

<<中国式创富智慧>>

图书基本信息

书名：<<中国式创富智慧>>

13位ISBN编号：9787502181024

10位ISBN编号：7502181024

出版时间：2011-1

出版时间：石油工业出版社

作者：崔栋君

页数：290

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<中国式创富智慧>>

### 前言

生活在新世纪的中国人，已经熟悉了当今繁花似锦的生活。

大家已经充分享受到了三十年改革开放的成功果实，对遍地的摩天大楼已视而不见，对一切先进的技术也都习以为常。

大家已经开始有足够的精力去处理因工业过度发展而出现的种种环境问题，大家已经开始有足够的精力去颂扬富足之余中国人逐渐崛起的时代精神，似乎今天所有的一切，都早已存在于我们身边。

但事实并非如此。

我们不应该忘记曾经发生在自己身边但已经消失的那段岁月，因为如果我们丢掉了这段记忆，眼前的一切将变得更加陌生，将会失去前进的重心，而且会失去对未来做进一步判断的能力。

我们必须承认，今天中国大地正在运转的万事万物，来之不易，我们应该感恩，并且期待一个更美好的未来。

不能忘掉这些人，他们是中国改革大潮的先锋，是过去三十年中峥嵘岁月的最主要参与者。

尽管在今天，大家看到的是一群高居财富顶端或者事业巅峰的成功者，但如果能够沿着岁月的光线往回追溯，我们会明白，他们也与我们一样，是一些再普通不过的人，他们每天做着普通的事，说着普通的话。

这群人之所以后来能够成功，是因为在随后的历史转折中，他们选择了与普通人不一样的道路，并且矢志不渝地走下去。

## <<中国式创富智慧>>

### 内容概要

任何人在创业的时候都会遇到困难，不管你的起点有多高，只要你决心去创业，就总有吃不完的苦要去扛。

但只要你能够坚持，不放弃，你终将难收获成功。

## <<中国式创富智慧>>

### 书籍目录

第一章 史玉柱：屡败屡战，敢于从头再来 敢于冒险才有成功的可能 爱拼才能抓住别人抓不住的机会 失败是走向更高地位的开始 从头再来会铸就更大的辉煌 不断进军新的产业蓝海 史玉柱语录第二章 玉石：认准方向，用魄力书写传奇 为将来的转变做积极准备 用魄力制造自己的传奇 可以有得有失，决不可患得患失 打造一个明星品牌 对理想就需要过分追求 王石语录第三章 潘石屹：锐意进取，勇于特立独行 改变现状才有出路 用新概念制造大需求 东西只做最好的 永远走在时尚的前沿 .....第四章 李彦宏：奋勇前行，努力将事情做到最好第五章 丁磊：聪敏行事，在稳健中创收财富第六章 马化腾：立足创新，在模仿中实现超越第七章 马云：不屈不挠，在倔强中勇往直前第八章 江南春：审时度势，走属于自己的路子第九章 李书福：对事执著，在摸爬滚打中成就辉煌第十章 沈南鹏：胸怀大志，以己之长实现更高的目标第十一章 柳传志：勤奋努力，在摸索中打造品牌第十二章 任正非：不断突破，技术自立企业方能自强第十三章 陈天桥：敢于挑战，在不断超越中创造传奇

## 章节摘录

2003年有些百度之年的意味，击败谷歌，不仅可以算作百度的胜利，更可以视为中国网络技术的胜利。

自此以后，无论是搜索质量还是用户体验，李彦宏的百度都毫无疑问地成为了行业老大。

如果说百度与谷歌的竞争体现的是李彦宏对技术实力的追求，那么百度通往辉煌的另一场战役——“新浪停机”，则是李彦宏商业智慧的集中展示。

创业初期的百度，追求的是做门户网站的幕后英雄，但互联网寒冬的到来让这位幕后英雄十分狼狈，门户网站经营状况不佳不仅使百度失掉了很多客户，保留下来的客户也经常找出各种理由拖欠百度的服务费用。

