

<<行动力>>

图书基本信息

书名：<<行动力>>

13位ISBN编号：9787502831813

10位ISBN编号：7502831819

出版时间：2007-8

出版时间：企业计划与经营决策

作者：张清源

页数：231

字数：202000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<行动力>>

内容概要

经过上千次调查研究，以100分制来评价一个人的行动力，达到80分或30分以上的人不到1%，60%的人在60分以下。

因此99%的人的行动力需要提高，60%的人急需提高。

本书将行动作为成功与否的关键，指导销售人员如何激发行动力，提升销售业绩。

一个人的成功与否与他的行动力有莫大的关系。

有些人有一个天才的想法，却没有天才的行动，结果这个想法便失去了价值；有些人有一个开始未必完美的想法，却有天才的行动，结果这个想法却修成正果，大放异彩。

你采取的行动力与你的成功成正比。

畅销书《销售人员常犯的58个错误》作者最新力作——《行动力》如何激发最大的行动力；如何让员工马上行动，高质量完成任务的策略。

<<行动力>>

作者简介

张清源先生将用一生的精力，满腔的激情投入到教育训练事业中，激发人们尽一切可能地去创造最美好、最充实的生活。

张清源先生被业界称为中国第一激发行动力教练，同时，他也是一位卓有成效的NLP高级执行师。他坚信：行动就是力量 Action is Power 现任：激发行动力教练实

<<行动力>>

书籍目录

第一章 行动力观念——知道为谁做 成功取决于你的速度有多快 有行动才有结果 被喂饱的熊是死熊 有行动就有可能 在行动中让条件成熟 行动起来才能生存 行动创造灵感 空谈无济于事

第二章 行动理由——知道为什么要做 为什么做远比怎么做重要 为什么要奋斗 为了别人的快乐和幸福 热爱自己的工作 明白自己要什么 在秋收之前先春耕 去付出代价 行动创造财富 得到别人的认可 赶在太阳起床前起床 责任两字重于泰山 “爱”的力量 承诺如山，践诺如水 意愿比方法重要 心中装着别人 没有坚持不懈，何来好业绩

第三章 行动方法——知道如何去做 肯定性的陈述 变“如果……”为“我要做……” 行动要趁热打铁 两半人生：一半不犹豫，一半不后悔 思考力决定行动力 勇敢走出“舒适区” 比第一名还要更努力 “下一个”精神 爬过山坡就是平地 贴上标签——我是一位有行动力的人 目标的力量 目标的设定及如何快速达成 把月亮射下来 按部就班，循序渐进 想像的力量增强行动力 正确的慢就是快，错误的快就是慢 激励的意义在于行动 把自己的期望顶在头上 问问题影响行动力 语言推动着你的行动力 语言思维多用主动态 摇摆的杠杆：趋乐避苦 增加行动的次数 适当给自己一些紧迫感 你是“想要”还是“一定要” 有希望在，脚步就不会停止 健康是行动的前提

第四章 行动力量——向心灵和潜意识要能量 成就的大小取决于自信心的大小 积极的心态带给你能量 把自己打造得更棒 别让环境影响自己的心情 动作创造情绪 感受取决于注意力 如何改变注意力 改变自己的储记方式 信念是什么 信念是行动的指南针 信念——如何影响你的生活 什么叫价值观 价值观——成就一生的终极秘诀 快乐与否的关键：价值规则 价值规则的修正 重新输入成功程式 激发潜能，爆发强大的行动力

第五章 行动障碍——消除影响行动的障碍 用勇气和意志战胜恐惧 化恐惧为力量 横冲直撞总比坐以待毙高明得多 惰性是成功的最大障碍 把不好的习惯从脑中洗掉 谁把事情搞复杂了 做拒绝借口的英雄

第六章 员工执行力——激发员工执行力的策略影响力 按照对方的价值观，促使其行动 赞扬行动会让你成为卓越员工 没有卑微的工作，只有卑微的工作态度 少说话，多做事 扯皮到此为止 为自己工作 避免工作倦怠感 建立企业执行力文化附录 行动力口诀后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>