

<<厚黑经商秘经>>

图书基本信息

书名：<<厚黑经商秘经>>

13位ISBN编号：9787504737656

10位ISBN编号：7504737658

出版时间：2011-2

出版时间：中国物资出版社

作者：罗国孙

页数：301

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<厚黑经商秘经>>

内容概要

本书从厚黑商人的敛财之道、经营之道、竞争之道、交易之道、谈判之道、营销之道、讨债之道、投机之道、服务之道等方面，解析了厚黑商人的超人之处。

本书语言幽默诙谐、辛辣尖锐；说理鞭辟入里、深入浅出；举例广征博引、触类旁通，是睿智商家驰骋商场不可多得的一部经典之作。

<<厚黑经商秘经>>

书籍目录

第一章 厚黑敛财：把利益放在第一位

1. 浑水摸鱼，乱中取利
2. 钱生钱之道
3. 勿以利小而不取
4. 欲取先予敛财法
5. 利用人爱名的心理
6. 一定要保证最低利润
7. 肥水不流外人田
8. 保持饥饿感，主动出击去经商
9. 垄断敛“利”

第二章 厚黑经营：善借者赢，借钱、借人、借刀

1. 借大势是做人的关键
2. 经营筹资的策略
3. 借助“名人”，摆脱困境
4. 他人之力，可以赚钱
5. 把握好借钱的时机
6. 看好形势，顺势而起
7. 借助公益，推销形象
8. 巧借力谋财
9. 胡雪岩如何借商势

第三章 厚黑市场套路：诡计迭出，灵活善变下黑手

第四章 厚黑交易之道：多算计，打好自己的算盘再动手

第五章 厚黑竞争：迷惑对手，出奇制胜，竞争要耍耍手腕

第六章 厚黑营销：攻心为上，营销见缝就钻使“捧”招

第七章 厚黑谈判：深藏不露，谈判找到死穴再下手

第八章 厚黑催款：软硬兼施，厚黑并用不怕脸红

第九章 厚黑投机：敢于冒险，投机取巧钻空子

第十章 厚黑服务：卖笑脸赚人情，笑里藏“金”何乐不为

<<厚黑经商秘经>>

章节摘录

版权页：商场厚黑学提示我们：在市场竞争中，我们要充分利用形势的变化，抓住对方的失误与倒退，通过一定的策略，扩大自己的市场占有率，为自己创造更大的发展机会。

渔夫在摸鱼的时候，总是先把水搅浑，让鱼晕头转向，在水中辨不清东南西北时，然后再突然出手，捉鱼往往就会十拿九稳了，这叫做“浑水摸鱼”。

古往今来的许多厚黑商人都是善于浑水摸鱼的，他们故意散布虚假消息，挑拨对手内部的关系，造成对手之间的混乱和矛盾，然后再趁机发动攻击。

“浑水摸鱼”的核心就是乱中取利，只有设法令对方乱作一团，才能为我方的取利行动创造良机。

在市场竞争中，要想从中把“大鱼”摸回去，也必须具备把市场这片水搅浑、造成一定程度的混乱的本事。

但是李宗吾又说：“厚黑学无所谓善，无所谓恶，如利刃然，用以诛盗贼者则善，用以屠良民则恶，善与恶，何关于刃？”

”所以在使用厚黑智慧经商时，一定要用之得当，切莫干坏事。

不少唯利是图的商人为了达到牟取暴利的目的，不惜大肆生产、销售假冒伪劣产品，严重损害了消费者的利益，冲击了市场的正常经营秩序。

这就是一种乱中取利的表现，不过却是一种极其拙劣的手段，虽能得逞于一时，但却不能获利于一世，是会遭到绝大多数市场人士的唾弃，我们千万不能走上这条不归路，给自己的事业带来无法挽回的后果。

<<厚黑经商秘经>>

编辑推荐

《厚黑经商秘经》：厚黑教主李宗吾被誉为影响20世纪中国文化的20位奇才怪杰之一，厚黑是一种智慧，而不是教你违法犯罪商场风云变幻，厚黑赚足银钱用厚黑学做人，一定会左右逢源；用厚黑学经商，一定会顺风顺水。

<<厚黑经商秘经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>