

<<社交中的77个心理策略>>

图书基本信息

书名：<<社交中的77个心理策略>>

13位ISBN编号：9787504467980

10位ISBN编号：7504467987

出版时间：2010-8

出版时间：成果 中国商业出版社 (2010-08出版)

作者：成果

页数：273

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<社交中的77个心理策略>>

内容概要

破译人际关系的心理密码，改善人际关系的心理技巧。

社交的实质就是一种人与人的心理博弈。

社交首先要攻破对方的心理防线，只有攻破了这道防线，才能更好地将人际活动进行下去，才能在人际交往中占据主动，掌控人脉，在社交中平步青云！

情感攻心术——合理发挥情感效应，赢得社交，交友攻心术——如何才能朋友遍天下，爱情攻心术——让爱情之树常青，职场攻心术——让你轻松应对职场交际，商场攻心术——纵横商场必不可少的利器，应酬攻心术——如何掌握好常见的社交礼仪，制胜攻心术——做人做事，让你步步为营。

<<社交中的77个心理策略>>

书籍目录

第一章 情感攻心术：合理发挥情感效应，赢得社交社交第一步就是要攻破对方的心理防线，只有攻破了这道防线，才能更好地将人际活动进行下去。

情感是社交心理学中的重中之重，也是人说人懂的话题。

人们的生活无时无刻不在受着情感的影响，这对于每一个人来说都是相当重要的。

它既是我们走向成功的前提，又是我们事业的保证。

运用好自己的情感，你就能享受快乐，掌控自己的社交活动。

包容术——用宽容“消灭”敌人 / 3 避讳术——不懂避讳必遭祸殃 / 7 沉默术——一种无声的智慧 / 9 诚信术——人无信则不立 / 13 共情术——遇事要能为他人着想 / 16 感恩术——要学会心存感激 / 18 谎言术——善意的谎言是美丽的 / 21 倾听术——善于倾听是赢得好感的关键 / 25 忍让术——忍让创造人际和谐 / 29 示弱术——适时显示一些小缺点 / 32 “套近乎”术——聪明人善于套近乎 / 36 微笑术——用微笑打动人心 / 40 赞美术——人人都渴望得到赞美，44

第二章 交友攻心术：如何才能朋友遍天下真正的朋友，会在你获得成功的时候，为你高兴，而不捧场；当在你遇到不幸或悲伤的时候，会给你及时的支持和鼓励；当有缺点可能犯错误的时候，会给你正确的批评和帮助人生离不开友谊。但是若想得到真正的友谊是不容易的。

因为，友谊总需要忠诚去播种，用热情去灌溉，用原则去培养，用谅解去护理。

对等术——朋友交往要“对等” / 51 攻心术——把话说到他人的心窝里 / 53 规避术——别让钱财横在朋友之间 / 56 糊涂术——该糊涂时就糊涂 / 59 联络术——保持联络使人脉四季开花 / 61 旁敲术——旁敲侧击不伤人 / 65 谦虚术——谦虚但不让人感到虚伪 / 69 认同术——认同让你广结人缘 / 72 首因术——让彼此一见如故 / 75 细节术——用细节来打动对方 / 78 幽默术——幽默就是力量 / 81 自嘲术——自嘲彰显个人魅力 / 85 自评术——要学会自我批评 / 89 忠言术——忠言诚恳不逆耳 / 93

第三章 爱情攻心术：让爱情之树常青爱情是世间最美丽的字眼，它带给人的不仅仅是心灵的荡漾，也有情感的洗礼。几乎所有人都在心底渴望过爱情、追求过爱情，但是，因男女有别，在心理上确实存在着差异。

当两个生理和心理机制都不同的两个人要恋爱结婚时，就会产生许多矛盾纷争。

因此，要想拥有完美的爱情，就要知道如何攻进对方的心理。

这样才能增进了解，避免误会，让自己的婚恋生活更加幸福甜蜜。

保留术——为彼此保留一片私地 / 99 崇拜术——在他自吹的时候假装很崇拜他 / 102 距离术——距离是爱情最好的保鲜剂 / 104 欣赏术——学会欣赏你的爱人 / 107 眼泪术——用眼泪攻下对方的心 / 109 远离术——勿扰男性的心理禁区 / 112 装醋术——假装酸溜溜地吃他一回醋 / 114

