

<<赢在口才>>

图书基本信息

书名：<<赢在口才>>

13位ISBN编号：9787504729729

10位ISBN编号：7504729728

出版时间：2009-3

出版时间：中国物资

作者：马银春

页数：309

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;赢在口才&gt;&gt;

## 前言

一位哲人说过：“世间有一种能力可以使人很快完成伟业，并获得世人的认识，那就是讲话令人喜悦的能力。

”说话不仅是人们日常生活之必需，也是直接影响个人事业成败的重要因素。

纵观古今，会说话的人上自王侯将相、政坛领袖，下至平民百姓、凡夫俗子，可谓比比皆是。

他们都有着独特的语言风格。

春秋时期的毛遂自荐使楚，口若悬河，迫使楚王歃血为盟；郑国大夫烛之武凭借妙语连珠巧妙退走了秦师；战国时期的以“头悬梁、锥刺股”著称于世的苏秦曾以三寸不烂之舌游说六国，封金拜印，被其他诸侯各国奉为上宾；东汉末年，诸葛孔明在东吴舌战群儒，说服吴主孙权联刘抗曹，获得赤壁之战的胜利……从上述例子中，我们不难看出，成大事的人都有好口才，他们巧妙地运用语言艺术，因人而异地与他人交流，从而改变自己的命运。

口才是事业成功的阶梯，也是一种卓越的人生资本。

具有好口才的人，必然是现代社会中的活跃人物。

口才是一门技术，也是一门艺术。

能干的企业家要运用这门技术发展企业，律师要运用这门技术雄辩于法庭，政治家要运用这门技术阐述自己的政见，教师、推销员、演员……谁都必须具备这门技术。

世界上没有任何一个人不需要讲话、不需要交流，也没有任何一种工作不需要和别人打交道，而人与人之间交流思想、沟通感情，最直接、最方便的途径就是说话。

## <<赢在口才>>

### 内容概要

一席恳谈，可使庸人立志，浪子回头。

舌头是软的，舌头是圆的，善于说话的人能把丑话说成好话，能把尴尬场面变活跃，能让场面话说得玲珑多变，也能让听众一辈子不忘。

<<赢在口才>>

作者简介

马银春，籍贯甘肃永登。

先后编著出版《狼皮卷》、《王牌总经理》、《社交礼仪与口才》、《口才训练与演讲艺术》等各类书籍50余部。

现任华夏之声文化研究院编辑部主笔、中国市场经济研究会企委常务理事、北京田由申文化发展有限公司董事长。

## &lt;&lt;赢在口才&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 好口才.一生的资本 1.好口才好人生 2.说话的水平决定做人的高度 3.好口才是一生的财富 4.说出去的话,泼出去的水 5.好口才是练出来的 6.良好的谈吐,让你生活得更幸福 7.敢于表达,就多一些成功的机会 8.语言的力量 9.人人都需要好口才 10.拯救自己,从沟通开始 11.口才是“金”,命运是“银” 12.练口才既要努力,还要讲方法 第二章 说得好不如说得巧 1.巧舌如簧,做个语言高手 2.一语双关解困境 3.三言两语解难题 4.“问”的技巧 5.“回答”也要有技巧 6.别样问题别样答 7.妙答让你避尴尬 8.化险为夷的说话技巧 9.实话巧说,坏话好说 10.“反讥”可击中对手要害 11.嬉笑怒骂,皆成文章 12.用口才营造回旋的余地 13.说话要重时机 14.这样把“不”说出口 15.话有三说,巧者为妙 第三章 左右逢源,说话要有分寸 1.话说三分,点到为止 2.如何把“不”说出口 3.规劝别人的话必须好听 4.不要把话说得太绝 5.言多必失,祸从口出 6.场面话该说还要说 7.赞美也要有分寸 8.恭维话说得得体才能左右逢源 9.开个得体的玩笑 10.恰当地自嘲,让人更喜欢你 11.恰当批评,让人心服 12.插话也要讲时机 第四章 言语幽默,生活快乐 第五章 伶牙俐齿,说得口服心也服 第六章 求人办事,工夫就在语言上 第七章 一口职场语,让你如鱼得水 第八章 铁嘴铜牙——游走商场的一柄利器 第九章 谈情说爱两颗心,幸福终生一张嘴

## 章节摘录

第一章 好口才，一生的资本 1.好口才好人生说话，即口头的语言交际，不仅是人类有别于其他动物的主要标志之一，而且是人类数十万年来得以繁衍生息、生存发展的一种重要手段。

可以打一个比较通俗的比方，在现代社会里，人之离不开说话，犹如鱼之离不开水。

在今天这个经济发达、自由竞争的社会中，沟通是全方位的，你的讲话水平、交际风度昭示着你的学识、修养和能力。

因此，才华就展现在你的口才上。

一个人的个性魅力是和他的口才息息相关的，一位卓越睿智的商界精英，一位魅力无穷的政府领导，一位渊博儒雅的学者，都会在他的公众表达上有着不同凡响之处。

口才的伟大之处在于它能让人信服你的理论，并钦佩你的魅力。

如果现在告诉你，有人能够让一个牧民的儿子成为洛克菲勒的女婿，你会相信吗？

然而，拥有好口才的乔治。

拜伦就是依靠他的口才使其变成了现实。

加利福尼亚州一位老者有三个儿子，大儿子和二儿子在城市扎了根，老人与小儿子相依为命。

乔治·拜伦想把那个小儿子介绍进城，但多次被老人断然拒绝，拜伦最后想了想对老人说：“假如把你的小儿子介绍给石油大王洛克菲勒做女婿，你是否同意我把你的小儿子介绍进城呢？”

老人经过激烈的思想斗争后终于同意了。

<<赢在口才>>

媒体关注与评论

语言作为工具，对于我们之重要，正如骏马对骑士的重要，最好的骏马适合于最好的骑士，最好的语言适合于最好的思想。

——但丁简洁的语言是智慧的灵魂，冗长的语言是肤浅的藻饰。

——莎士比亚

<<赢在口才>>

编辑推荐

打开此书吧！

《赢在口才》与以往的口才读本不同，既注重口才的理论性、科学性，又注重口才的技巧性、实用性。

细细品读此书吧！

恰到好处的巧言妙语就会油然而生，摆在你面前的难题也会迎刃而解。



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>