

<<首富隆起>>

图书基本信息

书名：<<首富隆起>>

13位ISBN编号：9787504466563

10位ISBN编号：7504466565

出版时间：2009-11

出版时间：中国商业

作者：张小平

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<首富隆起>>

前言

## <<首富隆起>>

### 内容概要

中国首富是如何炼成的？

丁磊、黄光裕、陈天桥、施振荣、张茵、杨国强、再到王传福……他们的财富人生背后有着怎样的传奇经历？

为何有的人最后深陷囹圄？

为何有的人依旧笑傲财富江湖？

财富成就了他们的非凡人生，财富也让他们如此困惑。

他们有着普通人的喜怒哀乐，他们也有着致命的人性弱点。

那么他们是如何克服这些不足，成功攀登上财富的顶峰的呢？

透过他们的财富变身轨迹，中国经济的发展脉络也就清晰可见。

不可告人的潜规则、诡异莫测的商业手段……

## <<首富隆起>>

### 作者简介

张小平，财经作家。

曾任职于《经济日报》、《英才》杂志等财经商业媒体，现为国内多家知名商业财经媒体的专栏作家和特约撰稿人。

著有《首富真相——黄光裕家族的财富路径》、《性格企业家》、《写字楼的情感魔方》、《红颜财富》（合著）等书。

参与撰写的书籍有：《2004年并购人物年鉴》、《十年百人》、《三十而立——30年30人》。

《性格企业家》一书获得“2006年度财经图书评选活动”之“年度新人奖”，《首富真相》一书进入各种图书畅销排行榜榜单。

## &lt;&lt;首富隆起&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 首富们的炼金术新科首富王传福的狂人梦想刘永行：从夹缝中钻出的首富首富沈文荣：苏南模式终结者 杨国强：“最土”的中国首富潘石屹股市显形记傅军的多元化“算盘”卢志强：善于借势的资本大鳄刘长乐：用传统智慧驾驭凤凰卫视“企业常青树”鲁冠球的“忍者之术”【财富观察】抬轿子：商人们的“行为艺术” 第二章 首富们的肉搏战商人李宁的“奥运擦边球”李彦宏的“影子敌人”赌王何鸿燊的“三大战役”周建和“兵败”潜规则马云如何“过冬”王填：勇敢的“冬泳者”黄怒波遭遇“兵变”家电零售三巨头十年争战宗庆后VS范易谋：中国企业家和法国经理人的战争【财富观察】民营企业的“帽子戏法” 第三章 首富们的私生活富豪们的奢华与克俭财富圈里的十大乐生活中国“隐形慈善家”企业家的“宫殿”农夫、山泉、有点田学会衣冠楚楚红颜财富的多面人生企业家的精神食粮CSR，一种容易“走火入魔”的游戏【财富观察】三个女强人，三种不同结局第四章 首富们的烦心事中国家族企业管理难题商场上演“门徒争大”企业家“暗战”恐惧症亿万富翁的“非典型”继承牛根生栽在谁手里“最土”首富杨国强的恐惧感王石的形象问题史玉柱：在争议中前行的财富新贵新鸿基郭炳湘兄弟阅墙郭凡生被敲诈【财富观察】做老板的四种境界第五章 首富们的生死坎资本玩家被谁玩死“触礁”的潮汕帮龚家龙的“死劫”首富黄光裕遭遇“黑天鹅”袭击狂人兰世立“空中惊魂”“公路大王”刘根山的末路狂奔刘虹：不合格的“国退民进”者宋如华：死掉了就是“先驱”顾维军：是“资本大盗”还是“落难英雄”“红色资本家”荣智健脱胎换骨【财富观察】中国商业史上的悲情人物第六章 首富们的劣根性企业家的“扮上帝”游戏“官父商子”现象汪海：走向“神坛”任志强的谰言之祸张跃的“洁癖症”向文波：“民族主义者”的国际化冲动【财富观察】中国企业“黑势力”现象分析

