

<<私募股权融资>>

图书基本信息

书名：<<私募股权融资>>

13位ISBN编号：9787504955401

10位ISBN编号：750495540X

出版时间：2011-4

出版时间：中国金融出版社

作者：关景欣 编

页数：285

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<私募股权融资>>

内容概要

《 私募股权融资》从不同的层面对私募股权融资进行剖析，注重私募股权融资的实务操作。在对私募股权基金的介绍上涉及私募股权融资概述、政府引导基金、产业投资基金与私募股权投资基金、基金投资企业的标准、基金投资企业的主要流程、私募股权基金的退出方式等内容；在对企业为什么要进行私募股权融资、企业如何进行私募股权融资方面涉及私募股权融资在改善企业治理结构中的作用、私募股权融资在企业上市中的作用、企业融资前需要做好哪些准备工作、企业商业计划书的策划、企业如何选择合适的私募融资顾问。如何选择投资基金、企业如何应对尽职调查.企业融资成功后资金的使用规划等内容。为处于成长中的、有融资需求的企业提供一条行之有效的通道。此外，《私募股权融资》遵循基金如何投资企业、企业如何寻找投资者的脉络作了大量的案例分析，有助于读者对私募股权投融资有更深入的认识。

<<私募股权融资>>

作者简介

关景欣，法学博士、金融学博士。

中华全国律师协会经济专业委员会秘书长、并购论坛副主席，中国资本市场研究院副院长，滨海国际私募股权融资学院副院长，国际投融资俱乐部高级顾问，滨海国际股权交易所高级顾问，浙江商会副会长，在PE、IPO、M&A等相关领域拥有十余年的执业履历。

<<私募股权融资>>

书籍目录

- 第一章 私募股权融资概述
 - 第一节 什么是私募股权融资
 - 第二节 私募股权融资在国内外的的发展情况
 - 第三节 私募股权融资的功能与作用
- 第二章 政府引导基金
 - 第一节 政府引导基金概述
 - 第二节 以往政府资金使用中存在的问题
 - 第三节 新的创业投资办法
 - 第四节 境内外政府资金投资案例的分析
 - 第五节 组建中外合作的基金管理公司及与境外基金的基金合作
 - 第六节 政府引导基金的意义和作用
 - 第七节 投资回报
 - 第八节 政府资金的退出
- 第三章 企业为什么要进行私募股权融资
 - 第一节 企业在发展过程中会遇到哪些困难
 - 第二节 私募股权融资对企业的意义
 - 第三节 资金短缺与企业私募的根本原因
 - 第四节 资金充裕的企业是否不需要私募
- 第四章 私募股权融资在企业上市中的作用
 - 第一节 私募股权融资在企业海外红筹上市过程中的作用
 - 第二节 基金对企业上市前选择最佳的投资银行和最佳的上市时机的作用
 - 第三节 私募股权融资在改善企业治理结构中的作用
 - 第四节 是否要引进战略投资者
 - 第五节 寻找产业新机会、保持产业优势最大化是公司私募股权基金最主要的目的
- 第五章 基金如何投资企业
 - 第一节 私募股权投资基金的管理模式和特点
 - 第二节 有限合伙人对基金的作用
 - 第三节 基金投资企业的主要流程
 - 第四节 基金喜欢投资什么样的企业
 - 第五节 基金投资企业的标准
 - 第六节 基金投资企业的成功概率及风险防范机制
- 第六章 基金实务操作中的一些疑问
 - 第一节 为什么基金只愿意成为企业的少数股东
 - 第二节 为什么基金不愿意过多参与企业经营
 - 第三节 基金是如何监控项目的
 - 第四节 基金如何控制投资风险
- 第七章 企业如何进行私募股权融资
 - 第一节 企业融资前需要做好的准备工作
 - 第二节 企业融资的流程
 - 第三节 初创企业的成功融资
 - 第四节 企业商业计划书的策划
 - 第五节 企业Presentation的策划
 - 第六节 企业的SWOT分析
 - 第七节 企业融资成功后资金的使用规划
 - 第八节 企业对自己的资产价值评估方式