这其中，新浪的态度更是让人哭笑不得：我新浪为百度提供了访问入口和访问量，还得交钱给你，这实在冤枉。

出于严峻的形势，李彦宏将百度逐渐从应用服务提供商的角色定位中带了出来，有了自己的网站及独立的搜索引擎。

原来面对新浪，大气不敢出一声，但经过一段时间的转型，百度已经有了向中国的互联网大腕叫板的胆量。

2002年3月的一天，许多人习惯性地进入新浪网页，在搜索框内输入要查找的关键词，出现的结果却十分意外：“因新浪欠费，百度暂停对新浪的搜索服务，如需更好的搜索结果，“新浪遭遇百度停机”立马成为了爆炸性的新闻，第二天一早，“新浪停机”充斥着国内各大媒体的头版，李彦宏面对媒体的采访，也表现得十分无奈：“百度曾多次提醒新浪按照合同付款，但是直到停止服务的那天下午，百度不仅没有收到钱，还收到新浪不准备付款的回复，百度只能作出暂停服务的决定。”

早在2000年，美国搜索引擎巨头谷歌就早于百度推出了独立的中文搜索引擎，一年以后，中文搜索市场的竞争格局已经十分明了，百度和谷歌是市场上真正的主角。

历史就是这样，伟大事业的道路上，往往会存在一个让你又敬又畏的对手。

但年轻气盛的李彦宏从来就不惮与对手的竞争，相反，他十分渴望这种与高手过招的感觉，尤其是在与同为硅谷出身的谷歌的竞争中，商业营销已经退居次席，百度和谷歌要比的，就是技术实力，就是哪个搜索引擎可以更好更快更全面地向用户显示信息，最后竞争的结果，由用户决定。

一项名为“闪电”的技术赶超计划，让百度人再次回到了北大资源宾馆那种疯狂的研发状态。

李彦宏对计划提了几个方向性的要求，首先是做最好的中文搜索引擎，要让百度搜索对中文的文字、语法规则乃至中文用户的某些习惯都更容易理解和把握；其次就是硬性的技术指标，如搜索速度、索引量、相关性等。

为了在最短的时间内做出成果，百度规定周六也要加班。

作为鼓励，李彦宏向员工承诺了物质上的回报，给核心技术人员股票、期权，同时，他也身先士卒，亲自参与到研发过程中来。

李彦宏对有些超负荷运作的员工们说：“你们现在很恨我，但将来你们一定会爱我。”

2002年底，“闪电”计划告一段落，百度在技术上已经成为了名副其实的领跑者。

李彦宏知道，发起总攻的时候到了。

2003年5月28日，《中国电脑教育报》网站推出“百度VS谷歌，两大搜索引擎对决搜索之巅”活动，百度用这种“万人公测”的方式，向谷歌下了战书。

一周后公测结束，百度胜出。

在参与评测的10015名中文网络用户中，55%的人选择了“百度比谷歌好”，10%选择了“差不多”，35%选择了“谷歌比百度好”，结果百度以高于谷歌绝对值0.14分的优势成为搜索之王——由于双方的最高分均为2分，0.14分绝对值的差距已经相当大了。

## <<中国式创富智慧>>

### 编辑推荐

《中国式创富智慧:男人篇》：一部当代中国精英从平凡到卓越的奋斗史，一本最聚集力量和鼓舞人心的全新励志书，史玉柱、王石、潘石屹、李彦宏，丁磊、马化腾、马云、江南春，李书福、沈南鹏、柳传志，任正非、陈天桥他们都是当代中国精英人物，他们在成功之前，有人遭遇过失败，有人经历过坎坷，但最终凭着自己的毅力都站了起来，成为高居财富顶端或事业巅峰的成功者，他们的成功向世人证明：成功并非遥不可及，关键在于，你敢不敢做、有没有想过要做。

<<中国式创富智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>