<<首富隆起>>

章节摘录

## &lt;&lt;首富隆起&gt;&gt;

## 后记

我的十年追富记作为一名曾经以报道财富人物为主的商业财经记者，我有着近十年的追富经历。1996年、1997年、1998年，中国的三大门户网站搜狐、网易与新浪相继创立，涌现了张朝阳、丁磊、王志东等一批创业英雄，互联网在中国掀起第一波热浪。

1999年夏，湖南老家一名自学成才的朋友，满腔热情地投身到北京中关村IT一族的滚滚洪流之中。新世纪的第一个春天，他给我写信，约我来北京发展。

信中他仍然热情澎湃：“让我们相约在北京的金秋！

我们相伴一起去看香山绚烂的红叶吧！

”我践约而至。

北京给我的初印象之一，就是马路边、高楼上、公汽上等无处不在的互联网公司的户外广告。

也就在这一年，胡润富豪排行榜开始制作，中国的富豪因此开始露出水面。

让我感到纳闷的是：为什么在榜单上垫底的张朝阳，声名反而最为喧嚣？

2001年的酷夏，却意外地成了互联网的严冬。

它导致的直接结果，就是我那位朋友的理想一起和中国互联网泡沫一起破灭，他被解聘后黯然神伤地离开了北京。

但我留下了，并且成了一名商业记者。

因为职业关系，这些中国富豪们成为我一直热切关注的对象。

当然，我也常常面临一个很大的尴尬：其中一些中国富豪们的殒落速度快过流星。

在我做商业记者的十年中，中国的商界简直快变成一座“流星花园”了。

略加梳理，我便可以列出一份长长的“悲情企业家”名单——杨斌、仰融、李经纬、万平、唐万新、孙大午、戴国芳、郑俊怀、赵新先、顾维军、黄宏生、龚家龙、魏东、黄光裕……常常是今天我采访了其中某位、明天写成赞颂式的文章发表在刊物上、后来就传来他出事的消息，比我把这篇文章变成稿费的速度还要快。

2002年初春，我逮到了第一条“大鱼”，就是刚刚荣登“胡润百富榜”第二名的欧亚农业董事长杨斌。

他请我们参观如欧洲皇宫般的公司总部、他派人领我们“考察”成片的高科技农业试验田、他在富丽堂皇的办公室内对我们进行了一场高亢激昂的演讲、他把我们送进欧亚村成片的别墅之一体验居住……初入此道的我无力拒绝、无法分辨，被其表象所迷惑，回来后写了一篇热情洋溢的颂扬稿，把他誉之为“农业报国的新生代华商”。

不料，这却成为一篇让我“蒙羞”的报道。

半年后，即将走马上任朝鲜新义州特首的杨斌，因为涉嫌“虚假出资、行贿、合同诈骗、非法占用农用地”等经济犯罪活动于2002年11月27日被正式逮捕。

就是从那一年开始，那些追逐的商业财经记者和被追逐的富豪们开始意识到：各种富豪榜充满了陷阱，也因此有了“杀猪榜”的别称。

通过此次教训，我对排行榜上的富豪们开始换上了审视、质疑的目光。

此后长达数年的商业记者生涯，我接着采访了很多排行榜上的富豪，也见证了诸多重大商业财经事件，其中既有马云的蒸蒸日上、李彦宏的“一夜暴富”、兰世立的一飞冲天，也有顾维军被捕前流着眼泪的“最后告白”、刘虹在资本之旅上一步步走向深渊、黄光裕在原罪的泥潭中拼死的挣扎……中国社会在转型、中国经济在转型、中国企业家们也在转型，很多人物、很多事情都还在灰色、边缘地带衔枚激行。

