第一图书网, tushu007.com

<<赢在人脉的12条白金法则>>

图书基本信息

书名：<<赢在人脉的12条白金法则>>

13位ISBN编号：9787506469111

10位ISBN编号：7506469111

出版时间：2010-12

出版时间：南浦 中国纺织出版社 (2010-12出版)

作者：南浦 编

页数：230

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

有一则寓言故事说，一只老青蛙遇见一只老蜘蛛，大吐苦水道：“ 我一辈子都在辛勤工作，但只能勉强糊口，而现在年老体衰，等待我的命运很可能是饥饿而死。
而你从没怎么劳动过，却衣食丰足，即使老了仍不愁吃喝，总有投网者送来美味佳肴，这世道真不公平啊！
”老蜘蛛回答说：“ 你说得不对。
我从年轻时到现在，每天都在操劳，日复一日地编织我这张网，随时修复这张网，生活才有了依靠。
你之所以艰辛、老而无靠，那是因为你是靠四条腿在生活，而我靠的是一张网，这张网我时刻都在呵护。
所以我虽然年事已高，而生活不愁。
”人生又何尝不是如此。
一张良好的人际关系网，就是一个人一生最大的保障。
可以说，一个人若不懂得人际关系之道，离开了人际关系，就会成为无源之水、无本之木，生活就会失去了很多乐趣，事业也难以取得成功。
而所谓的人际关系，正是我们孜孜以求的人脉。
人们在追求生活幸福和事业成功的过程中，需要人脉的很多支持。
我们的血脉是支持我们生理生命的系统，人脉则是支持我们社会生命的系统。
微软公司总裁比尔·盖茨曾说过：“ 如果有人夺走了我的一切资金和技术，我也能在两年时间内再建立起一个微软。
”比尔·盖茨这句话说明了什么呢？
它至少说明了支撑他那个软件帝国的条件并不完全是资金、技术，还离不开超强的人脉网。
赢得人脉的高手们在社会上左右逢源，四通八达，对他们而言，没有趟不过的河、翻不过的山。
自己解决不了的事找亲戚，亲戚解决不了的找朋友，朋友帮不上的找领导。
再不成，找朋友的领导的亲戚的邻居，总之要达到目的。
虽然，“ 人脉 ”看不见又摸不着，不能像药店里的人参那样明码标价，但纵然是几百块钱一克的深山老参，也不能和“ 人脉 ”的含金量相提并论。
看看身边那些商界的老总，一生信奉“ 得人脉者得天下 ”的不二准则。
而一旦没有了宝贵的人脉，则必定如履薄冰，寸步难行，那种投门无路，四面楚歌的焦虑简直就像被武林高手点了死穴，动弹不得，奈何不了。
所以见多识广的老总们视“ 人脉 ”为命脉，千方百计地要广积“ 人脉 ”。
要想建立并赢得人脉，必须了解人脉交往中出现的特性，熟知人脉自身的法则。
为达到人际交往效用的最大化，使人脉的力量在互为传递的过程中表现得更加强大，让事业成功赢在人脉。
本书正是从人脉的根本出发，对十二条赢在人脉的有代表性的白金法则一一剖析，让广大读者熟知并灵活运用这些法则。
相信这将会为你带来意想不到的人脉互动效果，促你尽快走向成功。
这就是本书的宗旨所在。
希望读到本书的读者朋友，都能熟练运用书中所述的十二条“ 白金法则 ”，最大效用地赢得人脉，拥有人脉，为成功的人生和事业奠定基础。

第一图书网, tushu007.com

<<赢在人脉的12条白金法则>>

内容概要

要想建立并赢得人脉，必须了解人脉交往中出现的特性，熟知人脉自身的法则。
为达到人际交往效用的最大化，使人脉的力量在互为传递的过程中表现得更加强大，让事业成功赢在人脉。
本书正是从人脉的根本出发，对十二条赢在人脉的有代表性的白金法则一一剖析，让广大读者熟知并灵活运用这些法则。
相信这将会为你带来意想不到的人脉互动效果，促你尽快走向成功。
这就是本书的宗旨所在。

