

<<大区经理>>

图书基本信息

书名：<<大区经理>>

13位ISBN编号：9787503943584

10位ISBN编号：7503943580

出版时间：2010-9

出版时间：文化艺术出版社

作者：刘睿,邓元梅

页数：316

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大区经理>>

内容概要

本书讲述了毅然从政府离职的林芮做了一名台资公司的销售，并凭借她独到的社交方式出奇制胜，拿下诸多大单。

在她被调派到北京做了华北地区的大区经理后，林芮的爱情、友情以及来源于行业之中的竞争压力全部汇集于她的生活之中。

面对种种困难，大区经理的林芮选择逃避还是挑战？

<<大区经理>>

作者简介

刘睿，1986年毕业于辽宁大学法律系。

从事经营，醉心写作，2005年起创作出版经管、励志类畅销书。

已出版《销售心经》、《老板智慧》和《小女人职场博杀记》。

邓元梅，武汉市签约作家。

已出版女人系列长篇小说《祸水女人》、《请别这样爱我》、《我是谁的灰姑娘》。

官场小说《陷阱》，《亲爱的魅影》、《我的兄弟我的爱人》。

<<大区经理>>

书籍目录

第一章 赤手闯江湖第二章 商海情缘第三章 你是谁第四章 称谓陷阱第五章 乙方观点 第六章 骗局 第七章 做一个干净的商人 第八章 儿童经理第九章 我是北京人 第十章 最快乐的职业是商人 第十一章 大业务员 第十二章 查账 第十三章 我们结婚吧

<<大区经理>>

章节摘录

王志鹏把培训人员的纪律整顿下来后，林芮接下来的培训工作就进行得相当顺利。林芮很清楚，对任何一个公司而言，培养一线销售人员的工作都是重中之重，这一点王志鹏也是清楚的，而邓洪阳回台湾后一直没有音讯，邓洪彬在这一段也没有找过她，好像她的任务就是培训一样。只是欧阳玉秀突然被邓洪彬调到了公关部，这样一来，培训人员中就没有人再和林芮作对，少了欧阳玉秀，林芮的压力和紧张感也就没有了。

不过，林芮还是多了一些怅然失落的感觉，她也不明白自己和欧阳玉秀之间到底怎么啦？

林芮煞费苦心，除了自己的经验之外，还从书本、网站找她需要的培训知识。

在这期间，她打过无数次武作家的电话，她想从武作家那里学学销售经，然后现学现卖，她需要让公司里的培训工作，取得实实在在的成果。

可武作家像失踪一样，从她的视野突然消失了，原来一个人消失是如此容易和简单。

林芮这么想的同时，让自己更努力地跑书店，甚至请教王志鹏，王志鹏也乐意把他学的知识教给林芮，一来他和林芮之间的关系更进了一步，二来林芮也确实是一个好学认真甚至坚韧的女孩子，这样的女孩子是王志鹏欣赏的。

再上课的时候，林芮设问：“客人来到你的公司，来到你的展区或专柜要买什么？

或者说你作为一个消费者去消费的时候买什么？

”林芮把这些问题提出来的时候，会议室里哄堂大笑，显然他们认为这是个弱智问题，需要什么买什么呀。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>