

<<会说话的女人最聪明>>

图书基本信息

书名：<<会说话的女人最聪明>>

13位ISBN编号：9787505429840

10位ISBN编号：7505429841

出版时间：2012-1

出版时间：朝华

作者：张笑萱

页数：229

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<会说话的女人最聪明>>

前言

语言是连接人与人之间的纽带，纽带质量的好坏，直接决定了人际关系的和谐与否，进而会影响到事业的发展以及人生的幸福。

尤其对于女人，卓越的口才、有技巧的说话方式，不仅是家庭幸福的法宝，更是事业披荆斩棘的利剑，增加自身个性魅力的法码。

有些女人是天生的社交高手，这不是因为她们拥有倾城的外貌，而是因为她们无论在任何场合，都能口吐莲花，妙语连珠，博得满堂彩。

会说话的女人能适时送出赞美，让人听了如沐春风；会说话的女人，能让批评也变得悦耳；会说话的女人懂得什么时候该温柔婉转，什么时候该仗义执言；会说话的女人面对不同的人，会采取不同的语言策略；会说话的女人能适时转变话题，以免气氛冷场；会说话的女人，不仅会说，更会倾听……

亚里士多德曾经说过，漂亮比一封介绍信更具有推荐力，也更容易被人们接受。

事实也的确如此，已经有统计显示，外貌出色的女人一般取得成功的机率相对较高。

可以说，出色的美貌是女人的一种竞争力。

但天生貌美如花的女人有几个呢？

可喜的是，与美貌相比，良好的口才更是令女人脱颖而出的资本！

而且它比美貌更具优越性：美貌是有期限的，并且受很大的遗传因素影响，而口才不仅没有期限，而且是可靠后天修炼出来的。

如今的女人，早已摆脱了成天围着灶台转，大门不出二门不迈的命运，她们走出了家庭，走向了社会，成了干练的职场丽人，成了叱咤职场的女强人，而这无疑对她们的口才能力有了更高的要求。

本书结合女性的心理特点、性格等不同方面来为女性诠释不同的说话技巧，通过大量生动的故事、透彻的分析、通俗易懂的语言，力求为女性读者提供最实用有效的帮助。

<<会说话的女人最聪明>>

内容概要

语言是连接人与人之间的纽带，纽带质量的好坏，直接决定了人际关系的和谐与否，进而会影响到事业的发展以及人生的幸福。

尤其对于女人，卓越的口才、有技巧的说话方式，不仅是家庭幸福的法宝，更是事业披荆斩棘的利剑，增加自身个性魅力的法码。

《会说话的女人最聪明》以女人的视角，将工作、生活和社会中的口才智慧娓娓道来。结合生动实用的例子，让你学会做女人必备的说话技巧，教会你怎样打造魅力，怎样拥有不凡的气质，这种魅力和气质将使你发生脱胎换骨的变化！

<<会说话的女人最聪明>>

作者简介

张笑萱，女，北京师范大学毕业，新浪女性频道“伊人风采”栏目特邀撰稿人。长期坚持对女性心理和气质培养的研究工作，所著图书深受年轻女性读者的欢迎和喜爱，著有畅销书《婚姻改变女人的一生》、《修炼女人味》、《女人30是妖精》、《情商决定女人的一生》等。

<<会说话的女人最聪明>>

书籍目录

第一章能说会道——做一个口吐莲花的女人 1.女人有内涵才能妙语连珠 / 2 2.女人说话先有“礼”，再开口 / 5 3.动听的声音是女人最好的名片 / 8 4.懂得恰当称呼别人的女人，给人好印象 / 10 5.聪明的女人会捡别人爱听的说 / 13 6.拥有亲和力的女人，能赢得别人的爱戴 / 15 7.会说“谢谢”的女人最得人心 / 18 8.微笑是女人最动听的语言 / 21 9.说话真诚的女人最能打动人心 / 24 10.学会倾听，是对别人最好的尊敬 / 27

