

<<卡耐基领导的艺术>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基领导的艺术>>

13位ISBN编号：9787507419924

10位ISBN编号：7507419924

出版时间：2008-7

出版时间：中国城市出版社

作者：卡耐基

页数：275

译者：刘祜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基领导的艺术>>

内容概要

戴尔·卡耐基，美国著名的心理学家和人际关系学家。

在二十世纪初，他开创的“人际关系调练班”遍布世界的每个角落，通过他对人性的洞察，结合大量普通人取得成功的事例，以演讲和书籍唤醒无数迷惘者的斗志，激动他们迈向或功。

为此，他被人们誉为“成人教育之父”。

该书运用社会学和心理学知识，通过真实故事，对领导艺术进行讲解，以激励无数陷入迷茫和困境的人，并帮助他们重新找到自己的人生。

<<卡耐基领导的艺术>>

作者简介

戴尔·卡耐基，美国“成人教育之父”。

20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，他运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。

他讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生。

接受卡耐基教育的有社会各界人士，其中不乏军政要员，甚至包括几位美国总统。千千万万的人从卡耐基的教育中获益匪浅。

卡耐基勤于著述，他的所有作品出版后立即受到广大读者的欢迎，并被翻译成几十种文字，几十年来一直在全球持续畅销，许多读者通过阅读并实践书中的各种方法而改写了自己的人生。时至今日，在教导人们追求自我进步和获得成功的书中，这些书仍是必读的经典著作。

<<卡耐基领导的艺术>>

书籍目录

前言 开发你的领导潜能第一篇 卓越领导的统驭技巧 影响他人赢得合作的领导艺术 第1章 善用赞美和欣赏 第2章 委婉地批评员工 第3章 先谈自己的错误 第4章 不要命令员工 第5章 给员工保留面子 第6章 称赞员工的细微进步 第7章 学会给人送高帽子 第8章 鼓励使员工的错误更容易改正 第9章 使员工乐意接受你的建议第二篇 卓越领导的沟通技巧 完美沟通赢得爱戴的领导艺术 第1章 真心诚意地关心他人 第2章 微笑待人 第3章 牢记别人的名字 第4章 做一个善于倾听的领导 第5章 谈别人感兴趣的事情 第6章 永远尊重别人 第7章 不要过于责备他人第三篇 卓越领导的说服技巧 展现自我赢得赞同的领导艺术 第1章 永远不要与人争论 第2章 避免树敌招怨 第3章 勇于承认自己的错误 第4章 展现友善的态度 第5章 向苏格拉底学习 第6章 处理抱怨的灵丹妙药 第7章 如何获得你想要的合作 第8章 站在他人的立场看问题 第9章 发挥同情的威力 第10章 激发他人高尚的动机第四篇 卓越领导的工作技巧 快乐工作享受人生的领导艺术 第1章 养成的良好工作习惯 第2章 充分过好今天 第3章 不要让忧虑缩短你的生命 第4章 解除忧虑的良方 第5章 如何减少生意上50%的忧虑 第6章 树立积极的心态 第7章 不要担心别人的批评 第8章 常保充沛活力的妙方第五篇 卓越领导的口才技巧 克服恐惧当众演讲的领导艺术 第1章 领导口才的基本技巧 第2章 满怀自信地展现口才 第3章 简单实用的演讲方法 第4章 赋予演讲生命力 第5章 与听众融为一体 第6章 激励性演讲技巧 第7章 说服力演讲技巧 第8章 即兴演讲技巧 第9章 培养良好的演讲态度 第10章 在实践中应用后记

<<卡耐基领导的艺术>>

章节摘录

第1章 善用赞美和欣赏柯立芝总统的赞美卡尔文?柯立芝总统在任的时候，我的一位朋友应邀于周末去白宫做客。

当他踱入总统的私人办公室时，他听到柯立芝对他的一位秘书说：“你今天早上穿的衣服漂亮极了，你真是一位美貌迷人的姑娘。

”这可能是沉默寡言的柯立芝一生当中对一位秘书的最高称赞了。

这事如此出乎寻常，以至于那位女秘书面红耳赤。

然后，柯立芝说：“不要太高兴了。

我说那话只是为了让你觉得好过些。

从现在起，我希望你对标点符号稍加注意些。

”他的方法似乎太明显了一点儿，但这种心理却很巧妙。

在我们听到别人对我们优点的称赞以后，再去听令人不愉快的话总会好受些。

麦金利的赞美技巧理发师在给客人刮脸之前，先要在客人脸上涂肥皂。

麦金利在1896年竞选总统时，采用的方法正是这种方法。

当时一位著名的共和党成员写了一篇竞选演讲词，自认为比西西洛、亨利和韦伯斯特等人合起来所写的还要高明。

他非常高兴地把这篇不朽的演讲词大声朗读给麦金利听。

尽管这篇演讲词有很多优点，但不适合竞选，因为那将会引起一场批评的风波。

但麦金利不愿伤这人的感情，他知道自己不能挫伤这人的高度热忱，但他又不得不说“不”。

看看他是怎样巧妙地处理此事的。

“朋友，这是一篇极其精彩、极其伟大的演讲词。

”

<<卡耐基领导的艺术>>

编辑推荐

<<卡耐基领导的艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>