

<<李嘉诚成功学教程>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚成功学教程>>

13位ISBN编号：9787504466624

10位ISBN编号：750446662X

出版时间：2010-3

出版时间：中国商业出版社

作者：泓露沛霖

页数：259

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<李嘉诚成功学教程>>

前言

李嘉诚是一个财富神话，他多年享有“华人首富”的美誉，而且早已进入“世界十大富豪”的行列。今天“李嘉诚”已不仅是财富的代名词，还是创造财富的代名词。

他演绎了一个贫寒少年白手起家而成功的经典神话，他为千千万万的普通人实现梦想提供了样板。

1928年，李嘉诚生于潮州书香世家，1940年逃难于香港。

一年后香港沦陷。

祸不单行，两年后，父亲因病去世。

家徒四壁，室无余财，一家人生活窘迫，李嘉诚不得不中止学业，养活家人。

李嘉诚当过茶楼堂仔，进过舅舅的钟表业，又跳槽做推销员。

他工作勤奋，做事有法，终于当上了一家塑胶厂的总经理。

但是他有更远大的目标，为了理想，1950年，他集资创办自己的企业——“长江塑胶厂”，开始了自己的事业。

历经辛苦打拼，称雄香江，成为“塑胶大王”。

不久又投身地产业，大战置地，一飞冲天，名满香港；力助船王，收购九龙仓；蚁吞大象，入主和黄；购入青泥、港灯，超越置地，成为香港地产大王。

学习李嘉诚是一种诱惑，普通人、创业者、有成者……无人能抵挡住这种诱惑：学习他做人的品行：

对人诚恳，做事负责，“多结善缘”，自然多得人的帮助。

淡泊明志，随遇而安，不作非分之想，心境安泰，必少许多失意之苦。

<<李嘉诚成功学教程>>

内容概要

李嘉诚是全球华人首富，全世界华人最成功的企业家，掌控着长江实业、和黄集团、香港电灯、江基建等集团公司。

他14岁白手起家投身商界，22岁正式创业，经过半个世纪的奋斗达到巅峰。

李嘉诚不仅是创业精英、商界巨头，而且在其创业发展路上，所展现出来的人格魅力为世人所敬仰。

李嘉诚的成功之路同其人生经历、创业经历一样倍受世人关注。

<<李嘉诚成功学教程>>

书籍目录

第一篇 仁者无忧：善心做人才能走得更远 好人品是立身立业之本 好人品是处世之本 从不害人，乐于助人 受人滴水恩当以涌泉报 吃一点亏不必太计较 莫以善小而不为 积极营造良好的人际关系 善意收购，营造双赢 舍弃一点利益，化敌为友 助中资上市，结交朋友 竞争中寻求共存 利益均沾，善待老员工 诚信赢天下 做生意无信不立 诡诈之术，得小失大 承诺即做到 失信于人，玩火自焚 建立信任需要实际行动 不妨有一点笨拙精神 以诚相待，方可赢得人心 地位越高，责任越大 做生意要有所为有所不为 投资而不投机 道义在先，利润在后 致富不忘乡亲 国家有难，匹夫有责 创办汕大，福及后人第二篇 智者无惑：经商必段有智有识第三篇 勇者无惧：想得到还要做得到第四篇 自胜者强：知止，把握人生幸福

<<李嘉诚成功学教程>>

章节摘录

世间的人，人品各个不同，用单一的道德标准品评人，分出好人、坏人，并不一定公平和正确。人或诚实或虚伪，一时之间，很难分辨。

但随着时日的增长，两者分界逐渐明显，一个人是诚实还是虚伪，其日常的言行举止，总会有所表现。

李嘉诚很重视人品的高下，一个人仅仅才华出众是不够的，还要有上等人品。

他喜欢诚实的人，对那些做事自私、不够诚实的人，尽管他们十分聪明，也会请他走人。

李嘉诚的这种态度来自于童年时代的一件往事。

那是1943年的冬天，这个冬天深深地刻在他的记忆深处，是他一生中最难以忘怀的。

当时，父亲的去世使李嘉诚对那渗透他柔嫩、幼弱的身躯，由肉体达到心灵深处的酷寒感到不堪忍受，更使他觉得整个世界像一座巨大且黑暗的冰窖，似乎人世间的最后一丝热气也被父亲带走了。

然而，即使是这样，他还是咬紧牙关、鼓足勇气，希望自己能够带领全家平安地度过这个肃杀凄凉的冬天。

为了安葬父亲，李嘉诚含着眼泪去买坟地。

按照当时的交易规矩，买地人必须付钱给卖地人之后才可以跟随卖地人去看地。

卖给李嘉诚地的，是两个客家人。

他将买地钱交给他们之后，便半步都不肯离开，坚持要看地。

山路出奇的泥泞，不时夹带着雨点，寒意逼人的北风迎面而来……仍旧沉浸在失去父亲巨大悲痛中的李嘉诚，想着这连日来和舅父、母亲一起东奔西走，总算凑足了这笔安葬父亲的费用；想着自己能够亲自替父亲买下这块坟地，心里总算有了一丝慰藉。

这两个卖地人走得很快，他一步接着一步地紧跟不舍。

然而，不幸的是卖地人见李嘉诚是一个小孩子，以为好欺骗，就将一块埋有他人尸骨的坟地卖给他，并且用客家话商量着如何掘开这块坟地，将他人尸骨弄走……。

<<李嘉诚成功学教程>>

编辑推荐

《李嘉诚成功学教程》：你要相信世界上每一个人都精明，要令人信服并喜欢和你交往，那才最重要。

与新老朋友相交时，都要诚实可靠，避免说大话。
要说到做到，不放空炮，做不到的宁可不说。

知人善任，大多数人都会有部分的长处，部分的短处，各尽所能，各得所需，以量才而用为原则。
做人最重要的，是让人由衷地喜欢你，敬佩你的修养和品格，而不是你的财力，也不是表面上的服从。

决断和坚毅是一切力量中的力量。
假如你想成就一番事业，你必然养成坚毅与决断的能力，否则你的一生都漂泊不定，事业将无所成就。

老老实实做人，踏踏实实做事，实实在在做生意

<<李嘉诚成功学教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>