

<<看,这个人就是胡雪岩>>

图书基本信息

书名：<<看,这个人就是胡雪岩>>

13位ISBN编号：9787506478908

10位ISBN编号：7506478900

出版时间：2012-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：高曼

页数：325

字数：223000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<看,这个人就是胡雪岩>>

前言

一位放牛娃，是如何一步一步走向财富的颠峰，成为清朝末年叱咤风云的“红顶商人”？
一个只读过几年私塾的乡下孩子，是如何与清朝重臣左宗棠结交，并且开创自己的事业？
一个从安徽走出的小伙计，是如何将自己的钱庄开遍全国，大量吸储达官贵人，甚至太平军的银两？

带着这些问题，您可以翻开这本书寻找答案。

胡雪岩，这位清末商人的传奇，引起了无数人的好奇心。
他小时候赤贫，而中年时期又大富大贵，到了老年却晚景凄凉。
可以说，他的一生，是充满了传奇色彩的一生，也是一个囊括了人生丰富经历的典型代表。

从一代巨富到一贫如洗，他的人生如同浮云一样在历史上飘过。
而他留下的胡庆余堂，却依旧以“戒欺”和“真不二价”的优良传统矗立在杭州河坊街上。

胡雪岩当年，只不过是一个无权、无势、无钱的放牛娃。
由于自小受到良好的家教熏陶，母亲的耿直品性对他的人生观产生了巨大的影响。

所以，他尽管是一个杂粮店的小伙计，但他不贪财，捡到了别人的东西就立刻归还。
再接下来，他凭借“仁义”二字，获得了火腿行老板的青睐，并且成为其得力助手。

随着生活阅历的增多，他的见识也越来越广，他已经不想再蹉跎自己的人生。
于是凭借自己的精明能干，很快进入了钱庄，跨入了自己喜欢的行业。

到了钱庄，他如鱼得水，开始施展自己的拳脚。
先是成功取得了老板的信任，并且继承了偌大的家业，接着又结交了王有龄，为自己成为官商铺平了道路。

虽然时局动荡不安，但是他却左右逢源，游刃有余。
不管是清朝大员左宗棠，还是江湖人士尤五、洋场的买办古应春、德国人和法国人，还是那些懂得房地产、药业、蚕丝生意的能干小妾，这些人都愿意与他倾心相交，并且帮他在商海中获得了巨大的成功。

胡雪岩的一生，是波澜壮阔的一生，他引进先进的西洋设备，创办邮政局，力抗洋人的经济侵略，保护蚕农的切身利益……这些都是他显赫的功绩。

虽然人们对于这位红顶商人的一生褒贬不一，但是历史如同长江，东逝水，是非公断，自有后人来评论。

而此书，将会以他一生的经历，为画卷，尽量以客观的角度和求实的笔法，向您展示一个众人眼中的胡雪岩，究竟是怎样的一个人！

编著者 2011年8月

<<看,这个人就是胡雪岩>>

内容概要

胡雪岩的经商之道，一直被称为徽商的代表，至今仍被人们广为传颂。

他不仅是我国历史上有着时代影响的“红顶商人”，而且是一位杰出的实业家。

他创办的老字号“胡庆余堂”至今还在为老百姓寻医问药提供方便，而且其药品的品质，更是一块闪闪发光的金字招牌。

高曼的《看这个人就是胡雪岩》系统地讲述了这位传奇商人的一生，从他当放牛娃开始，到结识王有龄、左宗棠等官场人士，从而攀至财富的顶峰；从与洋人的较量中败下阵来，并在同行的挤兑下生意日渐衰微，最后终于成为政治矛盾的牺牲品，从而凄凉地死去。

《看这个人就是胡雪岩》夹叙夹议，客观地评述了胡雪岩的一生，希望能给读者以启迪。

<<看,这个人就是胡雪岩>>

作者简介

胡光墉，字雪岩，中国近代红顶商人，民间好以胡雪岩称之。胡雪岩经过不懈努力，终于成为一代名商。

<<看,这个人就是胡雪岩>>

书籍目录

第一部分 平民争斗史

1. 草根平民
2. 拾金不昧
3. 仗义救危
4. 火腿行学徒
5. 钱庄学徒
6. 经受道德考验
7. 获赠钱庄
8. 结交王有龄
9. 死账活钱
10. 慧眼识人
11. 结交兄弟
12. 拜访京城同乡会
13. 他乡遇故知
14. 五千两银子捐官
15. 结交漕帮
16. 打通关节
17. 合伙做蚕丝生意
18. 官商合作
19. 王有龄殉职
20. 靠“信义”做生意
21. 巧用嵇鹤龄
22. 不再单打独斗
23. 商人重利也重情
24. 支持清军
25. 谒见左宗棠
26. 结交清朝大员
27. 求助王德榜
28. 捐粮捐款
29. 图谋官商

第二部分 商海搏击史

30. 巧言打动左宗棠
31. 冒险扭转左氏印象
32. 友亡情在
33. 危难筹粮
34. 棋盘进言
35. 坐上绿呢大轿
36. 图谋藩库
37. 钱庄复业
38. 未雨绸缪
39. 李左恩怨
40. 移转福建
41. 转交藩库
42. 萌发造船之意
43. 兵轮计划

