

图书基本信息

书名：<<中学生话题作文实用写作素材大全>>

13位ISBN编号：9787505416727

10位ISBN编号：7505416723

出版时间：2007-9

出版时间：朝华出版社

作者：王伟营

页数：476

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

《中学生议论文论点论据论证大全》共分十五篇分别为：价值论，思辨论，修身论，处世论，学习论，成功论，体育论，情感论，生活论，治国论，教育论，文化论，科技论，经济论，自然论，内容全面讲解详细。

书籍目录

第一篇 自我与成长 话题1.青春 话题2.机遇 话题3.习惯 话题4.相信自己 话题5.个性 话题6.自立 话题7.选择 话题8.成长 话题9.尝试 话题10.沟通
第二篇 素质与情感 话题1.感动 话题2.珍惜 话题3.尊重 话题4.爱 话题5.责任 话题6.善良 话题7.承诺 话题8.气质 话题9.怀念 话题10.谦虚
第三篇 社会与生活 话题1.和谐 话题2.诱惑 话题3.时尚 话题4.财富 话题5.合作 话题6.位置 话题7.价值 话题8.压力 话题9.名人效应
第四篇 哲理与思辨 话题1.换一个角度 话题2.捷径与弯路 话题3.极限 话题4.瞬间和永恒 话题5.简单 话题6.起点与终点 话题7.美 话题8.拒绝与获得 话题9.自己与别人 话题10.距离
第五篇 历史与文化 话题1.以史为鉴 话题2.二战之我见 话题3.英雄 话题4.孝的文化 话题5.酒文化 话题6.流行文化 话题7.民俗文化 话题8.传统文化 话题9.网络文化 话题10.文化遗产
第六篇 想象与创新 话题1.想象力的缺失 话题2.幻想 话题3.假如有外星人 话题4.梦想 话题5.细节创新 话题6.科技创新 话题7.文艺创新 话题8.创意与成功 话题9.创新思维 话题10.勇于创新

章节摘录

不要柿子的买卖 ——舍小而意在得大 美国的一个摄制组，想拍一部中国农民生活的纪录片。

于是他们来到中国某地农村，找到一位柿农，说想买他1000个柿子，请他把这些柿子从树上摘下来，并演示一下贮存的过程，谈好的价钱是：1000个柿子给160元人民币，折合20美元。

这位柿农很高兴地同意了。

于是他找来一个帮手，一人爬到柿子树上，用绑有弯钩的长竿，去树上拧柿子，下面的一个人就负责在草丛里把柿子捡到竹筐里，两人边干活边高声大嗓地拉着家常。

在一边的美国人觉得这很有趣，自然全都拍了下来。

接着又拍了他们贮存柿子的过程。

美国人付了钱不拿柿子就准备离开，那位收了钱的柿农以为他们嫌弃自己的柿子不好，反复说着，美国人就让翻译耐心地跟他解释，说他们丝毫没有瞧不起他这些柿子的意思。

翻译解释了半天，柿农才似懂非懂地点点头，同意让他们走。

但他却在背后摇摇头感叹说：“没想到世界上还有这样的傻瓜！”

那位柿农不知道，他的1000个柿子虽然没动地就卖了20美元，但那几位美国人拍的他们采摘和贮存柿子的纪录片，拿到美国去却可以卖更多更多的钱。

他同样也不知道，在那几个美国人眼里，他的那些柿子并不值钱，值钱的是他们的那种独特有趣的采摘、贮存柿子的生产生活方式。

“兰吉”公司的营销策略 ——若先得之，必先失之 美国有家叫“兰吉”的化妆品公司，为了在激烈的市场竞争中迅速打开产品销路，公司采取“高质量、低价格、多品种”的策略，做不赚钱的“赔本”生意，结果第一年，公司为树立声誉吸引顾客亏了100多万美元。

然而，这100多万美元并非亏得一文不值，一年后，公司就在广大顾客的心目中留下了“货优价廉服务佳”的良好印象，许多很远地方的顾客都慕名而来。

面对众多顾客的求购，公司逐渐将其化妆品价格恢复到同行业的同等水平，结果在第二年便获利200万美元。

编辑推荐

价值论，思辩论，修身论，处世论，学习论，成功论，情感论，生活论。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>