

<<做人三到-眼到 口到 心到>>

图书基本信息

书名：<<做人三到-眼到 口到 心到>>

13位ISBN编号：9787504725080

10位ISBN编号：7504725080

出版时间：2006-6

出版时间：中国物资

作者：吕叔春

页数：274

字数：227000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做人三到-眼到 口到 心到>>

### 前言

做人之道，千变万化，它是人类永恒的难题。

善于做人的人往往能以最能赢得人心的方式去处理人际关系，不轻易得罪人。

做人虽难，但对于想追求成功的人来说，却是必须要解决的，若不能，则肯定不会获得成功。

因为一个人毕竟是生活在一个群体之中的，也必然要与他人产生各种各样的联系，一个人不管你有多聪明、多能干，如果不懂得如何做人，那其人生也是失败的。

由此可见，成就人生的关键就在于做人。

那么，怎样才能成功做人呢？

通过对大量事实的综合分析，我们发现，凡是成功做人的人都离不开这三点：会看、能说、善用心。

概而言之就是我们所说的做人“三到”：眼到、口到、心到。

眼到，即是要从一个人的表面看其内心。

因为内心情感往往会通过外在形态表露出来，人们常说的“嗤之以鼻”、“喜形于色”、“眉飞色舞”、“怒发冲冠”等就是这个道理。

所以，行为举止与习惯动作会流露出一个人的真实心理，如有人情不自禁时，难免手舞足蹈，或歌或跳；悲伤痛苦时，则浑身颤抖，举步维艰。

所以说，做人会看，往往能看出一个人的内心，这在我们处理人际关系时，往往影响巨大，甚至可以一锤定音。

口到，则是要能说会道。

说话的作用在现如今的社会，已经为越来越多的人所重视，出众的口才对于一个人走向成功往往起着决定性作用，因为一个人办事能力的高低，待人处世的水准，大多都是通过说话来体现的。

说话固然是每个正常人都具备的能力，但要把话说好却并不容易，这需要我们进行系统的学习和实践

。

## <<做人三到-眼到 口到 心到>>

### 内容概要

许多人一生最大的弱点是不懂得做人之道，不懂得如何将做人之道融入做事之事，所以他们很难获得人生的幸福，更难获得人生的成功，而改变这种弱点的最有效方法就是---独具慧眼，能说会道，学会用“心”。

《做人三到》从眼到、口到、心到三个方面让你做一个成功的人！

<<做人三到-眼到 口到 心到>>

书籍目录

上篇眼到 眼观六路——做人要会看 第一章 相由心生，看人先看面 1. 眼睛——窥探他人心灵的窗口 2. 脸孔——一个人的名片 3. 鼻子——不容忽视的身体语言 4. 嘴巴——折射心灵的媒质 5. 下巴——性格的细腻反应 6. 表情——内心活动的镜子 第二章 从衣着能看出一个人的心灵文化 1. 衣着彰显个性 2. 颜色表露心迹 3. 首饰显出心思 4. 化妆显露性格 5. 帽子折射个性 6. 从穿鞋观察人 第三章 观察行为举止，能看出他人机密 1. 从坐姿看他人内心 2. 从走姿看他人内心 3. 从站姿看他人内心 4. 从手势看他人内心 5. 从握手看他人内心 第四章 从个人习惯看人的个性 1. 从生活习惯看人 2. 从工作习惯看人 3. 小嗜好，大性情 4. 权衡性格的两面性 中篇口到 口吐珠玑——做人要能说 第五章 良言一句三冬暖，要多说好话 1. 不要吝啬对别人的赞美 2. 赞美要真心诚意 第七章 到什么山上唱什么歌 1. 见机行事，镇定应对尴尬局面 2. 自我解嘲，化解突如其来的窘境 3. 顺水推舟，将错就错解困境 4. 反唇相讥，以其人之道还治其人之身 5. 打破逻辑，妙语巧辩应对刁难 6. 围魏救赵，迂回论证应对诘难 7. 息事宁人显胸怀 8. 危言耸听，用夸张应对变故 9. 左右逢源，应变要能控制场面 10. 巧妙得体，用理智化解怒火 第八章 用语机智，说话要会动脑 1. 类比中见真理 2. 说话要看对象 3. 用表扬和鼓励感染别人 4. 来个有创意的赞美吧 5. 赞美别人要恰到好处 6. 好话并不是“马屁” 7. 学会撒善意的谎 8. 不要把好话说成坏话 9. 批评要讲技巧 第六章 祸从口出，口无遮拦难做人 1. 语为心声，应谨慎 2. 别把不满总挂在嘴上 3. 莫议他人是非 4. 开玩笑要适当得体 5. 说话切勿触及他人忌讳 6. 说三分话，保护自己 7. 保持理智，万事理为先 8. 问的尺度 9. 巧用沉默 10. 似是而非，两难问题的杀手锏 第七章 到什么山上唱什么歌 第八章 用语机智，说话要会动脑 下篇心到 心到神知——做人要用心 第九章 心诚则灵，有诚信好做人 第十章 相信自己，做人要有信心 第十一章 保全自己，做人要有“心机” 第十二章 仁爱无敌，做人要有爱心

