

<<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

图书基本信息

书名：<<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

13位ISBN编号：9787502359799

10位ISBN编号：7502359796

出版时间：2008-5

出版时间：科学技术文献出版社

作者：金跃军

页数：261

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

### 前言

对于我们人类来说，贫穷绝不是我们生活最终的结果，我们需要去创造财富，创造价值，创造理想，创造人类社会的新天地。

平庸并不是我们想要的生活，一个有志的青年绝不能因为拥有原本拥有的财富，而放弃再追求财富的决心。

站直身子，去追求更大的财富，才是社会向前发展的动力。

要想取得这样的财富，你必须要去创业，必须像富人一样创业。

只有创业才会让你拥有更多的财富。

创业，即人们为了自己的生存与发展，创造性地投资经济实体，进而获得经济利益和社会利益的实践过程。

创业的灵魂是创造； 创业的核心是财富； 创业的基础是实力； 创业的保证是责任；  
创业的动力是理想。

从1990年以来，美国每年都有100多万个新公司成立，即平均每250个美国公民有一个新公司。

创业高潮在美国一浪高过一浪。

据《华盛顿邮报》1999年6月30日报道，在美国，人们创办企业的势头还从来没有像现在这样强烈过，它已经成为美国经济增长的强大推动力。

美国“考夫曼企业家领袖中心”在最近的一份研究报告中显示，每12个美国人中就有一人期望开办自己的企业。

91%的美国人认为，创办自己的企业是“一项令人尊敬的工作”。

通往成功的道路从来都不会有清晰的路径，创业的过程就是摸着石头过河，你可能一不留神就会掉入水中，但这并不能阻碍你前进的脚步。

如果一个人年轻的时候不去创业，待到年迈老矣，就只能是心有余而力不足了。

当然，也许你会有一腔创业热情，却不知从何做起。

其实，生活和创业都是如此，很多事情总找不到标准答案，有些事情书上不会写，有些经验，没人会告诉你。

## <<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

### 内容概要

对于人类来说，财富是改变生活的点金石，而创业是创造财富的根本动力。通往成功的道路从来就不会有清晰的路径，创业的过程就是摸着石头过河。也许你空有创业热情，却不知从何做起，有些事情总找不到标准答案，提出了78条隐藏在成功背后的创业铁律，以供广大创业者参考。

<<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

书籍目录

01 微软公司董事长比尔·盖茨——创业成功的关键是眼光要好  
02 美国石油大王约翰·洛克菲勒——改变一下产品，就可以使产品值钱得多  
03 汽车大王亨利·福特——执著的信念是实现你所期待事物的基础  
04 经营之神松下幸之助——成功，一半要靠人的智慧  
05 摩托之父本田宗一郎——永不模仿别人  
06 索尼创始人盛田昭夫——做别人未做之事  
07 全球快餐大王克罗克——只有恒心加上决心才是万能的  
08 运动鞋大王菲尔·耐特——这里没有终点，这里永远需要创造  
09 现代银行业之父阿马迪·贾尼尼——永远争第一  
10 惠普全球CEO卡莉·费奥莉娜——不同的选择有不同的结果  
11 IBM创始人托马斯·沃森——一定要追求尽善尽美  
12 IBM董事长兼CEO路易斯·郭士纳——客户第一，IBM第二，各项业务第三  
13 甲骨文创始人拉里·埃里森——其他人都失败，才是真正的成功  
14 eBay总裁兼CEO梅格·惠特曼——帮助客户实现他们的目标  
15 英特尔前总裁安迪·格鲁夫——只有早早行动，才有希望争取未来的胜利  
16 全球零售业大王萨姆·沃尔顿——为顾客提供最全的商品、最好的服务  
17 克莱斯勒总裁李·艾柯卡——奋力向前，永不绝望  
18 杰西潘尼公司创始人詹姆斯·凯斯·潘尼——一个人要有工作准则  
19 金钱教练罗伯特·T·清崎——金钱是一种力量，也是一种观念  
20 斯坦福大学创始人利兰·斯坦福——为了人生的成功必须培养和发展创造力……

## <<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

### 章节摘录

01 微软公司董事长比尔·盖茨 创业故事 1955年10月28日，地道的美国人比尔·盖茨出生在西雅图，他婴儿时便展现出旺盛精力，喜欢在摇篮里来回晃动。在微软从一家小公司成长为拥有530亿美元现金、年销售额300亿美元的商业帝国的30年时间中，盖茨始终保持这一习惯，特别是与人谈话时，他会不停摇摆。

13岁时，盖茨在湖滨中学结识了保罗·艾伦。

1975年他们共同创办了微软。

当时盖茨的目标是：“让每个办公室和每个家庭的桌上都摆上一台电脑。”

接下来是IT业最激动人心、最血腥的创业过程：借助与IBM等电脑公司的合作，微软从一个编制basic语言的公司变为操作系统的统治者。

依靠高效的模仿、捆绑式销售方式以及不停的诉讼，微软先后将Lotus、网景等极富创造力的软件公司逼入绝境，而它的合作伙伴们，也在这一过程中变成了配角。

从此，比尔·盖茨成为了一个划时代的人物。

美国《财富》杂志访问比尔·盖茨时问他说：“比尔，你身为世界首富，你到底怎么样成为世界首富？”

因为只有你才可以告诉我们成为世界首富的秘诀。

比尔·盖茨这样说：“事实上我之所以真正成为世界首富，除了知识，除了人脉，除了微软软件公司很会行销外，有一个前提，是大部分人没有发现的，这个关键就是眼光好。”

他还时常说：“在信息时代，掌握信息、掌握资讯重要不重要？”

事实上这个不太重要，掌握未来时代的趋势才是更重要的。

可见，比尔·盖茨的眼光有多远了。

诚然，很多人都在掌握信息，但像比尔·盖茨这些最会赚钱的企业家，他们都在掌握趋势，掌握全世界最大的趋势。

PC机创办人史蒂夫·贾布斯掌握了个人电脑的趋势，但是比尔·盖茨了解到控制电脑硬件的是它的软件，软件应该是一个更大的趋势。

所以比尔·盖茨今天会成为世界首富，完全是因为他的眼光跟我们不一样。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>