

<<敢于不同>>

图书基本信息

<<敢于不同>>

内容概要

您将从《敢于不同》中学到：1、如何为您的事业创造出最独特的销售卖点；2、如何用更有效率的方法创造出更多的收入；3、如何自我激励并振奋人心；4、如何改变信念走向成功；5、如何开发出事业更大的潜能；6、如何达成您生命的目标；7、如何让你的事业和生活更有趣；8、如何建立更强的客户关系；9、如何去除负面的影响力与调整挫败；10、如何提升立即行动的能力。

本书前言
特色

<<敢于不同>>

作者简介

亚历山卓·福特于一九六八年出生，是成功的餐馆业者里奥及其太太卡丽四名子女中的长子。在他那段平凡的就学岁月里，曾为自己立下不同的志向，当中包括医生、教师、演员及警察。但在他完成三年制大学的戏剧系学位时，他只选定一个目标，要设法偿还他的助学贷款。

就这样，他回到故乡 Weston-super-mare 镇。
机缘巧合下，他遇上一位与他熟悉的朋友。
这位刚刚开创自己的金融顾问事业的乡亲，为亚历山卓·福特开启了寿险事业的大门。

经过一段摸索期后，亚历山卓·福特不再安于行政工作，决定朝着自己完全陌生的业务方面发展。开始时业务量只有十二份合约的亚历山卓·福特，花了差不多三年时间赚到不错的收入。在那期间，亚历山卓·福特花了不少时间研读及收听有关成功寿险业者的书籍及录音带。苦读有成，他被寿险机构 MDRT 推崇为“全球四位最佳寿险业务员”（Top of The Table）之一。

这顶突如其来殊荣，使亚历山卓·福特以寿险业务员的身份，屡次获得遍布英国各地的寿险协会的演讲邀请；其中意义重大的，莫过于在伦敦举行二年度会员大会了。
至于其他众多的邀约，则包括 MDRT 著名的（主平台）（Main Platform），及来自马来西亚、南非、新加坡、加拿大、以色列、泰国、荷兰、澳洲及台湾地区等地寿险机构的邀约。

现今亚历山卓·福特已被视为新时代中，顶尖企业实践家及演说家之一，不少人仍然盼望亚历山卓·福特能与他们分享他那些富于创新，但又简明可行的观念。

<<敢于不同>>

书籍目录

感谢序推荐序作者序第一章 知易行难第二章 打开机会之门第三章 保持简单第四章 准备达成惊人的成就第五章 超优质服务第六章 到达高层的人际网络第七章 量少质精第八章 打响自己的名声第九章 努力才有收获第十章 最终的平衡行为第十一章 成功的关键因素附录 复制成功

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>