

<<顶尖业务员速成手册>>

图书基本信息

书名：<<顶尖业务员速成手册>>

13位ISBN编号：9787504447326

10位ISBN编号：7504447323

出版时间：2002-12

出版时间：中国商业出版社

作者：李平收

页数：344

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<顶尖业务员速成手册>>

内容概要

《顶尖业务员速成手册：30天打造金牌业务员》是业务员培训教程，我们想把它做成一本可实际运用的实用教程，在1个月，也就是30天之内完成。

当然，这种培训在大多数情况下，是一种自我培训。

全书的整体安排就是要达到这样的目标：既能体现出职业训练的实际感，又具备培训教程的整体感觉。

成为本公司、乃至本行业的金牌业务员，是每一个业务员的理想。

《顶尖业务员速成手册：30天打造金牌业务员》将最大限度地帮你实现这个理想。

<<顶尖业务员速成手册>>

书籍目录

编写说明前言走上金牌之路第一天：做好准备工作第二天：联系潜在客户第三天：第一次会面第四天：金牌礼仪第五天：研究最强劲的竞争对手第六天：研究准客户第七天：口才（上）——基本说话技巧第八天：学会自信（上）——基本方法第九天：你卖的不仅是产品第十天：直接找有权力拍板的人增加金牌重量第十一天：怎样应对拒绝第十二天：多动脑筋，少闹情绪第十三天：管理自己的时间第十四天：管理自己的信息第十五天：强硬意志——推进行第十六天：口才（中）——说话的第十七天：学会自信（中）——自信的高级技巧第十八天：价格谈判第十九天：礼物第二十天：高级谈判技巧：达成双赢结果成就金牌业务员第二十一天：出差第二十二天：私人关系第二十三天：道德形象第二十四天：学会自信（下）——处理突发情况第二十五天：研究原一平第二十六天：吉拉德的秘密第二十七天：口才（下）——精彩演讲第二十八天：把赞扬变成人民币第二十九天：签约成交第三十天：文化修养与精神世界

<<顶尖业务员速成手册>>

编辑推荐

金牌业务员是用脑而不是用脚挣钱的！
梦想与激情是一个业务员成功的基础，技巧与实力是一个业务员成功的保证；如果你拥有梦想与热情，本书将给你技巧与实力。
金牌业务员的平均收入是普通业务员的400倍。
想成为本公司、乃至本行业的金牌业务员，是每一个业务员的理想。
本书将最大限度地帮你实现这个理想。
只要决心成功，失败就永远不会把你击垮。

<<顶尖业务员速成手册>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>