

<<成功律师的98种技法>>

图书基本信息

书名：<<成功律师的98种技法>>

13位ISBN编号：9787503646966

10位ISBN编号：7503646969

出版时间：2004-10-1

出版时间：第1版 (2004年10月1日)

作者：秦甫

页数：348

字数：294000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<成功律师的98种技法>>

### 内容概要

在历史巨轮驱动着人类社会发展的进程中，律师是一道亮丽的风景线。

律师是法治社会的催化剂、公民权利的保护神，律师是正义之剑、民主之犁。

律师是维护公民和法人合法权益、维护法律尊严的崇高职业。

律师是高度智力化的职业。

如果说知识是律师职业的本钱，语言是律师职业的工具，那么办案艺术与技法是律师职业的路径。

做律师很辛苦。

在人治向法治的转型时期，律师每每遇到种种难以应付的障碍与困难，需要律师左右周旋；案件存在的种种复杂疑难，需要律师明察辨别。

任何案件的处理，都需要律师事先加以策划。

律师既要过得了事实、证据和法律关，又要过得了各方面关系、环境关；既要在案件之内下功夫，又要在案件之外下力气。

每一件案件的办理，都凝聚着律师的知识、智慧与技巧。

没有高超的办案技巧与策略，很难成为一个出色的律师。

做律师也很洒脱。

有了深厚的法律知识，掌握了各种办案技法，积累了各种办案经验，律师办案犹如庖丁解牛，游刃有余。

律师畅游在各种案件的处理中，纵横驰骋，显示自己的智慧与才能，维护着法律尊严与社会正义。

律师在办案中体现价值，律师在成功中分享喜悦。

辛苦意味着缺乏路径，洒脱意味着驾轻就熟。

律师需要办案技法，办案技法帮助律师成功。

律师通过办案方法的深思熟虑、办案技巧的大胆运筹，成为智力与智慧的化身，能力与水平的象征。

律师办案技法，统一于事实与法律，运用于证据与论辩，成为提高办案效率、降低办案风险、谋求办案成功的轻武器。

大凡成功的律师与成功的办案，无不有着精妙的方法与技巧。

律师制度恢复重建以来，各地律师积累了相当丰富的办案方法与技巧。

这些方法与技巧，是律师特别是初入门律师的宝贵财富。

我们对成千上万古今中外成功案件进行解析，从办案关键环节入手，汲取办案技巧精华予以介绍，这对于初入门律师和有志于从事法律职业的人以及正在政法院校、系学习的学生和从事专业研究教学人员来说，很有裨益。

