

<<活学活用心计学>>

图书基本信息

书名：<<活学活用心计学>>

13位ISBN编号：9787504470997

10位ISBN编号：7504470996

出版时间：2011-1

出版时间：中国商业出版社

作者：银浦 编著

页数：261

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<活学活用心计学>>

内容概要

在我们复杂多变的现实生活中，那种让人一览无余的“透明人”，注定要吃亏，那种凡事“一根筋”的冒失者，注定要碰壁。

如果你想活得更从容一些，处世的心计是少不了的。

做人做事讲心计，不是阴谋和厚黑，而是看透这个世界的种种有形和无形的规则，学会适应并且掌握这种规则，和周围的人和谐相处，获得更大的发展空间。

从根本上说，一个人在社会上处于什么样的位置，可以获得多少物质的回报和精神的满足，取决于他做事的能力和做人的水平。

也就是说，为了达到我们心中的理想，两条腿走路是必须的，既要有做事的实干精神，也要有做人的方圆艺术。

在我们的周围，总有些“有办法”的人，处处受人欢迎，不管是上级下级、新朋旧友，都相处得轻松愉快。

这样他们所面临的社会难题就会比别人少，成功的概率也就相应比别人高。

而另有一些人在社会上总是处于“边缘者”的地位，他们的才华技能也许并不比谁差，只是因为缺少处世的心计，吃不准上层的意图，猜不透对手的动向，拿不住自己的底牌，于是常常会变成某种圈套里的小鸟，左冲右突，就是没有更好的出路。

情商低下带来的负面影响，实在是苦不堪言。

<<活学活用心计学>>

书籍目录

第一章 办事心计学--各事有各法，捆硬柴火用软绳“礼”是人际交往的润滑剂以诚动人，要成事不妨放低姿态见机行事，“泡蘑菇”也要讲策略求人不难，话要说到点子上把吃亏当成一种投资只要能够钓到大鱼，线可以放得长一些激发对方的同情心，变“不可能”为“可能”脾气永远大不过度量

第二章 处世心计学--藏锋守拙，将底牌紧紧地攥在自己手里非常时期，要做到“真人不露相”不要显得比对方更聪明主动低头，避免外界侵害适当装装傻，使对手放松警惕少说话多做事，防止祸从口出张狂的结果，只能是自己受伤控制自己的情绪，让对方摸不着虚实冲动于事无补，相反会暴露你的弱点要知心腹事，且听口中言

第三章 职场心计学--做事先做人，跟定可以影响你未来的前辈找不准位置，妨碍你的进步和发展切勿自命不凡，轻视老前辈随机应变，维护好上司的尊严为上司“挡驾”，自己揽过棘手之事花环不能只顾着往自己头上戴适当拍拍“马屁”，搞好精神“贿赂”学会消化上司的不良情绪快速领悟“领导意图”面对不同的上司，调整好你的步调掌握与上司的沟通技巧对提拔你的人常怀感激之情

第四章 言辞心计学--直言易伤人，舌头多拐几道弯说话要会绕，不能直肠子提出批评意见，要以表扬开始话不必说白了，让人自己去“悟”看到别人的过错，点到即止和盘托出，常常会“死”得很难看“模糊表态”，不给人留下话柄交浅不宜言深，话说三分留七分

第五章 人情心计学--闲时多撒种，急难有人帮培养什么都不如“培养感情”善于合作，“有钱大家赚”救人救急，小成本换来大功效不怕冷落，石头也要把它捂热了帮助别人往上爬的人，会爬得更高得理也让人，把人情卖给你的“敌人”

第六章 身价心计学--学会摆谱，创造出自己的“不可取代性”

第七章 面子心计学--给别人留的台阶，也是给自己搭的桥

第八章 社交心计学--把别人捧上台前，自己退居幕后

第九章 进退心计学--该抬头时当仁不让，该低头时不盲目逞强

第十章 人脉心计学--自己走百步，不如贵人扶你走一步

<<活学活用心计学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>