<<看,这个人就是胡雪岩>>

- 44. 考察店徒
- 45. 巧计用才
- 46. 正室陆氏
- 47. 上海创业
- 48. 爱妾阿巧
- 49. 物色杭州替手
- 50. 军火生意
- 51. 与洋商会谈
- 52. 同行相争
- 53. 向票号学习
- 54. 落魄乡绅的存款
- 55. 太平军储户
- 56. 诚信钱庄
- 57. 剃眉风波
- 58. 举办义渡
- 第三部分 官场争斗史
- 59. 用人不疑
- 60. 红顶商人
- 61. 协办船厂
- 62. 洋务运动
- 63. 支持收复新疆
- 64. 找洋人借款
- 65. 结怨盛宣怀
- 66. 胡庆余堂
- 67. 真不二价
- 68. 抵制洋人缫丝机器
- 69. 修建芝园
- 70. 叩见李鸿章
- 71. 洽谈还款
- 72. 拒绝与洋人合作
- 73. 左宗棠来沪
- 74. 避嫌让利
- 75. 恩将仇报
- 76. 电报局之争
- 77. 轮船招商局之争
- 78. 各为其主
- 79. 生丝占钱
- 80. 银根吃紧
- 81. 下属的算盘
- 82. 偷挪资金
- 83. 操办亲事
- 84. 釜底抽薪
- 85. 催逼借款
- 86. 挤兑风潮
- 87. 钱庄倒闭
- 88. 处理产业

<<看,这个人就是胡雪岩>>

<<看,这个人就是胡雪岩>>

章节摘录

版权页：更恼火的是左宗棠。

“全浙肃清”的折子已经拜发，而洪天贵福还没有抓到，让朝廷怎么对他们论功请赏？

就在此时，曾国藩提出让曾国荃辞职。

这样一来，浙江巡抚的位置就空出来了，该由谁来代替呢？

左宗棠极力想让自己的手下蒋益澧由藩司升任，而浙江藩司一缺，则由左宗棠保荐。

可是，就以当时的情况来讲，蒋益澧的资望很浅，他本人也没有什么过人的才干，这倒是在其次，如果真的这样做了，未免会让曾国藩的面子很难看。

因此朝廷并没考虑这一意见，最后，他们决定由马新贻来接任这个职务。

这样一来，显然是让左宗棠非常不满，而且，这相当于不仅蒋益澧落了空，而且左宗棠还失去了浙江这个地盘。

最让左宗棠生气的是，李鸿章调署两江，名位已在己之上，这就让他更加不满。

左宗棠的肝火很旺，每日接见僚属，大骂曾国藩、李鸿章这些人。

可是骂来骂去，又能怎么样呢？

现在，他就要离开这个富庶的地区了，要想多筹集一部分钱，那么就要赶在马新贻的前面。

这样，他就又想到了胡雪岩。

但是这次，胡雪岩表示自己确实没有多大的能力帮忙了。

不过，现在左宗棠一走，这杭州也换了别人来管，那么他的职差也要交给别人来接手。

所以左宗棠打算将他调到福建，但不必随他一起行动。

按他的意思，可以让胡雪岩专驻上海，为他经理一切。

也就是说，胡雪岩要放弃杭州这个根据地，跟着左宗棠去福建打天下了。

胡雪岩很爽快地答应了。

因为左宗棠一走，新来的马巡抚不一定买他的账，与其陷于被动，莫不如跟着左宗棠一起去福建。

于是，左宗棠给皇帝写了一封请求调用胡雪岩的奏折。

胡雪岩本来也不是什么大的官职，有了左宗棠说话，当然调走不成问题。

可是胡雪岩却遇到了一个大难题，那就是蒋益澧。

他哭丧着脸说：“你非帮我的忙不可！”

左大人吩咐，浙江每个月解福建协饷二十万两，按月到了十二号就汇出，迟一天都不行。

这可太让我难办了。

”听了这话，把胡雪岩也吓了一跳，现在杭州刚刚经历了战乱，百姓流离失所，居然要让他筹集二十万两银子，这怎么可能？

就算是凑十万，那也是不得了，而且日子也不准拖，这岂不是狮子大开口？

想到这里，胡雪岩面露难色。

可是，如果蒋益澧真的这样做了，那么“羊毛出在羊身上”，胡雪岩的根基还在杭州，也免不了受累的。

此外，蒋益澧现在还没有调走，不久就要听命于新来的巡抚马新贻。

而左宗棠对于他而言又有恩在先。

到时候，马新贻让他减少协饷的数量，他又不能不从，在这种情况下，势必要得罪左宗棠。

那么岂不是把自己挤在了夹缝里不能生存？

<<看,这个人就是胡雪岩>>

编辑推荐

《看,这个人就是胡雪岩》：白手起家，富可敌国，跌宕起伏奇人传。

红顶巨贾，左右逢源，为商必读胡雪岩。

史上最具侠气的商人。

《看,这个人就是胡雪岩》用通俗的语言，将一代名商胡雪岩的一生娓娓道来。

内容翔实，既尊重历史，同时也尝试从新的角度来解读胡雪岩。

希望读者在阅读过多本有关胡雪岩的图书之后拿起《看,这个人就是胡雪岩》，能够从中得到新的阅读体验和新的收获。

<<看,这个人就是胡雪岩>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>