

<<温州人就是和你不一样>>

图书基本信息

书名：<<温州人就是和你不一样>>

13位ISBN编号：9787502836498

10位ISBN编号：7502836497

出版时间：2009-12

出版时间：地震出版社

作者：李金伟

页数：220

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<温州人就是和你不一样>>

### 内容概要

20世纪末，生活在中国黄金海岸线中段的一群人，被称为“东方的犹太人”，他们就是中国的温州人。温州人以务实打拼、能吃苦、善抱团、“白天当老板，晚上睡地板”的精神开创了“温州人”的商业品牌和辉煌业绩。

坦白地讲，温州人就是和你不一样。  
即使面临着残酷的经济寒冬，温州人依然能够从容不迫，将自己的生意经营得非常好。  
这是为什么呢？  
是什么在支撑着他们勇往直前？  
是什么使他们与其他商人“想的”和“做的”都不一样？  
就让本书告诉大家温州人到底有什么不一样吧！

## <<温州人就是和你不一样>>

### 书籍目录

第一章 温州人的赚钱胆量不一样 一、赚钱难不倒“一根筋”的温州人 二、没有赚钱欲望，何来财富 三、为生存，敢于舍得脸面 四、只有做不到，没有不敢想 五、困难再大，也要闯天下 六、温州人敢创业的“三大传统” 七、不怕失败，敢于面对新挑战 八、冒险而冒进，有所为有所不为 九、“放手一搏”是温州人的特质 十、学生“借鸡生蛋” 十一、快速出击，绝不后悔 十二、有面对“坏消息”的勇气 第二章 温州人的赚钱方法不一样 一、以“小生意”打开市场 二、掌握准确信息，顺势而为 三、靠“新鲜感”赚钱 四、清楚自己下一步做什么 五、风险与机遇怎么把握 六、机会是抓来的，不是等来的 七、能挣一分是一分 八、比别人快一步才能赢 九、可以借鉴，但要有技术含量 十、“偏门”项目也能做热 十一、在熟悉的领域中赚钱 第三章 温州人的做人策略不一样 一、要想经营好，必须找对手下人 二、能跟不同的客户打交道 三、陌生人是潜在的客户 五、找到最佳的合作伙伴 七、有的放矢，广播人缘 九、以和为贵，生意场上不树敌 第四章 温州人的赚钱眼光不一样 二、牢牢抓住财富的本质属性 六、赚钱就要瞄准他人的需求 七、看好的项目，敢放手一搏 八、思考力决定创富水平 第五章 温州人的商业素养不一样 一、商业素养，从平常做起 二、能挣钱，更会花钱 三、永远都觉得“手里的钱不够多” 四、打破“富不过三代”的宿命 五、永不满足现状 六、吃苦是做生意的前提 七、做一个坦荡的商人 八、低调做人，赚钱务实 九、精打细算才是商人本色 十、到“不可能”的地方创造市场

## &lt;&lt;温州人就是和你不一样&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 温州人的赚钱胆量不一样 一、赚钱难不倒“一根筋”的温州人 温州人在中国改革史上创造出了太多的第一：第一份私人工商执照、第一批股份合作企业、第一个实行金融利率改革、第一个制定私营企业条例、第一个实行全社会养老保险、第一座农民城、第一个农民包机公司、第一个跨国农业公司……一次次让世人“瞠目结舌”，一次次给人们带来了巨大的观念冲击。

有人曾经这样形象地比喻过：中国改革开放以来，世界经济走一步，中国经济走两步，浙江经济走四步，温州经济走六步。

温州是中国最具有活力的地方，温州人毫无疑问是最会赚钱的中国人！

敢于创业的温州人，身上流淌着自强不息、永不满足的血液。

他们不安于现状，敢于自强自立，不等不靠不要，千方百计自谋生路、自主创业。

他们的理念就是“有钱就去当老板，没钱借钱来当老板，打工想着当老板，当了老板还想当大老板”。

善于抱团的温州人，或许是最懂合作打天下的一群人，拳头的力量总是大于手指的力量，温州人做生意无疑是常胜将军。

求真务实的温州人，从不讳言对金钱的热爱与追求，很少争论“能不能干”、“有没有先例”这些问题，更多的是用尽心思来琢磨“怎么干才赚钱”、“怎么干赚得最多”。

他们不争论、不等待，先干起来再说，一切都用事实说话，用实践的结果来检验事情正确与否。

赚钱才是硬道理，温州人能赚钱的原因很多。

说起温州人敢于创业，首先是因为他们更多地看到了创业的好处，一根筋地去追求财富。

许多人不敢创业，是因为他们总是夸大创业的难度，生怕创业会使自己的家底如肉包子打狗般一去不回，因此束手束脚。

客观地说，“自己当老板”确实很爽，可以赚更多的钱，没有下岗的担心，30岁退休还是80岁退休都由自己说了算，还能为家人和亲朋好友提供就业机会，让自己的人生变得充实。