它对于熟悉办案路径、提高办案质量、谋求办案成功，具有十分重要的现实意义。

我相信，各位法律工作者在轻松阅读本书，会得到很多有益的启示，并内化为工作实践，使自己办案成功、名声远扬。

## &lt;&lt;成功律师的98种技法&gt;&gt;

## 书籍目录

第一技法扩大显微 ——放大对方谬误之处第二技法察言观色 ——善于观察对方言行第三技法去伪存真 ——剔除案件虚伪部分第四技法判断辨别 ——分辨对方判断正误第五技法以假乱真 ——巧妙制造假象第六技法选择提问 ——掌握提问诀窍第七技法诱导提问 ——牵住对方“鼻子”第八技法诱问否定 ——给对方设定“罗网”第九技法按图索骥 ——从一般线索上思考第十技法循踪追迹 ——寻找“蛛丝马迹”第十一技法偷梁换柱 ——寻找有利证据第十二技法欲擒故纵 ——放松对方警觉第十三技法无中生有 ——取证的最后一招第十四技法随机应变 ——办案中的灵活性第十五技法声东击西 ——质证的妙法第十六技法出其不意 ——给予突然一击第十七技法避实击虚 ——案件事实清楚的方法第十八技法水激石鸣 ——刺激对方心理第十九技法善接话尾 ——阐发对方话语第二十技法左右逢源 ——周旋于矛盾之中第二十一技法围魏救赵 ——解决复杂案件的方法第二十二技法正合奇胜 ——灵活变换代理策略第二十三技法投石问路 ——探测对方意图第二十四技法因果互证 ——着眼案件因果关系第二十五技法三段论证 ——运用逻辑方法第二十六技法归纳论证 ——善于进行归纳推理第二十七技法类比论证 ——运用类比推理方法第二十八技法事实论证 ——事实胜于雄辩第二十九技法公理论证 ——运用众所周知事实第三十技法牵连论证 ——善于关系推理第三十一技法反推论证 ——剖析事物的两重性第三十二技法二难反驳 ——有效的反驳形式第三十三技法以立代破 ——间接否定对方第三十四技法正名反驳 ——阐述事物本质第三十五技法直言反驳 ——直指问题核心第三十六技法假言反驳 ——充分运用想象第三十七技法归纳反驳 ——善于加以综合第三十八技法反驳论题 ——从对方观点入手第三十九技法反驳论据 ——从对方证据入手第四十技法归谬反驳 ——揭示对方荒谬第四十一技法易位反驳 ——给予角色转换第四十二技法注解反驳 ——准确阐述内涵第四十三技法诘难反驳 ——击中对方要害第四十四技法示物反驳 ——直观形象的证据第四十五技法矛盾反驳 ——显露对方矛盾之处第四十六技法引发反驳 ——引申对方错误之处第四十七技法仿照反驳 ——以其道还其身第四十八技法实质辩驳 ——透过现象看本质第四十九技法以夷制夷 ——律师的“拿来主义”第五十技法修辞质问 ——迫使对方说不利回答第五十一技法论是证非 ——善用逻辑的矛盾律第五十二技法纲举目张 ——抓住案件主要环节第五十三技法暗度陈仓 ——转移对方注意力第五十四技法衬映反驳 ——寻找客观的参照物第五十五技法比仿反驳 ——借用同类事例第五十六技法仿体反驳 ——运用对方推论第五十七技法揭悖反驳 ——揭露对方错误第五十八技法步步为营 ——设下办案壁垒第五十九技法潜移默化 ——施加心理影响第六十技法以退为进 ——吃小亏得大利第六十一技法以和为贵 ——化干戈为玉帛第六十二技法引而不发 ——表露某种迹象第六十三技法诱敌就范 ——预先设计“圈套”第六十四技法有理有节 ——掌握案件办理的度第六十五技法顺水推舟 ——顺着对方观点第六十六技法投其所好 ——取得对方信任第六十七技法遇窘巧辩 ——巧妙化解困境第六十八技法后发制人 ——积蓄反驳力量第六十九技法幽默风趣 ——缓解办案气氛第七十技法装聋作哑 ——大智有时若愚第七十一技法速谋撤退 ——对己不利时的方法第七十二技法模糊回答 ——难以回答时的方法第七十三技法心平气和 ——不计较一时得失第七十四技法先发制人 ——掌握办案主动权第七十五技法敲山震虎 ——从案件外围入手第七十六技法先声夺人 ——先下手为强第七十七技法腹背夹击 ——正反两方面的反驳第七十八技法义正辞严 ——坚持办案原则第七十九技法釜底抽薪 ——从根本上解决问题第八十技法直逼要害 ——触及对方敏感处第八十一技法针锋相对 ——提出鲜明观点第八十二技法以毒攻毒 ——以荒谬对付荒谬第八十三技法单刀直入 ——直截了当不含糊第八十四技法反客为主 ——化被动为主动第八十五技法心理攻坚 ——瓦解对方意志第八十六技法反守为攻 ——把握攻守形势第八十七技法要害关锁 ——找准案件的关键第八十八技法主攻命题 ——推翻对方错误观点第八十九技法质疑问难 ——善于质问疑难之处第九十技法借箸代筹 ——借用各方力量第九十一技法移花接木 ——采取间接方法第九十二技法上树去梯 ——斩断对方退路第九十三技法同构意悖 ——套用对方辩论结构第九十四技法适度激将 ——刺激对方情感第九十五技法借题发挥 ——抓住一点不及其余第九十六技法李代桃僵 ——两害相交取其轻第九十七技法言此义彼 ——运用双关语言第九十八技法利用空间 ——注意案件场境参考文献

<<成功律师的98种技法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>