

<<小故事大道理>>

图书基本信息

书名：<<小故事大道理>>

13位ISBN编号：9787502835354

10位ISBN编号：7502835350

出版时间：2009-4

出版时间：邢延国 地震出版社 (2009-04出版)

作者：邢延国 著

页数：308

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<小故事大道理>>

### 内容概要

《小故事大道理(白金珍藏版)》收集了众多能让您受益一生的美文故事，内容丰富多彩：有激励心灵的励志故事，有调节心情的幽默故事，有感悟人生的智慧故事……每一个故事虽小，但真挚感人，能让您领悟到其中的人生大道理。

一滴露水，可以折射太阳的光辉；一盏明灯，可以照亮人生的道路；一则小故事，可以滋润无数人的心灵；一本好书，可以改变许多人的命运。

如果《小故事大道理(白金珍藏版)》能给您带来一些启迪或帮助，那将是我们最感荣幸的事。希望它能成为照亮您幸福人生的明灯、相伴一生的益友。

<<小故事大道理>>

书籍目录

第一辑 好修养是做人的基础专而赢信言必行，行必果丢失的发夹鲁迅乱付理发款华盛顿砍父亲的樱桃树亚历山大问路为朋友奔赴刑场我打碎了一扇玻璃窗尽量宽容和谅解别人喜新厌旧的牧羊人幸运的小女孩38个寻人电话战场上的人性拥抱对手“芬克斯”酒吧的原则给战俘一块面包抢位将球抱在怀中迎接他的不是手枪最没有教养的孩子心中的大英雄不懂装懂的结局第二辑 好品德带来好人生富兰克林的时间观这代表一束花利与义只有一条腿的鸭子为你点亮一盏灯人生最好的教育永恒的承诺到底谁聪明伤害他人的代价感恩一只手三封感恩信你是不是付出了爱我就是贝罗尼不相信陌生人的后果乔丹和皮彭的故事最伟大的推销员将生意让给对手“万有引力定律”发现之后君子之争天堂在哪里上帝没让我变成火鸡5个法郎的施舍自恋的河马亚述的大钟最大的收获传世珍品与碎片节俭的皇帝第三辑 心态决定人生高度第四辑 幸福是一种选择第五辑 幸福就在身边第六辑 真爱，天长地久第七辑 领悟独到的见解第八辑 坚持自己的信念第九辑 成功就是做好每一件事第十辑 不要被困难吓倒第十一辑 最大的敌人是自己第十二辑 自己的鹿要靠自己走

## &lt;&lt;小故事大道理&gt;&gt;

## 章节摘录

第一辑 好修养是做人的基础我打碎了一扇玻璃窗故事发生在1954年的岁末，那时，杰克只有12岁。他是一个勤劳懂事的孩子，上学之余，还给附近的邻居送报纸，以此赚取他所需要的零用钱。

在他送报的客户中，有一位慈祥善良的老夫人。

现在杰克已经记不起她的姓名了，但她曾经给他上的一堂有价值的人生课，他依然记忆犹新。

杰克从来都没忘记过这件事，他希望有一天能把它传授给别人，让他们也从中得到教益。

在一个风和日丽的午后，杰克和一个小朋友躲在那位老夫人家的后院里，朝她的房顶上扔石头。

他们饶有兴致地注视着石头像子弹一样飞出去，又像彗星一样从天而降，并发出很响的声音。

他们觉得这样玩很开心、很有趣。

杰克又拾起一枚石头，也许因为那块石头太滑了，当他掷出去的时候，一不小心，石头偏了方向，一下子飞到老夫人后廊的一面窗户上。

当他们听到玻璃破碎的声音时，就像兔子一样从后院逃走了。

那天晚上，杰克一夜都没睡着，一想到老夫人家的玻璃就很害怕，他担心会被她抓住。

很多天过去了，一点动静都没有。

他确信已经没事了，但内心的罪恶感却与日俱增。

他每天给老夫人送报纸的时候，她仍然微笑着和他打招呼，而杰克却觉得很不自在。

杰克决定把送报纸的钱攒下来，给老夫人修理窗户。

三个星期后，他已经攒下7美元，他计算过，这些钱已经足够了。

他写了一张便条，把钱和便条一起放在一个信封里。

他向老夫人解释了事情的来龙去脉，并且说出了自己的歉意，希望能得到她的谅解。

杰克一直等到天黑才小心翼翼地来到老夫人家，把信封投到她家门口的信箱里。

他的灵魂感到一种赎罪后的解脱，重新觉得自己能够正视老夫人的眼睛了。

第二天，他又去给她送报纸，这次杰克坦然地对她说了一声“您好，夫人！”

她看起来很高兴，说了“谢谢”之后，就递给杰克一样东西。

.....

## <<小故事大道理>>

### 编辑推荐

《小故事大道理(白金珍藏版)》中准备好了再来有个年轻人去一家公司应聘，而该公司并没有刊登过招聘广告。

见总经理疑惑不解，年轻人用不太娴熟的英语解释说，自己是碰巧路过这里，就贸然进来了。

总经理感觉很新鲜，就破例让他试一试。

面试的结果出人意料，年轻人表现很糟糕。

而他对总经理的解释是事先没有准备，总经理以为他不过是找个借口下台阶，就随口应道：“等你准备好了再来吧。”

一周后，年轻人再次走进该公司的大门，这次他依然没有成功。

但比起第一次，他的表现要好得多。

而总经理给他的回答仍然同上次一样：“等你准备好了再来吧。”

就这样，这个青年先后五次踏进这家公司的大门，最终，他被这家公司录用了，并且成为公司的重点培养对象。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>