<<私募股权融资>>

第九节 如何规避对企业私募价格的影响因素

第十节 企业在签署条款清单和股权投资协议时的注意事项

第十一节 企业的尽职调查和在尽职调查期间需要准备的文件资料

第十二节 企业如何选择合适的私募融资顾问

第十三节 企业对基金的选择

第八章 私募股权基金的退出方式

第一节 资本市场

第二节 最主要的退出方式：境内公开上市

第三节 通过场外交易市场实现退出

第四节 海外上市实现退出

第五节 其他退出方式

附录案例分析

<<私募股权融资>>

章节摘录

4.认识到为获得流动性而快速实现IPO的重要性 投资者投资企业的目的,是在未来可预期的几年内可以退出并获得回报,其中最好的退出方式就是IPO,创业企业家如果需要得到私募融资,必须认识到未来快速IPO的迫切性,这是不以企业家的意志为转移的,创业企业家必须充分意识到这一点。

5.具有良好的声誉并能提供显示其能力和技术的证明 一个已经成功过的创业者,或者在行业中享有良好声誉的职业经理人,在创业时,其所拥有的能力已经被认可,这一点也是所有投资者都认可的。

6.懂得拥有团队的必要性,理解为什么必须将股权分配给他人 具有强烈成功欲望的企业家必定会意识到一个强有力的团队所拥有的价值,自己一个人是很难有所作为的,而拥有一个好的团队的最好的办法是将股权分配给那些拥有关键技能的员工,让他们与未来企业的发展绑定在一起,这种做法几乎存在于所有通过基金投资成功的企业。

7.具备找到问题、解决问题的能力 当前的商业环境不断变化,竞争激烈,企业的生存和发展都将取决于企业能否发现问题和解决问题,成功的企业家必须乐于并且善于找到问题,进而解决问题,并且还需具有强烈的目标导向且保持灵活性。

企业家必须知道什么应该做,企业未来的发展方向是什么?

如何实现?

什么时候可以实现?

所有的目标必须是有预期的,合理的。

8.理解资本成本和典型的交易结构,从而不会对其不满 创业企业家必须知道投资者的投资是有成本的,这些成本包括预期的投资回报、管理成本和风险成本等,所以股权投资条款中充满了各种看似苛刻的条款,投资过程的监控和风险控制也是超常规的,企业家必须知道这种交易结构是投资者经过长期投资活动逐步固化下来的,虽然会很苛刻,但却是合理的。

9.对模糊不清和不确定因素感到自如 创业企业家经常会处在一种不确定的环境中,他必须发挥作为企业家的作用,在没有足够信息的情况下,为一项新开发的产品服务,或者为一个新的商业模式决定市场需求,他们经常被要求即时做出决断,而这种决断往往决定了企业的未来,优秀的创业企业家往往会做出正确的决断。

这些企业家还得扮演不同的角色,他们是出色的领导,不管这个创意、想法或产品是否成熟,他们必须有能力进行推销,这种推销能力决定了企业能否拿到满意的投资。

10.勇于牺牲 每一个成功的创业企业家都承认成功是需要付出代价的,最常见的是企业家个人的收入。

作为一个初创企业,最初的资金来源是企业家个人及其从家庭成员、朋友处的借款。

在创业的初期,几乎所有的企业家都不得不放弃一些个人收入来促使企业发展,或者拿出自己的积蓄来发放员工的工资。

亚马逊书店的创始人杰夫贝佐斯的天使投资者曾经这样说道,促使他最终投资的原因是杰夫贝佐斯放弃了在原先公司的7位数字的薪水来创业的这种精神。

对于潜在的投资者来说,这些愿意为企业牺牲的企业家是值得信赖的。

.....

<<私募股权融资>>

编辑推荐

为您开启资本市场的大门，引领您的企业做优做强，不断发展壮大。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>