

<<钱脉>>

图书基本信息

书名：<<钱脉>>

13位ISBN编号：9787504744364

10位ISBN编号：7504744360

出版时间：2012-9

出版时间：中国财富出版社

作者：申嘉駢

页数：251

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<钱脉>>

内容概要

《华夏智库·金牌培训师书系·钱脉：有钱人的财富思维法则》既是特意为那些有强烈的赚钱欲望，又希望先致富、后谈大道理的人们写的；也是为那些觉得既没有时间、没有方法，也没有机会去深入研究致富哲学，却急于想获得致富结果的人写的。

《华夏智库·金牌培训师书系·钱脉：有钱人的财富思维法则》强调，想要成为一个“有钱有闲”的亿万富翁，就要通过“智慧”，作出正确的“选择”。

当一个人成为自己大脑的主人，他就成为“选择者”：选择自己渴望的愿景，让自己拥有美好的未来；选择相信自己可以拥有富足，让自己成为一个受惠者；选择自己拥有正向思考，让自己成为赞美者

。

## 作者简介

申嘉駢，经济与行政管理学士，EMBA高级工商管理硕士，国家注册高级人力资源管理师，国家认证高级职业经理人。

中国人民解放军预备役防化团少校，黑龙江省商务合作促进会秘书长，黑龙江省中华文化促进会副主席，黑龙江省科技合作促进会副会长，央视网环保频道高级顾问，《中国决策参考报》特聘记者，《东方财富周刊》特聘记者。

书籍目录

第一法则 脑袋决定钱袋：思维有多远，财富就有多近脑袋决定钱袋，思路决定出路穷人做事情，富人做事业穷人看赚钱多少，富人想赚钱方法富人与众不同的思维法则富人赚钱的秘密：懂得“思考变通”要努力地工作，更要聪明地工作第二法则 眼光决定财富：选择比努力更重要什么是好的商业眼光好眼光能使利润无限前瞻性是一种战略眼光别错过“天赐良机”独树一帜更能成功眼光越远离成功越近第三法则 生财有道：不怕钱少，就怕手段少避实就虚，经营自己的长处找对方法，问题迎刃而解巧打时间差，赚出大财富四两拨千斤，独闯江湖有神助乾坤大挪移，劣势里挖出宝藏巧借“东风”整合资源第四法则 时机就是商机：审时度势把握商机选择时机，把握商机商机总是青睐有准备的大脑弱者等待时机，强者创造时机抓住小机会，成就大成果捕捉信息中的财富善于借力，抓住商机第五法则 人脉就是钱脉：有多少朋友就有多少财人脉是成功致富的基石好人脉就有好钱脉善于交际，积累人脉人际关系的重要性互惠互利，打造人脉绩优股智慧百分百的人脉经营学第六法则 和能生财：人气汇聚财自来广结善缘，恪守信誉天时不如地利，地利不如人和以人为本，凝聚团队财富之“和”，以笑为先第七法则 财从口出：财是说出来的第八法则 “剩”者为王：在困境中看到“钱”途第九法则 钱能生钱：让财富自动再生第十法则 商道即人道：思利及人，财富共赢

## 章节摘录

脑袋决定钱袋，思路决定出路 有什么样的思路，就会有怎样的出路，这就是思路决定出路。

对于普通人，思路决定自己一个人甚至一家人的生活水准。

对于决策者，思路则决定一个集体甚至这个集体所有员工的未来幸福。

生活工作没有思路不行，组织管理没有思路不行，企业经营没有思路不行……在逆境和困境中，有思路才有出路；在顺境和坦途中，有思路才有发展。

人们在事业、工作、人际关系、爱情、生活等方面会遇到很多困境和难题，它们影响命运、决定成败。

如何解决这些问题，需要正确的思路。

正所谓脑袋决定钱袋，思路决定出路，思路的改变就是命运的改变！

每个人都渴望成功，每个人都希望过上更舒适、更富有的生活，但并非每个人都能如愿。

能够实现愿望的人，不一定比你付出更多的汗水，但一定比你付出了更多的思考。

有钱人与穷人最大的区别在于思维模式的不同。

就像面对同样的1万块钱，有的人拿去做了投资的成本，有的人则存进了银行。

两种不同的思路，可能就决定了两个人若干年后不同的生活。

把钱用于投资的那个人，5年后可能已经做了老板，资产翻了几番；而存进银行的那个人，可能还过着以前的老日子，照样是朝九晚五地给别人打工，依然是发了工资赶紧去银行。

成功总有方法，想成功就要找方法，而思路是一切正确策略与方法的起源。

有这样两个年轻人，一个叫孟克，一个叫仲克，他们住在同一个村庄，而且是最要好的朋友。

由于这个村庄属于穷乡僻壤，生活不是很富裕。

有一天，这两个人商量打算外出做生意。

于是，他们转让了各自的田地、变卖了各自的家产，带着所有的财产和两头毛驴出发了。

他们最先到一个盛产毛皮的地方，孟克说：“在我们的家乡，毛皮可是很值钱的东西，我们现在就把所有的钱换成毛皮，带回去卖，一定会赚钱的。”

仲克同意了这个想法。

于是，他们分别买了毛皮，捆绑在驴背上。

接着，他们到了一个盛产麻布的地方，那里也正好缺少毛皮，孟克说：“麻布在我们家乡比毛皮更值钱，我们把毛皮卖了，换成麻布，这样不但我们的本钱可以回收，回去还有更高的利润！”

仲克听后说：“不，我一定把毛皮安稳地运到家乡再卖。”

孟克只好自己把毛皮全部换成麻布，这样，他多赚了一笔钱。

仲克依然拥有驴背上的毛皮。

两人继续往前走，到一个盛产药材的地方，那里天气寒冷，正缺少毛皮和麻布。

孟克说：“药材在我们家乡是更值钱的东西，你把毛皮卖了，我把麻布卖了，换成药材带回去，一定赚大钱。”

……

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>