪尽职守 5.替对方着想一下 6.让对方在被拒绝后少点难受 7.原谅过错，正面引导 8.宽容最具人情味 9.让批评少点反弹

第十一章 厚是妙于授权，灰是控制有术 1.巧授权弹无虚发 2.做好导演而不是好演员 3.懒人分权事不躬亲 4.下达任务不必事无巨细 5.权杖在手也不能乱用 6.授权可“厚”，技巧要“灰” 7.纸上授权笔上考核 8.不能没有人监工 9.得力干将要亲自选 10.用你的信任“套牢”他

第十二章 厚是察言观色，灰是眼活心明 1.学会看人眼色 2.“读心术”读出对方的“痛处” 3.火眼金睛透视上司心理 4.摸清人情的迹象 5.发现下属的“软肋” 6.听者有意，说者需当心 7.就你的坡，下他的驴 8.客户最怕“真感情” 9.把人哄得开心十足 10.玩点“小骗局”

第十三章 厚是韬光养晦，灰是难得糊涂 1.什么时候都要留一张底牌 2.枪打出头乌 3.牛角尖可不能钻 4.不可处处占上风 5.真聪明不如假痴傻 6.“没脾气”对抗“气头上” 7.大智若愚，用晦如明 8.内心清楚，表面糊涂

第十四章 厚是攀升有道，灰是发展有计 1.做自己晋升的“导演” 2.做领导的好“学生” 3.与“头头”相处不要怕 4.妥善处理领导的误解 5.“黑锅”不能老背着 6.归功领导，显示忠诚 7.了解领导心事，才能跟得紧 8.领导喜欢主动做事的人

第十五章 厚是巧言令色，灰是适时沉默 1.真诚是捧人之道 2.人逗嘴甜，愉人悦己 3.为达目的振振有词 4.偶有失言，弥补要天衣无缝 5.驽驴上套也能激发共鸣 6.异性堆里谈笑风生 7.和名人侃侃而谈 8.做善于倾听的“演技派” 9.要给对方留些说话的空间

第十六章 厚是秤心斗胆，灰是三思后行 1.大胆冒险迎风上 2.敢为天下先 3.胆大者创造，胆小者等待 4.抓住万分之一的机会 5.必要的准备也不能少 6.跟风之前要三思 7.急功近利，欲速则不达 8.不要轻易“掏心窝” 9.有理没理让人三分

第十七章 厚是软磨硬泡，灰是绵里藏针 1.好事不怕多磨 2.再坚持一下就会成功 3.冷板凳也能坐热 4.为成事不惜疲劳轰炸 5.甘于自讽迎合他人 6.夹着尾巴做人 7.欲擒故纵暗中使劲 8.用软舌头粘住

<<厚灰学大智慧全集>>

人家第十八章 厚是势利交友，灰是借梯登高 1.摸透人际关系“潜规则” 2.调羹之后再敲门 3.有本事的同学，该靠靠一把 4.“领导，我是你最忠实的追随者” 5.会“作秀”自然水到渠成 6.“硬靠山”送你平步青云 7.小麻雀攀上高枝变凤凰 8.让名人光环照亮你脚下的路第十九章 厚是当面摆平，灰是背后通融 1.进攻是最好的防御 2.反戈一击，等量回敬 3.不要以卵击石 4.用小人之道对付小人 5.对付不速之客 6.打理不能接受的“爱” 7.不偏袒任何一方 8.设法转化正面冲突第二十章 厚是见机行事，灰是静观其变 1.受阻后绕个弯子走 2.不慌不忙，随事而制 3.该放手时要放手 4.把思维从“死角”里释放出来 5.看别人摸石头过河 6.冲动容易受伤害 7.诱惑面前更要保持冷静 8.混乱之时更要沉住气 9.以静制动，后发而先至

章节摘录

(6) 包容和忍让是最重要的。

哪怕你善待对方，对方还是对你不好，你仍旧要继续保持与对方友好的这种态度，毕竟连草木、动物都有感情，更何况是人呢？

只要心存善念不断地付出，对方一定会转变。

4.脸皮太薄就成不了事有些人经常由于自己不好意思拒绝别人的请求，而借给了别人一些钱，尽管他心里是不愿意这么做的。

既然不愿意做，为什么又这样去做了呢？

原因就在于他的脸皮薄，不好意思回绝。

其实很多人都会遇到一些令人尴尬的事情，但应该有一个原则，那就是自己愿意的事情才做，不愿意的事情，就不做，不要怕丢面子。

刚开始你这样做的话，可能会脸红，觉得不习惯，也怕别人对你有什么看法，但你回头来想一想：是按照自己的意愿去做事情，心情轻松的好；还是按照别人强加给你的意愿去做，但事后心里又非常不痛快而后悔的好呢？

在这里，可以说，脸皮薄的人是绝对要吃亏的。

人其实有许多弱点的，脸皮薄其实就是一种，比如怯懦啊，同情心啊，贪婪啊，火暴啊，种种欲望有许多许多，其实有时候好多比较良好的品质也同时是人性的弱点。

小张去和一家公司谈合作事宜。

小张和老板认识已久，也算朋友。

据说他们公司现在面临人手紧缺，所以找小张去兼职。

小张想，新工作也不是很忙，便答应去谈谈。

坐在肯德基里，老板说：“你说个价吧，合适，我们就合作吧。”

小张简直不可理喻地红了脸，好像是做贼似的。

然后，七绕八绕，把话题绕开了。

最后，小张终于鼓足勇气说了自己的价位。

可是对方，坚定地一口否决了他，当然语气还是委婉客气的。

她说：“我们公司营运也不是很宽裕，不可能这么多。”

然后，开出了一个价钱，是小张心理价位的三分之一。

小张一下子傻了，心里不知如何是好，又绕开了话题。

这时对方暗示了小张一下，她说：“喏，其实事情还是可以商量的，但确实你要理解我们的难处。”

停顿了一下，接着说：“除了你策划那部分费用之外，稿费给你另算。”

<<厚灰学大智慧全集>>

编辑推荐

《厚灰学大智慧全集》：厚灰学是一门极具实用价值的学说，现实社会普遍适用，能启迪我们人生的智慧，懂得如何运用厚灰之道取得成功。它可以教会你看透对方的一些阴谋诡计，保护自己。如果认真细细品读，你就会发现成败的秘密就在其中。掌握自己命运的一本世事经典。

<<厚灰学大智慧全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>