

<<金口才操纵术>>

图书基本信息

书名：<<金口才操纵术>>

13位ISBN编号：9787504472601

10位ISBN编号：7504472603

出版时间：2011-6

出版时间：中国商业

作者：田由申

页数：285

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金口才操纵术>>

内容概要

一粒沙，告诉了我们沙漠的存在；一本《金口才操纵术》，让我们找到了锻炼口才的捷径。说话是一门学问，更是一门艺术。会说话的人大都是心理学的高手。不仅能洞悉他人的心理，还能够运用一定的心理战术迎合对方，进而操纵对方。

<<金口才操纵术>>

书籍目录

第一章 社交口才：为人处世左右逢源1．说好恭维话，才能左右逢源2．一句话使人叫，一句话使人笑3．开玩笑要掌握好分寸4．管好舌头，不该说的绝不说5．好人缘从恰当的称呼开始6．话要说到点子上7．“不”要这样说出口8．见什么人说什么话9．善意的谎言最美丽10．多说“我们”少说“我”

第二章 情感口才：用甜言蜜语锁住爱情1．绵绵情话——爱情花朵上的一串甘露2．拜见双方父母时的说话技巧3．好男人是夸出来的4．会撒娇的女人最好命5．交谈：甜蜜爱情的杠杆6．斗嘴：有趣的语言游戏7．道歉：和谐婚姻的秘诀8．幽默：调出生活好滋味9．唠叨：妻子带刺的爱10．闭上你挑剔的嘴巴

第三章 办事口才：嘴巴甜点儿办事少发愁1．欲取先予，巧办棘手之事2．好胳膊好腿，不如长个好嘴3．乡音难改，借助乡情巧求人……

第四章 领导口才：挥洒自己的迷人魅力

第五章 演讲口才：豪言壮语惊四座

第六章 谈判口才：三寸之舌胜过百万雄师

第七章 营销口才：圆通变达帮你赚大钱

第八章 说服口才：妙言妙语服人心

<<金口才操纵术>>

章节摘录

有的父母对未来女婿的相貌、家庭背景等不做过高的要求，却对其学历及事业上能否有成绩而倍加关注。

因此他们考察你的情况时，总希望你在事业上能有所建树，假如你正在这方面努力着，你可以这样说：
“前一阵子，白天上班，晚上准备考前复习，实在太忙，这两天考试完才能够抽空儿专程来拜访您们，您们不会见怪吧？”

“我们研究所正在进行一项重大的技术攻关，我报了名，等我毕业后，取得研究生文凭就可加入攻关小组。”

这个攻关小组的人员都是研究所里最有经验的专家及技术人员，我想一定能从他们身上学到许多有益的知识 and 经验。

伯父，您认为呢？”

“面对一个爱慕虚荣，拴在摇钱树上的父母，他们往往对未来女婿有没有才华不太苛求，却对他有无钱财非常关心。”

对这样的父母，如果你经济实力雄厚，可以满足他们的需求。

如果你没有足够的经济基础，在初次拜访时可以买一些见面礼，同时在交谈中旁敲侧击地进行规劝，你可以这样说：“请收下我的一点小小的心意，不知您们是否喜欢？”

“芳芳是一个非常好的女孩子，我很喜欢她。”

她不像别的女孩那样不重视男友的人品，只注重钱财。

我刚刚大学毕业，现在很穷，但这是暂时的，我会努力改变这一切的。”

“对于一个只有独生女儿，而没有儿子的父母来说，他们一般不愿意让女儿成为别人家的人，指望女儿给他们养老，自然也希望他们未来的女婿也会成为自己的半个儿子，更希望你能细致入微地照顾他们的女儿。”

面对这样的父母，你应该以诚恳、实在的话语对他们说：“我听芳芳说伯母近来身体不大舒服，所以随她一道回来看看您。”

像您们这般年纪的人，身体不舒适的时候，最好还是去医院好好检查治疗，不能老扛着。”

“我母亲认识一个好大夫，什么时候我带您去好好检查一下，这样也好放心。”

拜见男方父母时的说话技巧 当你要去拜访男方父母的时候，事先要明白：一般男方的家长对女方的人品比较关注。

他们都希望自己未来的儿媳温柔、善良、勤快、务实，初次拜见，你最好少说话，比较稳重沉默的女孩较易讨好老人家。

如果你的沉默会被认作害羞，那并不碍事，因为你是女性。

有些男方家长爱子心切，求媳妇也心切，他们一般对女方不会太挑剔，只要儿子喜欢就可以。

进入这样的家庭，你要顾全大局，以诚换诚。

说话时，尽量幽默、活泼一点，譬如：“伯父、伯母，我初次来访，您们就把我当闺女一样看待，让我感动。”

自从我同王刚谈恋爱之后，他就多次说到您们如何好，真是耳闻不如眼见。

难怪王刚说您们好，您们太宠爱他了，小心把他惯坏了。”

“……”

<<金口才操纵术>>

编辑推荐

一本震撼人心的人生励志读本！

拥有一张能说会道的嘴，就如同拥有一笔取之不尽的财富！

一书在手，尽显口才智慧；效一生百，领略语言魅力。

好口才是事业成功的奠基石，好口才是为人处世的助推器，好口才是快乐生活的调味品。

卓越的口才是增加人格魅力的砝码，也是事业上披荆斩棘的利剑，更是安身立命的资本！

<<金口才操纵术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>