第二章随机应变——到什么山头唱什么歌 1.女人开口之前要先看对象 / 32 2.女人初次见面就讨人喜欢的技巧 / 35 3.女人要学点“变色龙”的本领 / 38 4.男人的面子不要驳 / 41 5.向男人倾诉，也要听男人倾诉 / 44 6.柔声细语征服男人心 / 48 7.粗心的女人要小心“说者无心，听者有意” / 52 8.女人要善于为你周围的人打圆场 / 54 9.巧妙应对十种令人讨厌的交谈 / 57

第三章愉人悦己——懂得适时幽默的女人最迷人 1.幽默，让女人更受欢迎的秘密武器 / 64 2.女人善用自嘲，化尴尬为融洽 / 67 3.幽默，让交流变得妙趣横生 / 70 4.一句玩笑，助女人营造轻松氛围 / 73 5.幽默属于乐观的女人 / 76 6.幽默有度，小心踏入对方禁区 / 79 7.女人巧借修辞提升自己的幽默感 / 82 8.聊天开玩笑，要避开别人的痛处 / 86

第四章巧于说服——出色的女人都是说服高手 1.女人的表情和语调是成功说服的关键 / 90 2.曲言婉至，拐着弯地说服 / 94 3.说服也要给别人一个台阶下 / 97 4.巧妙拒绝男上司的暧昧行为 / 100 5.想让老板为你加薪，怎么开口 / 103 6.侧面诱导，让人心服口服 / 106 7.怎样说服你不爱的男人打退堂鼓 / 108 8.主动迎合对方的兴趣说话 / 110 9.要说服，不妨先给对方制造一点“绝望感” / 112

第五章赞扬批评——龙有逆鳞人有禁忌，会赞扬更要巧批评 1.女人“奉承”男人的技巧 / 116 2.赞美男人，直接不如间接 / 119 3.为别人量身定做一顶“高帽” / 122 4.出色的女人赞美的话不必多 / 125 5.抓住对方身上容易被忽视的“闪光点” / 128 6.背后偷偷赞美别人更显诚意 / 131 7.女人必须掌握的四个赞美技巧 / 133 8.会说话的女人不会当众指责他人 / 136 9.智慧女人选择诙谐的方式表达不满 / 138 10.聪明的女人不说“你错了” / 141

第六章玲珑口才——让你在朋友圈如鱼得水 1.女人直言快语易伤朋友心 / 148 2.把握与朋友说话时插话的分寸 / 150 3.请客吃饭，“捧”主角也要照顾陪客 / 152 4.朋友面前，有些话不能说 / 154 5.朋友的秘密，不能到处散播 / 157 6.女人要把安慰的话说到朋友心里 / 160 7.好辩的女人不受朋友欢迎 / 165 4.必要时向老板说点“体贴话儿” / 179 5.女人要掌握年终与老板谈话的密招 / 181 6.聪明女人不说替上司作决定的话 / 184 7.善用“女色”，用口才征服男同事 / 186 8.学会拒绝同事的不合理请求 / 189 9.赞美，是送给同事最好的礼物 / 192

第八章巧言慧语——让爱情历久弥新 1.爱在心里口要开，女孩也要大胆表达 / 196 2.初涉爱河，教女人“谈”恋爱 / 198 3.女人为爱情定制的甜蜜“谎言” / 202 4.温柔的“斗嘴”游戏，碰撞出爱情的火花 / 205 5.情到浓时，如何拒绝男友的性要求 / 208 6.把吵架变成感情的催化剂 / 211 7.把礼貌带进婚姻 / 215 8.女人的唠叨是婚姻最大的杀手 / 220 9.与其抱怨，不如赞美 / 224 10.适时沉默，才能与幸福婚姻相伴 / 227

<<会说话的女人最聪明>>

章节摘录

版权页： 2.女人初次见面就讨人喜欢的技巧 初次见面，如果双方都不想让对方看透自己，觉得对方发现自己的弱点是个糟糕的后果，那结果只会是彼此拘束，不能畅所欲言、自由表现。