第一图书网, tushu007.com

<<赢在人脉的12条白金法则>>

书籍目录

第一章 事在人为，主动抢占先机——主动法则平时交友要主动热忱见人别忘主动打招呼困难时主动伸出手想方设法认识“贵人”别忽视身边“小人脉”记住姓名把握主动权主动与陌生人交往克服腼腆从容交往第二章 地不畏低，方能聚水成海——低调法则谦逊之人易获人脉不争之人反能蓄势骄傲是成功的大敌主动示弱赢得人心夹起“尾巴”低调做人得理饶人征服人心学会自嘲激活人脉适时装傻聪明交际第三章 近贤则聪，选择成功捷径——甄选法则擦亮眼睛多交益友怎样分辨益友和损友朋友要分三六九等通过时间来分辨朋友通过“打听”来了解朋友用“投其所好”观察朋友多交“诤友”和“畏友“找出你的“衣食父母”第四章 履行承诺，恪守人脉根本——诚信法则真诚待人人脉好诚实为人人敬重信守诺言信誉高处世要诚信第一利益面前不失诚不立信焉能立威言必信，行必果轻诺之人必寡信第五章 尊重自己，塑造人格魅力——自爱法则自尊自爱先自信自爱并不自贵牢记人生的初衷创造被“利用”的价值培养良好的气质放弃消极思维塑造人格魅力第六章 善待他人，犹如善待自己——爱他法则学会先去爱他人养成赞美好习惯乐于帮助别人帮人要顾及尊严付出终有回报第七章 人情来往，交际举重若轻——人情法则人情世故不可不懂为人多点人情昧投桃报李先要“投”平时少欠人情债多做一些高尚的人情互帮互助做活人情共同分享提升人情做足人情，举重若轻第八章 以和为贵，促进人脉和谐——和气法则以和为贵，平等尊重少批评，多祝福适时做个“和事佬”最好的防身武器得理之处让三分太较真，伤和气第九章 海纳百川，成就宽阔胸怀——宽容法则培养大度的襟怀宽宏大量泯恩仇学会随遇而安保持乐观好心态凡事莫斤斤计较走出狭隘少束缚忍是一种大智慧拿得起也放得下第十章 快乐如风，扬起人生风帆——幽默法则笑是人间最短距离幽默之人人缘好快乐能相互传递靠幽默摆脱窘况凭幽默化解冲突培养幽默细胞第十一章 谦和礼让，人敬三分——知礼法则有“礼”方可走天下握手要“出手不凡”着装得体印象好举止优雅显涵养不同场合礼仪有别常用敬语与谦语第十二章 精心呵护，保持最佳状态——维护法则有事没事常联系随时保持互动适时维护观察照照朋友这面“镜”管好名片这张“脸”提升人脉竞争力最佳状态靠调整为“人脉”把把脉勤加清理人脉账户结束语掌握赢家手中的秘密武器——人脉

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

掌握赢家手中的秘密武器——人脉每个人来到这个世界上都渴望有所作为、渴望成功，虽然成功对于不同的人有着不同的含义，但成功遵循着一个共同的规律，那就是没有任何人能够离开他人的支持而有所成就。
因为人生活在一定的社会环境里，所过的是一种群体生活。
一个完全独立于人际关系之外的人的生活是无法想象的。
事业再成功，成绩再好，若周围没有一个人与你分享你的快乐，那么成功又有什么意义呢？
成功需要从自己做起，然后扩展到周围的人身上。
从这个意义上说，人际关系才是人生最大的财富。
在激烈竞争又紧密依存的社会里，人际交往能力往往是决定一个人生存与发展的基本能力，学会与人共处以及与人合作尤为重要。
现代管理强调以人为中心，实际上，抓住了“人”这个根本，其他任何问题必将迎刃而解。
我国古代哲人孟子早就说过“天时不如地利，地利不如人和”。
大凡一个人的成功，一个群体或企业目标的顺利实现，都与“天时”、“地利”、“人和”这三个方面的客观因素有关，而其中“人和”又占主导性的地位。
所谓人和，指的就是好的人脉，好的人际关系。
《水浒》中的宋江，长得其貌不扬，面黑身矮，“文不能安邦，武不能服众，手无缚鸡之力，身无寸箭之功”。
就是这样一个人，之所以能在人才济济、英杰满堂的梁山泊里充当第一把手，得到所有比他有能力、有智慧、有才学的人的无比拥戴，关键是他拥有了最重要的成功要素：人脉！
宋江善于与他人相处，经常主动帮助别人，而且出手大方，仗义疏财，所以尽管他在各个方面的能力不如他人，最后大家还是愿意选他当“大哥”，坐第一把交椅。
美国卡耐基教育基金会在研究中发现，在工程界，约有15%的人认为，其成功缘于技术方面的知识，85%的人则认为是靠人类的工程技术——个性与领导别人的能力。
这就是说，一般来讲，一个人如果只拥有如工程、计算机或财会这样的一项专业知识，只能得到一般的收入，但要是除了具有专业知识外，还具有与别人沟通、影响他人和领导别人的能力，那很快便能获得提升并得到较高的收入。
显而易见，正确处理前后左右、上下内外各方面的人际关系，是建立“人脉”的重要途径之一。
人际关系以重人伦为本，“人情”是维系人际关系的主要纽带，“面子”调节着人际关系的方向和程度。
人际关系是“亲缘”关系的扩展，重信任与和谐是人际关系建立的心理起点。
在为人处世上，达到以万变应不变，又能以不变应万变的“方圆无碍”的境界，是人际关系处理的最高境界。
而要做到这一点，就要在待人用人等方面多一点谅解与宽容，少一点猜疑和苛求；公平对人，平心对事。
清人郑板桥曾说过，在通往佛殿的小径上，既有鲜花，又有毒草。
可见佛有包容万物的心量，而鲜花因能容纳毒草，所以生长得越发旺盛。
俗话说，水至清则无鱼，人至察则无徒。
无疑，尊重和信赖是人际关系的调节器，又是社会安定的稳定剂。
人际关系的形成和发展离不开现实社会条件，同时它又深受文化传统的影响。
《赢在人脉的十二条白金法则》一书概括性地总结了有代表性的十二条赢在人脉的白金法则，并且详细分析了在十二条白金法则实施过程中每个环节的具体内容，通过大量的细节性指导，帮助读者找出适合自身的人际交往方式。
内容不仅全面，而且非常实用，希望此书能帮助读者朋友们拥有一个好的人脉资源平台，并给大家带来意外的收获。

第一图书网, tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

编辑推荐

《赢在人脉的12条白金法则》：熟练运用人脉“白金法则”，最大效用地为成功的人生和事业。
要想建立并赢得人脉，必须了解人脉交往中出现的特性，熟知人脉自身的法则。
得人脉者易成大事。
赢得人脉，拥有人脉。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com