

<<博弈人脉圈>>

图书基本信息

书名：<<博弈人脉圈>>

13位ISBN编号：9787504471659

10位ISBN编号：7504471658

出版时间：2011-5

出版时间：中国商业

作者：齐宏

页数：262

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<博弈人脉圈>>

内容概要

《博弈人脉圈：迅速拓展人脉的秘法》将告诉你真正的成功秘密——有人脉成功就像坐电梯，没人脉成功就像爬楼梯，这是每一个聪明的中国人都应该明白的“潜规则”；如果你想成为一个富有的人，想让自己的事业经营得更大，就一定要对这些规则了如指掌、运用自如。

人脉就好比一座无形的金矿，拥有了这座金矿，你就掌握了取之不尽的财富。富人认识到了这一点，所以富了；穷人没有认识到这一点，所以穷了。一辈子都认识不到这一点，于是，穷了一辈子，就因为他不懂得什么是人脉。

作者简介

齐宏，香港光华管理学院、时代光华教育集团特聘讲师，易才集团（CTG）市场顾问、心理咨询师。

历任麦斯特机构、海华国际、港中旅集团、中青旅集团、赛格集团高级管理顾问。

在企业管理、销售沟通及人力资源效能提升等方面具有丰富的实践经验。

其品牌课程《九型人格与客户需求发掘》、《打造王牌销售团队》、《销售沟通心理破冰》、《九型人格与销售技能的提升》均受好评。

出版作品《王牌销售攻心术》。

<<博弈人脉圈>>

书籍目录

第一章 你还没有成功是因为你没有人脉圈1.有人人脉圈成功就像坐电梯，没人人脉圈成功就像爬楼梯2.人脉相助，麻雀也能变凤凰——埃德沃·波克的成功路3.创业一定要有人脉相助——张朝阳遇到尼葛洛·庞蒂4.人脉圈的提携能够加速成功——曾国藩遇到了穆彰阿5.处于劣势时更需要贵人——司马睿得王导6.自己走百步，不如贵人扶一步——刘彻是怎么成为汉武帝的7.你并非缺乏财运，关键是缺乏贵人——盖茨的“女婿”8.你与盖茨之间隔几个人9.把握你生命中“高含金量”的朋友10.人脉圈中不可缺少的10种人第二章 人脉圈中互利原则：不怕被利用就怕你没用1.能够被利用，说明你很有价值2.问问自己能为别人创造什么3.合作的最高境界：各取所需，利人利己4.提升你被利用的价值5.“利用”朋友其实一点都不可耻6.让他人需要胜于感激你7.帮助别人往上爬的人也会爬得很高8.被利用中的自知之明9.可以被利用，但不要让人把你当枪使第三章 要想钓到鱼，就要像鱼那样思考1.锋芒太露，就进入不了朋友圈2.刺猬法则——保持恰当的距离3.每个人都关注自己的利益4.世界上没有“全能冠军”5.千万别信奉“零和游戏”6.爱吃独食必将成为“孤家寡人”7.总想着占人便宜的人会吃大亏8.知恩图报，互惠还出你的人情9.想对方之所想，急对方之所急第四章 雪中送碳比锦上添花更得人心1.患难见真情2.谁是紧急时刻可以求救的朋友3.拜冷庙烧冷香，多交落难时的英雄4.帮助那些现在混的不如你的人5.人情要送得恰到好处6.你给别人的越多，收获就会越大.....第五章 无事也登三宝殿，感情投资扩大人脉圈第六章 诚实守信，让别人“放心”才能广聚人脉第七章 懂得人际潜规则，才能更好地融入圈子第八章 你不可不知的人际交往读心术第九章 1分钟让陌生人成为朋友的10个锦囊妙计第十章 深谙人性才能自如掌控你的人脉圈第十一章 人脉圈中千万不能触碰的雷区

<<博弈人脉圈>>

章节摘录

1.有人人脉圈成功就像坐电梯，没人人脉圈成功就像爬楼梯 一般人经常有这样的感慨：成就一番事业为什么就这么难呢？

这是实话，因为成功的路上有很多障碍，一般人的财力智力有限，要想成功更是难上加难。

但是，有困难，就会有解决困难的方法。

就像有人嫌爬楼梯太慢太累，就发明了电梯。

人脉圈就类似于通往成功之路的电梯，我们可以借助它快速抵达梦想的彼岸。

因为有了人脉圈，就会有人扶持，帮我们分担，从而轻松地越过那些障碍。

“店里有人好吃饭，朝里有人好做官。

”“朝中有一人，强似拾金银。

”这些谚语都说明了人脉对我们人生的重要性。

在成功的道路上，人脉能给我们提供机会、物质帮助、思想观念的启迪、潜移默化的影响。

有了人脉的帮助和提携，不仅让我们能够容易脱颖而出，同时还能缩短成功的时间。

得到“人脉圈”的帮助就如同是坐上了电梯：成功转眼就到，而没有一个“人脉圈”，那么成功就像爬楼梯，不仅速度慢，有时候甚至还让你力不从心、半途而废？

当今社会文凭的作用逐渐淡化，工作履历、工作业绩变得越来越重要。

我们缺少的不是信心，也不是理想，我们最缺的就是经验和阅历。

所以，要想快速实现自己的理想，我们必须借助外界的力量，打造一个属于我们的“人脉圈”，改变我们的生活。

2009年春晚的成功让小沈阳从一名普通的二人转演员一跃成为全国炙手可热的明星。

套用一句小品台词“水是有源的，树是有根的，小沈阳走红是有原因的！”

在二人转艺术的道路上，小沈阳不但抓住了每一个机遇，最重要的是遇到了恩师赵本山。

“感谢师傅！”

说多少遍‘感谢’都表达不出我内心的感恩。

”牛年春晚中一炮走红后，小沈阳在博客里首先感谢自己的“贵人”——师傅赵本山。

相信小沈阳的感激是发自肺腑的，因为像小沈阳这样奔波在全国各地演艺吧里的艺人数以万计，水平不下于小沈阳者也很多。

假如没有赵本山，小沈阳这辈子很可能都只有500元出场费的身价。

正是赵本山，让他成了有名有姓的正规军。

1981年出生的小沈阳，从15岁那年就跟“二人转”操上了。

小沈阳自己曾说过那段往事：“我小的时候家里穷，父母也喜欢二人转，经常在录音机里放，耳朵天天都受这种刺激，也就喜欢上了。

后来，因为家里供不起我上学，我没上初中就直奔二人转，赶上铁岭县剧团招生，我也就被录取了。

那会儿学的都是二人转的正戏，然后过了几年我又去了民间的小剧场，在长春唱了7年。

”说起第一次与赵本山的接触，小沈阳至今还历历在目，“感觉就是晕，难以置信。

”“2006年5月份的一天晚上，我接了一个电话，那人一直不出声，就是呵呵地在电话里笑。

总看赵老师的小品，他那标志性的笑声我一下就听出来了。

<<博弈人脉圈>>

编辑推荐

悟获得成功之精髓 得积累人脉之心法 迅速拓展人脉的秘法 脉脉相承 一脉定天下 人
脉=命脉=运势脉=事业脉=财富脉 小人物的宿命往往来自劣质人脉圈。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>