

<<世界上最伟大的推销员>>

图书基本信息

书名：<<世界上最伟大的推销员>>

13位ISBN编号：9787506424981

10位ISBN编号：7506424983

出版时间：2003-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：魏星宇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<世界上最伟大的推销员>>

内容概要

本书介绍了世界上最伟大的销售员乔·吉拉德的销售经验，包括虚心、努力、执着、充满热情等各种作为销售人员的重要因素。

<<世界上最伟大的推销员>>

书籍目录

第一章 名片是成功的开始

1 表现你自己

2 记住别人的名字和面孔

.....

第二章 深深热爱自己的职业

1 热爱推销工作

2 人人都是推销员

.....

第三章 倾听和微笑

1 倾听是有力的武器

2 不要害怕沉默

.....

第四章 让信念之火熊熊燃烧

1 坚定你的信念

.....

第五章 爱是惟一的诀窍

1 要充满爱心

.....

第六章 你就是惟一

1 做自己的主人

.....

<<世界上最伟大的推销员>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>