

<<犹太人商道>>

图书基本信息

书名：<<犹太人商道>>

13位ISBN编号：9787504458773

10位ISBN编号：7504458775

出版时间：2007-07

出版时间：中国商业

作者：孙瑞

页数：267

字数：195000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人商道>>

内容概要

把物品出售给需要物品的人不叫经商，把商品出售给不需要物品的人才叫经商；人类的智慧在犹太人的脑袋里，犹太人的智慧在《塔木德》里；世界的钱全在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。

不了解犹太人，就不了解世界；金钱对犹太人来说，有钱就可以获得尊严、就可以获得地位，可以拥有令人羡慕的生活方式以及人们的恭维，还可以拥有发言权。

<<犹太人商道>>

书籍目录

前言

1、拥有富翁一样的思维

金钱是上帝的阳光

诚实无欺是经商的根本

天下金子都是同一种颜色

时间就是金钱

双鸟在林，不如一鸟在手

善于创新，思考致富

财富只属于有准备的人

艰难困苦，玉汝于成

一元钱也不嫌少

勤奋进取，做自己家族的创始人

2、君子爱财，取之有道

犹太人的眼里，遍地都是黄金

一诺千金，恪守契约

与其薄利多销，不如厚利适销

经营风险，险中求财

男人挣钱，女人花钱

商以民为本，民以食为天

以善为本，乐善好施

厚待手下，构建和谐劳资关系

无本万利，空手套白狼

找到工作的重点

3、精明务实，工于心计

机智灵活，崇尚变通

合作共赢，有钱大家赚

好风凭借力，送我上青天

善用规则，投机钻营

站在对方的角度上思考

以柔克刚，和气生财

亲兄弟，明算账

打破陈规，反弹琵琶

4、舌战商场攻守之道

未雨绸缪，做好准备

选择最佳谈判时机

讨价还价，得理不饶人

软硬兼施，把握谈判的主动权

5、有钱不置半年闲

钱滚钱，利滚利

盘活数字游戏

开源节流，精打细算

6、腹有诗书气自华

知识是一生的财富

智慧是财富的源泉

魔鬼藏在细节中

<<犹太人商道>>

拥有信息等于拥有金钱

<<犹太人商道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>