## <<做人三到-眼到 口到 心到>>

### 章节摘录

眼观六路——做人要会看第一章 相由心生，看人先看面1. 眼睛——窥探他人心灵的窗口眼睛是心灵的窗口，内心隐秘、心中的冲突，总是会不自觉地通过变化的眼神流露出来。

因此，眼睛也就成了我们窥探他人心灵的窗口。

眼睛是上帝赐给人类的礼物。

从他人的眼睛中，我们可以看出他的基本情况。

一个人所思所想很多时候会通过他的眼神表现出来，通过观察一个人丰富的眼睛语言，也可以在某种程度上对他有一个大致的了解和认识。

泰戈尔说得好：“任何人一旦学会了眼睛的语言，表情的变化将是无穷无尽的。

”在人的身体中，眼睛所表达出来的“语言”是最丰富多彩的了。

眼睛是人的五官中最敏锐的器官，它的感觉领域几乎涵盖了所有感觉的70%以上，其他感觉与之相比显得微不足道。

以饮食为例，人们吃食物时绝不仅靠味觉，同时会注意食物的色、香以及装食物的器皿等。

如果在阴暗的房间里用餐，即使明知吃的是佳肴，也会产生不安的感觉，无心品尝或胃口大减。

相反，如果在一流的饭店或餐厅用餐，用精致的器皿装食物，并重视灯光的调配，定会增加饮食者的胃口，吃得津津有味，这就是视觉在影响人们的食欲。

有时，眼睛也会说话，一个人的内心活动，经常会反映到他的眼睛里，心之所想，透过眼睛就表达出来，这是每个人都隐瞒不了的事实。

## <<做人三到-眼到 口到 心到>>

### 后记

真的很高兴，这套关于做人做事的系列图书终于和读者见面了。  
说实话，在此之前，我们有很多想法，意见很难达成一致。  
因为现在这类图书太多了，让读者一头雾水，更让读者莫衷一是。  
不可否认，其中不乏精品，但确有粗制滥造之作，叫人花了冤枉钱买来，浪费精力来读。  
我们深感压力之大。  
因为我们知道，良心的价值，岂能来得半点含糊！  
我们中间大多数人爱逛书店，不管买不买书，都要去，俨然成了习惯。  
那种淡淡的书墨的味道让人闻着舒心，那种捧在手里沉甸甸的感觉叫人惬意。  
西单图书大厦、中关村图书大厦、王府井书店、超市里的图书卖场、街头小书屋都是我们的老朋友。  
每当我们看到，被摆成螺旋形的书塔周围站满了人，那种专注翻阅的神态坚定了我们的信心。

## <<做人三到-眼到 口到 心到>>

### 编辑推荐

做人不可不知，不可不信，不可不用的三大要诀：眼要锐、口要圆、心要精。

智者做人，往往以眼为根据，以口为突破，以心为根本。

送你一双慧眼，既要识好人，更要识“坏”人；送你一张妙口，既要说好话，更要说“真”话；送你一颗热心：既要温暖自己，更要温暖别人。

《做人三到》，一部无与伦比的做人宝鉴，主宰自己人生的智慧心经。

做人要善于见机而变，见势而变，变是为了应万变，这就需要做人时眼要锐口要圆，心要精，能做到这三点，当然就不怕做人吃不开。

眼到——独具慧眼，看穿人心，口到——能说会道，舌吐莲花，心到——心到神知，万事皆成。

眼要锐，口要圆，心要精。

<<做人三到-眼到 口到 心到>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>