第四章 职场攻心术：让你轻松应对职场交际职场就是不见硝烟的战场，竞争残酷而激烈。怎样在职场中立于不败之地，怎样在公司中创下丰厚业绩、怎样获得上司青睐并获得晋升资格……所有这些，是每个职场人士都非常关注的问题。

要想在职场上游刃有余，仅靠个人工作成绩的优劣还远远不够，在注重个人内外兼修的同时，还应该善于经营人际关系，利用社交攻心术，帮你解决职场上的问题。

暗示术——运用积极暗示激励下属 / 119 褒贬术——从否定到肯定能让你赢得人心 / 121 表扬术——巧妙表扬收服人心 / 124 顶包术——要会推功揽过 / 126 低调术——让同事表现得比你优越 / 129 恩威术——恩威并施让下属心悦诚服 / 133 反攻术——对付蛮横之人要“以毒攻毒” / 135 风头术——不要在上司面前抢风头 / 138 激将术——让人做他不想做的事 / 142 情感术——真情对人，酌情对事 / 145 抬高术——以独特的方式打动对方 / 148 贴金术——别往自己脸上贴金 / 151 自贬术——领导面前别逞强 / 154

中立术——不阿谀，也不得罪小人 / 157 装傻术——如何才能做到“大智若愚” / 158……

第五章 商场攻心术：纵横商场必不可少的利器第六章 应酬攻心术：如何掌握好常见的社交礼仪第七章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第八章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第九章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第十章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第十一章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第十二章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第十三章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第十四章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

第十五章 制胜攻心术：做人做事，让你步步为营

<<社交中的77个心理策略>>

章节摘录

不久李璟死去，后主李煜继位。

这曾经给早已心灰意冷的韩熙载点燃过理想的希望之火，但是很快诗词歌舞代替了刀剑斧戟，舞榭歌台代替了雄兵百万。

君王与美人调情的谈笑风生刺破了韩熙载最后一点政治希望。

韩熙载已经看到了南唐国势日衰的历史必然，面对这样的残局，纵然是孔明在世，也无力挽回，但是他毕竟没有孔明的执著，再加上朝中那些小人的排挤，于是他辞去了宰相的职位。

然而事情并没有这么简单，韩熙载敏锐地感觉到李后主已经悄悄地把猜疑的利剑架在了他的脖子上。为了迷惑李后主以保全自己，他一反正直敢谏的常态，假装成一个沉湎于酒色歌舞之中，已与南唐其他大臣同流合污的庸碌之辈。

他请了长假，在戚家山“养痾”，成天与四十多个姬妾谈笑取乐。

他领到俸禄后，尽数散发给这些妻妾，然后再穿着破衣衫，挎着破篮子，到各姬妾的院子中去乞讨，以博一笑。

由于他对姬妾不加管束，由其来去，弄得满城人都以为他是个胸无大志，不问国事，成天围着女人转的昏官。

朝中大臣也以此为话题取笑他。

李后主虽有所耳闻，还是不很放心，便派著名画家顾闳中到韩府探察。

顾闳中到韩家，看到他正拥着妻妾歌女宴饮取乐。

回家后，便画了一幅画，用五个场面勾画出韩熙载当晚的活动情况，这便是著名的《韩熙载夜宴图》。

可是李后主看了这幅画后，发现他的眉宇之间充满着隐忧与沉思，而他是在用宴会、歌舞掩盖其政治抱负，于是决定将韩熙载逐出京城。

这时，韩熙载上表请罪，苦苦哀求从轻发落，留在金陵养老。

李后主见他语言悲切，也看到他确实老了，掀不起大风大浪，就取消了将他发配南方的命令。

韩熙载终于因病而死。

李后主听到韩熙载的死讯后，心中非常高兴，却假惺惺地哭着说：“可惜啊，韩熙载死了，我再也不可能提拔他当宰相了。

”还装模作样地追封他为“右仆射同平章事”，谥号“文靖”。

<<社交中的77个心理策略>>

编辑推荐

《社交中的77个心理策略》：让你左右逢源的交际策略，助你如鱼得水的心理战术。

社交是一门学问，更是一门艺术。

懂交际、会交际的人大都是心理学高手，不仅能够洞悉他人的心理，还能够运用一定的心理策略和战术，逢迎对方，成功交往！

在人与人的交往中，心理素质决定着一个人的品性，也决定了一个人在人际博弈中的成败。

在这个过程中，谁掌握了对方的心理，谁就占据了主动，谁读懂了对方的心思，谁就能出奇制胜。

<<社交中的77个心理策略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>