不过，创业终归还是风险不小的：第一，月收入上有起伏、波动性很大，这个月可能赚3万，下个月可能赔1万；第二，市场竞争激烈，现金流周转不灵甚至公司倒闭的危机常常存在；第三，责任繁重，创业者是一个超级兼职者，身兼经理、推销员、采购员、人事主管、后勤、设备维修等多项工作，且工作时间长，没有固定的作息时间；第四，所有的损失都是老板自己身上的肉，这种感觉太直接；第五，容易惹上法律官司，受到法规政策的限制。

不处理好这方方面面的问题，不仅赚不到钱，还有可能惹上大麻烦。

尽管创业的困难不少，但温州人似乎天生就有创业的热情，人人都渴望拥有自己的事业，自己当老板。

在温州，几乎所有的人都在经商、办厂，很多村里的人要么在家做买卖，要么出去闯天下，总之是想方设法去创业致富。

正是这种人人想当老板、个个勇于创业的劲头，将温州变成了全中国最富有的城市。

改革之初，一位温州老太太看到收购兔毛这个商机，就去各地收购兔毛。

老太太大字不识一个，普通话也不怎么会说，但是她并不着急，请人帮忙写了两张纸条，分别放在左右两个口袋里。

一张是：我是温州平阳人，请帮我买一张车票，我给你钱；另一张是：我收购兔毛，多少钱一斤。

就凭着这两张小纸条，老太太做了很多年轻人都不敢做的事：走遍了大半个中国，赚了十几万元。

温州人的创业动机其实很简单：就是赚钱！

威力打火机有限公司老板徐勇水对“你创业成功的动力是什么”这个问题，直截了当地回答说：“就是为了赚钱，过上好日子”。

人的行为总是受到思想的引导，温州人敢于创业并且总能成功，正是来自于他们简单务实的创业动机。

每个人只要心中有一个明确的想法和强大的执行力，就足以做好任何事情：轻松的工作能干，繁重的工作也能干；高薪的工作能干，低酬的工作也能干；干净舒适的环境下能干，脏乱恶劣的环境下也能

## <<温州人就是和你不一样>>

干；位高权重的工作能干，不起眼的工作也能干。

正是具备这种创业必备的执著意念，温州人不但什么生意都敢干，而且还能干得相当出色。

温州人有强烈的致富欲望和创业精神。

为了干事业，他们异常勤劳，敢于冒险，即使在艰苦的地方，也能寻找生机，生根发展。

“白天做老板，晚上睡地板”是温州人生动的写照。

正泰集团董事长南存辉、德力西集团董事局主席胡成中，就是由补鞋、做小买卖起步的。

为了创业，他们挤过火车，睡过阁楼，长期吃过方便面。

简单地说，温州人就是“想赚钱，敢赚钱，能吃苦”，“千方百计地想，千言万语地说，千山万水地跑，千辛万苦地干”。

有专家归纳得好，温州商人最本质的东西就是可贵的自主意识以及强烈的创富欲望。

在温州人的词典中，没有“下岗”二字，他们管“下岗”叫“站起”，就是从原来的岗位上站起，换个位置再创新业，不找政府，只靠自己。

人们常说，外地人下岗找政府，温州人下岗找市场。

温州人的口头禅是“我要干”，他们认为“自己的事找别人干什么，自己干不行吗？”

——这就是温州人！

没有一个温州人试图掩饰他们血液里涌动的发财欲望。

不赚钱，毋宁死，是温州人的财富逻辑。

不只是温州人，任何一个草根阶层的创业者，都迫切地希望通过一切可利用的资源和项目发家致富，给孩子和家人提供可靠的衣食保障。

问题是，为什么温州人做得最好呢？

首要的一条就是他们是赚钱一根筋的人，只想走做生意赚钱这条道，心无旁骛。

手头上没有资金作本钱怎么办？

缺少起步的风险投资怎么办？

找不到好的赚钱项目怎么办？

身边没有可靠的得力帮手怎么办？

人脉的积累不够怎么办？

……这些问题无不困扰着温州的草根创业者们，在“一穷二白”的条件下，似乎每走一步都会步履维艰。

但是，这时候温州人骨子里的执著信念被“逼”出来了，他们为了财富会想尽一切办法解决眼前的难题！

## <<温州人就是和你不一样>>

### 编辑推荐

《温州人就是和你不一样》：胆量·方法·做人·眼光·素养就让本：不告诉你温州人到底有什么不一样！

经济寒冬时。

温州人为什么能将生意经营得更好？

温州人“想的”和“做的”和其他商人有何不一样？

为什么赚钱的总是温州人？

因为他们有“白天当老板，晚上睡地板”的务实打拼精神。

金子通常是混在砂土里的。

如果你知道它可能藏在哪儿，就用正确的方法将它挖出来！

温州人在荒无人烟的地方也能发现财富的踪迹，无论何时都能琢磨出发财的好点子。

会做人者，凡事可为。

温州人都是天生的生意人，在做人方面更是无可挑剔。

想要赚钱，首先要会做人。

赚钱是要凭真本事的，所有的真本事最终都要落实到做人上。

想赚钱。

就要有赚钱的眼光和捕捉商机的能力，能让别人心甘情愿从口袋里掏钱买你的东西、接受你的服务。

在这一点上，温州人就有不一样的能耐。

温州人经商致富的赚钱策略。

<<温州人就是和你不一样>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>