<<市场营销>>

图书基本信息

书名:<<市场营销>>

13位ISBN编号: 9787504448613

10位ISBN编号:7504448613

出版时间:2007-8

出版时间:中国商业出版社

作者:蔡燕农编

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<市场营销>>

内容概要

为了培养新世纪高素质市场营销专业人才,我们在编写本教材时始终围绕贯彻素质、知识、能力三位 一体的教育原则。

在教材内容的编写上分为上、下两篇,上篇主要阐述市场营销学的基础理论,下篇主要以市场竞争为 主线分析了企业核心竞争力、国际竞争力、与跨国公司的合作与竞争、营销创新、可持续消费和零售 业竞争。

我们希望本教材的出版对强化学生素质、知识、操作与创新能力的训练带来更多的帮助。

<<市场营销>>

书籍目录

F笆	市场营销学基础理论
m	山吻合田于李叫坛化

- 第一章 市场营销概论
- 第一节 市场营销的核心概念
- 第二节 市场营销学的产生与发展
- 第三节 市场营销观念
- 第四节 与时俱进,积极变革
- 第二章 市场信息、市场机会与市场竞争优势
- 第一节 市场信息与市场调研
- 第二节 市场机会
- 第三节 市场竞争优势
- 第三章 营销环境分析
- 第一节 WTO时代的营销环境
- 第二节 环境机会与环境威胁
- 第三节 宏观环境分析
- 第四节 微观环境分析
- 第四章 市场营销战略规划
- 第一节 市场营销战略组合策略
- 第二节 大市场营销战略
- 第三节 市场营销竞争战略
- 第五章 消费需求及购买行为分析
- 第一节 市场消费需求及形态
- 第二节 消费者购买动机及购买行为分析
- 第三节 生产者购买动机及购买行为分析
- 第六章 市场细分、目标市场、市场定位
- 第一节 市场细分
- 第二节 目标市场选择及其策略
- 第三节 市场定位
- 第七章 产品策略

.

下篇 WTO竞争创新时代的营销战略(阅读)

<<市场营销>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com