<<银行钢贸企业授信方案培训>>

图书基本信息

书名:<<银行钢贸企业授信方案培训>>

13位ISBN编号:9787504959454

10位ISBN编号:7504959456

出版时间:2011-6

出版时间:中国金融出版社

作者:立金银行培训中心

页数:273

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<银行钢贸企业授信方案培训>>

内容概要

《银行钢贸企业授信方案培训》与你分享福建周宁钢铁商人的传奇人生:拼命咬住一个行业,做 到极致,虽然竞争激烈,你仍可以挣扎而出,并昂然绽放。

《银行钢贸企业授信方案培训》是一本银行客户经理营销钢贸企业的工具书,是目前国内收录营销钢 贸企业产品最全、产品最新颖、案例最多、最前沿的一本培训教材。

表外业务做存款,表内业务做利润;要先做表外业务,然后做表内业务,而不是相反了解客户的商业模式,判断是否有存款;评估企业的存款潜力,预测企业的营销难度,然后再决定是否发起营销。 有存款的客户一般具备如下特点:对上游产生应付账款,对下游产生预收账款,自身形成资金洼地。

<<银行钢贸企业授信方案培训>>

书籍目录

第一章	钢贸企业基本	法制2
~ 모		^ I

- 第一节 钢贸企业对银行的价值
 - 一、庞大的存款
 - 二、可观的中问业务手续费
 - 三、可观的结算资金
- 第二节 钢贸企业使用的银行授信产品
 - 一、银行承兑汇票
 - 二、银行承兑汇票贴现
 - 三、国内信用证
 - 四、银行保函
- 第三节 民营钢贸企业的营销要点
 - 一、如何找到钢贸企业
 - L、如何与钢贸企业打交道

第四节 特大型国有钢贸企业的营销要点

- 一、全国性钢贸企业的营销要点
- 、区域钢贸企业的营销要点

第五节 国内大型钢厂的销售模式

- 一、国内一线钢厂的销售模式 二、国内二线钢厂的销售模式
- 三、国内三线钢厂的销售模式

第六节 国内钢贸市场的经营模式

- 一、经销、仓储、交割、配送一体化
- 二、如何为钢贸公司创造价值
- 三、钢贸公司的授信申报思路
- 四、如何关联营销钢贸企业与施工、房地产等行业

第二章 钢贸企业授信方案 附录

<<银行钢贸企业授信方案培训>>

章节摘录

版权页:插图:银行应当密切关注钢铁行业形势变化,以做深、做大钢铁行业优质核心客户为主旨, 以做多、做强供应链融资网络为重点,深化模式化营销,做主流钢铁客户的主流银行。

在加大行业核心客户信贷投放的同时,以供应链融资产品为重点,加大对核心钢铁生产企业上下游配 套钢贸企业的信贷支持力度,做强供应链融资业务,提高行业存款沉淀和综合收益水平,增加银行基 础客户群体。

第九节钢铁行业的基本融资特点钢铁行业流程自铁矿石开采到炼铁、制坯、轧材、销售等环节,产业链条长,带动上下游大批资源参与其中,产业链分工明确,整个行业的销售资金流的撬动导致其对银行资金需求庞大。

整个钢铁行业存在数目众多的钢铁经销商。

钢铁行业具有产品丰富、种类繁多、品质稳定、市场容量大、价格透明度高、处置变现能力强、保管 方便、经销商销售周期短等特点,适合银行开拓信贷业务。

钢铁行业对铁矿石的需求日益加大,但国内铁矿石无法满足需要,进口依存度较高,除少数大型企业 如宝钢、唐钢、马钢、鞍本钢铁等建立长期稳定的海外供货渠道外,许多中小钢厂铁矿石供应受各种 条件限制,只能通过铁矿石经销商在现货市场购买。

围绕钢铁行业核心客户,针对其上游铁矿石、煤炭、焦炭企业,下游钢贸企业及加工企业积极开展供应链融资业务,全面做深做透融资网络项下的上下游客户:针对全国及地区性钢贸市场,择优向入场钢贸企业提供支持;择优支持金属制品行业龙头企业;择优支持在核心钢铁生产企业支持下,或为区域产业集群配套,或以主要用钢企业为中心,建立钢材加工中心及剪切配送中心的建设;鼓励钢铁生产和设备制造企业出口国内有优势的技术和冶金成套设备,并在出口信贷等方面给予支持。

<<银行钢贸企业授信方案培训>>

编辑推荐

《银行钢贸企业授信方案培训》:透彻分析钢贸企业的营销要点,详细削析钢贸市场分布及规律,讲解如何对钢贸企业设计票据产品,解析如何对钢贸企业设计授信方案,《银行钢贸企业授信方案培训》适合商业银行公司业务条线支行行长、客户经理学习使用。

钢贸企业授信方案:联保贷款钢材货押贷款担保公司担保贷款钢厂退款担保贷款(三方保兑仓);钢厂回购担保贷款(四方保兑仓)应收账款质押贷款应收账款保理融资;钢贸企业票据置换钢贸企业海陆仓融资钢贸企业保函业务钢贸企业商商银业务;钢贸企业未来提货权质押业务钢贸企业商业承兑汇票质押授信钢贸市场担保授信;钢贸企业国内信用证钢贸企业国内信用证打包贷款钢贸企业国内信用证打包银票;钢贸企业买方付息+代理贴现银行承兑汇票(前置保证金+后置保证金);银行承兑汇票(前置保证金+后置银票)。

<<银行钢贸企业授信方案培训>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com