只有敞开心扉，才能让对方很快记住：这个女人很不错！

无论是哪个女人，和知心朋友见面都会很开心和放松，然而和素不相识的人会面总会感到局促和紧张，并且顾虑重重。

和初次见面的人面对面谈话，是一件不好受的事。

因为两人之间的视线极易相遇，而导致两人之间的紧张感增加。

因此，在见面之前，最好先拟定好一套推销自己的计划，按部就班地实施。

1.巧妙地介绍自己的名字。

与人初次见面时，想让对方记住自己，最简单的办法就是让对方记住自己的名字。

比如，你可以对自己的名字做一个简单但容易被别人记住的介绍：“我姓接，接二连三的接，认识我，你会有接二连三的好运！”

” 2.呼叫对方的名字。

欧美人在说话时，常说：“史密斯先生，来杯咖啡好吗？”

” “史密斯先生，关于这一点，你的想法如何？”

” 将对方的名字挂在嘴边。

令人不可思议的是，此种作法往往使对方涌起一股亲密感，宛如彼此早已相交多年，其中一个原因就是，他感受到对方已经认可自己。

在我们的社会里，大部分人习惯于不愿意直呼别人的名字。

殊不知，呼喊别人的名字可以增进彼此的亲密感，尤其当你们不熟悉的时候，你喊出对方的名字，会给对方一个惊喜。

3.保持微笑。

在和别人第一次见面时，女人的微笑和赞美会有一种微妙的力量。

陌生朋友会被你的微笑感染，认为你是一个很有亲和力的女人。

你对他的赞美，会让彼此一下子从陌生人变成朋友。

4.记住对方所说的话。

记住对方说过的话，事后再提出来做话题，也是表示关心的做法之一。

尤其是兴趣、嗜好、梦想等，对对方来说，是最重要、最有趣的事情，一旦提出来作为话题，对方一定会觉得很愉快。

有位心理学家应邀至某地演讲时，不料主办者之一却问他：“请问先生的专长是什么？”

” 他颇为不高兴地回答：“你是请我来演讲的，还需要问我的专长是什么吗？”

” 招待他人或是主动邀约他人见面，事先应该先收集对方的资料，此乃一种礼貌，也更容易引起别人好感。

5.适当表达你的缺陷。

表达缺陷，可以赢得关注。

而实际上，一丁点瑕疵根本遮掩不了你本人的光辉。

之所以如此说，是因为坦率地暴露缺点，反而使人对你正直、诚实的作风留下深刻的印象，而这种诚实、正直往往转变成别人对你的信赖，自然你也就大受其益了。

每当百货公司举办“瑕疵品贱卖会”，必然造成人潮涌动的盛况，甚至连大拍卖也比不上它的吸引力。

为什么“瑕疵品”能如此地激起人们的购买欲呢？

这是因为世上本没有十全十美的东西，你把自己的商品吹嘘得天花乱坠，完美无暇，会给人一种虚假的感觉。

而如果你适当地暴露一点无伤大雅的缺点，反而能给人一种诚实的感觉，让人易于信任。

暴露的缺点只要一两个就可以了，他人难以将这一两个缺点和其他部分联想在一起，因而产生其他部

<<会说话的女人最聪明>>

分毫无缺点的感觉。

暴露自己的缺点，绝不是毫不保留地将所有缺点都暴露出来，那样做，反而使人认为你是个毫无可取之人，因而破坏你的形象。

<<会说话的女人最聪明>>

编辑推荐

《会说话的女人最聪明》旨在会说话，让女人成就、精彩、快乐每一天女人会说话：求职、工作最顺畅，人际交往最畅通；在谈判桌上轻松获胜，巾帼不让须眉；在家庭生活中相夫教子，和睦温馨；在情场、职场，魅力四射；在公共场合八面玲珑，集万千宠爱于一身；在众人心目中，更有品位。

<<会说话的女人最聪明>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>