尤其是那些民营企业，大多只能称之为“月光富豪”，天生原罪的烙印让他们心理阴影丛生、还没做好见阳光的准备。

另外，随着社会贫富悬殊的日益加剧，各种社会矛盾持续积累、发酵甚至爆发。

在富人们眼里，自己的施恩行为却并没有招来穷人们多少喝彩声，善举没有得到善报；而在穷人们的心头，这些贪官奸商们掠夺了社会的财富，恶行却没得到恶报。

于是，因果暂时不再循环，各个阶层情绪对立并有渐成死敌之势。

## <<首富隆起>>

此时，富豪榜和媒体对他们的关注，有如强光的探照灯一般照面而来，让他们无所遁形、在仇视的目光下暴露无遗，他们自然手足无措、甚至带着些许恼羞成怒。

我们这个时代沉淀下来太多的难题，让人理不清、剪不断。

但这个时代需要继续轻装前行，这就必须要有具体的人或事来承担历史的重负、沉疴和积怨。

不幸的是，暴露在公众视线的民营企业，正好成为那个“比较软的柿子”，尤其是身携“原罪”的民营企业家，几乎成为恶性情绪的发泄对象与牺牲品，而负有更大责任的体制缺陷和权贵阶层，却被忽视和略过了。

我曾戏言，最关心“胡润百富榜”的恐怕有四种人：财经记者、税务官员、江湖骗子和走投无路的穷人。

每年各种富豪榜一出炉，形形色色的人便按图索骥、各取所需地扑了上去。

中国的富豪们名扬天下却又不胜其扰。

如今，闲静下来，坐在北京城郊的一隅，过去追逐财富的日子和故事一一呈现眼前。

在追逐别人的物质财富的同时，也成就了我的精神财富。

值得欣慰的是，财富在中国由隐晦变成了透明、富豪们索取财富的手段也从无所顾忌变得小心谨慎、国人对富人的态度更从一味仇视痛恨变得有了几分宽容和坦然。

十年追富，终归留下了一些痕迹。

于是，有了两年之前出版的《性格企业家》，又有了今天的这本书。

两者的区别在于：前者更多的是以一个记者的身份去追访纪录，后者更多的是以一个观察者的身份去思考评述。



## <<首富隆起>>

### 媒体关注与评论

我们从不对核心技术感到害怕。

别人有，我敢做；别人没有，我敢想。

你解决不了问题，不是因为没能力，而是因为你缺少勇气。

——王传福我们有一个办法，就是事先向相关部门提出申请，为改革提建议，做改革的试验品。

我这叫超前半步。

如果顾不上打招呼，只是一味往前走，那就超前一步了，就容易被绊倒。

——刘永行“信心”很重要。

2001年的时候，我刚开始做游戏的时候，所有的媒体、所有的同行都说我疯了。

那时候的报纸我还留着，都是一片责骂声。

员工也不相信。

但我有信心。

结果呢，当时说我们坏话的人，他们现在都眼馋我们了。

所以我送一句话给大家：“有信心不一定会成功，但没有信心一定不会成功。”

——丁磊如果把财富看得更广义一点的话，它应该意味着幸福才对。

金钱不是最重要的，重要的是你是不是在做你喜欢做的事情，是不是有一个幸福的生活。

——李彦宏一位成功的企业家必须具备两种基本素质，第一是定力，不容易被周围的环境所干扰；第二是化解危机的能力，能够在危机和矛盾中抓住机遇反败为胜。

——潘石屹苏商离土不离乡，只想着一个产业做到底，在一个地方做大做强；而浙商敢于冒险、赚暴利，成功后喜欢至外省发展，结果是做大做强。

——沈文荣首先一定要建立、运营第一家店，并根据其写成一个“傻瓜手册”，做成功一个店之后，离你大的成功就不远了，首先就是脚踏实地、集中精力做成功一个。

——史玉柱今天你一无所有，但明天你什么都有了，而后天你又回到了起点。

——黄光裕

<<首富隆起>>

编辑推荐

<<首富隆起>>

名人推荐

<<首富隆起>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>