

<<乾坤大挪移>>

图书基本信息

书名：<<乾坤大挪移>>

13位ISBN编号：9787502826819

10位ISBN编号：7502826815

出版时间：2005-7

出版单位：地震出版社

作者：赵丁

页数：228

字数：216000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<乾坤大挪移>>

### 内容概要

作者试图追求一种诲人于无形的境界，在这种轻松、随意的气氛中，为读者指点做人做事的玄机，以学会类似“乾坤的挪移”的“上乘武功”，举重若轻、游刃有余地做人做事，挥洒自如。

本书是一本阐述做人做事基本方法的别具特色的著作。

书中涵盖了强化人际关系、求人办事、推销自我、解决问题、正确处理别人的异议、积极寻求和发展与别人的合作和采取非常的手段达成自己的目的等内容，通过人物的情节化描述，阐明一个道理，从而为读者奉献出一本毫不枯燥乏味的教课书。

它是为在快节奏的社会里生活，面对激烈竞争和压力的社会公众的快餐。

## &lt;&lt;乾坤大挪移&gt;&gt;

## 书籍目录

第一招 强化人脉——与人建立契合的关系 坦诚地向人求助 不要怕欠别人的情 与同事交往必须避免某些错误 让“关系网”助你一臂之力 对同事还是多些信任好 和当领导的搭关系并不容易 酒肉朋友在关键的时候用不上 做事先做人 为人要随机应变、能屈能伸 度过和同事交际过程中的危险期 在办公室里找点乐子 有的时候只能吃哑巴亏 一个微不足道的小人物 意料不到的答案 不能谁说的话都相信 谁都难说会用到谁 尽可能找到让多数人满意的方案 和对方交往时充分考虑对方的水平 学会默默地承受老板的责骂 对小人不能一味忍让

第二招 求人办事——让别人愿意满足你的要求 坚持自己的底线 不能期望别人“圆满地”帮你解决问题 求人办事要选对对象 让已发达的朋友为你办事 成功地得到加薪 索取也要讲究艺术 让同事爽快地帮助你 即使失败也比主动放弃强 再试一次就成功 采用拖船策略 借钱时也要锲而不舍地争取

第三招 推销自我——增加自己成功的机会 选择能真正鼓舞你的理想职业 会动脑筋的人总是能找到工作 太早地放弃就容易失败 细节决定成败 简历实际上代表的是你的个人形象 仅仅能诚实地回答问题是不够的 真正丢脸的不是失败 执着的精神在求职中是难能可贵的 先干起来再说 找不到更好的发展机会只能怨自己 不可忽视招聘现场的每一个人 勇气能增加你成功的机会 老虎屁股摸不得的心态要不得 投机心态要不得

第四招 尽心竭力——千方百计解决问题

第五招 把握分寸——面对别人的异议不轻易退却

第六招 积极合作——让别人愿意和你做生意

第七招 出奇制胜——采取非常的手段

<<乾坤大挪移>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>