

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

图书基本信息

书名：<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

13位ISBN编号：9787502177942

10位ISBN编号：7502177949

出版时间：2010-6

出版时间：石油工业出版社

作者：王兴

页数：233

字数：157000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

前言

彭海涛最初被媒体赋予的意义是“少年盖茨”，因为这个面色黝黑、外表年龄超过实际年龄的年轻人成功地在23岁将自己创办的成都锦天科技发展有限责任公司卖给了上海盛大网络发展有限公司，并在2007年7月成为新晋亿万富翁。

尽管这个年轻的富豪声称：将公司卖给盛大，算起来并不一定是笔合算的买卖，但这场并购无疑将其推至台前，成为近几年年轻的创业者晋级亿万富翁浪潮中的又一高峰。

和父辈们相比，20几岁的确有着更为优越的成功先决条件：新一代的创业者具有全球化的眼光，他们非常迷恋基于网络构建其创业方向，而且愿意为了最初的梦想，付出常人难以想象的时间和精力，在青年时期就承担巨大的财务风险。

这和以往所有时代的创业者都不同，他们孜孜以求坚持的创业理想来自于对自我的最原始的认知和渴望。

这种渴望决定了新一代20几岁创业者的成功。

然而光环背后隐藏的是，这个年轻人将公司卖给盛大的决策是否理性，以及背后预示的“20几岁”创业者创业中遇到的最严重的一个问题：执着勇敢地创业成功之后，如何继续构建起一个企业。

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

内容概要

《20几岁必须要知道的赚钱法则》内容简介：对于20几岁的年轻人来说，条条大道通罗马，只要你敢想、只要你敢做、只要你够胆量，就会取得成功。

成功并不像你想象的那么难，只要你有心，就能发现潜藏在我们身边的赚钱机会。

你，还在嫌日子太穷吗?还在烦恼工资太低吗?还在整日做着“发财梦”吗？

马上行动吧！

希望《20几岁必须要知道的赚钱法则》能够成为一把钥匙，帮助20几岁的你开启尘封的潜能，打开财富的大门！

20几岁，一切都才刚刚开始，大胆的去追求吧，去努力吧！

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

书籍目录

- 第一章 20几岁缺少财富野心，就没有创富动力
 - 膨胀你的野心，激活你的赚钱神经
 - 胆商决定成败，没有谁注定是穷光蛋
 - 成为富人，我的命运我做主
 - 20几岁，要勇敢迈出第一步
- 第二章 20几岁，勇敢敲开赚钱的门
 - 赚钱第一法则：金钱遍地都是，不要把赚钱看得过于复杂
 - 赚钱第二法则：赚大钱一定要有目标
 - 赚钱第三法则：穷人穷的是脑袋，不是口袋
 - 赚钱第四法则：没有免费的午餐，钱只会留给有准备的人
- 第三章 20几岁，给自己绘好赚钱蓝图
 - 20几岁把目光放远，不要满眼都是“鱼”
 - 20几岁，你要做羊，还是做狼
 - 20几岁，要学会用人脉创造财富
 - 20几岁要知道，赚钱该与什么人合作
- 第四章 20几岁，先把第一桶金挖到手
 - 平时存小钱，急时派大用
 - 20几岁，学会把手里的钱用活
 - 借鸡生蛋，找亲戚朋友借钱“生钱”
 - 不安分白领的“发财大计”
- 第五章 20几岁，要做好创业的准备
 - 创业——上天堂，还是下地狱
 - 创业，做最好的准备和最坏的打算
 - 20几岁，要了解小本投资中的“孙子兵法”
 - 20几岁，创业前要仔细斟酌的问题
 - 20几岁，创业时遇到困难要百折不挠
- 第六章 20几岁要知道的，创业赚钱六大攻略
 - 根据自身条件，确定投资领域
 - 不熟不做，你喜欢的才是最好的
 - 善于捕捉和利用多种信息
 - 敢于冒险，但要善于回避风险
 - 会省就是赚，拼命节约成本
 - 学会双赢，合作中获得利益
- 第七章 20几岁，有了好“点子”赚钱并不难
 - 儿童益智产品专卖屋
 - 个性布艺手工缝制店
 - 家庭装修顾问
 - 旅游用品店
 - 创办一家赚钱的点子公司
 - 丑陋玩具也发横财
 - 特色服务，新时代“懒人经济”
- 第八章 20几岁，找准投资少见效快的好项目
 - 20几岁年轻人，如何找准好项目
 - 不走寻常路，实现无店铺创业
 - 网上开设店铺，迎合新时代的购物潮

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

安居乐业食为先，餐饮服务当首选
柴火油盐酱醋茶，百姓生活全靠它
特色服务能赚钱，项目选择是关键
旅游产业大发展，因地制宜财路宽
第九章 20几岁要知道，正道取财生意才能长久
20几岁，要赚钱先为人
20几岁，更需要树立良好的信誉
20几岁有诚信，生意才能做长久
20几岁要学习，吃小亏赢大利
20几岁，要懂得有钱大家赚
20几岁要知道，大富永远靠德

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

章节摘录

罗福欢擦皮鞋创业的冲动最初源于他自己的一次经历。1995年，和许多人一样，罗福欢大学毕业以后，回到了父亲所在单位当了一名铸工。干了一年，他离开了这个单位，到成都一家咨询公司，当上了他羡慕已久的白领。有一个周末，罗福欢在街上闲逛，看到一个老太太坐在街边给人擦鞋，出于同情，他就花1元钱照顾一下老太太的生意。

坐下来以后，两个也就随便聊了起来。

他问老人家一天能挣多少钱，回答是生意好的时候一天可挣七八十元。

看起来不起眼的1元钱生意，想不到还能赚大钱。

罗福欢心想该可怜的应该是自己，而不是眼前这位老太太。

他又想，如果自己去擦鞋，肯定要比老人家擦得好。

这种想法促使他又辞掉工作，开始专心实施他的创业计划。

罗福欢对自己的想法充满信心，把目标锁定在中高档鞋的保养护理，并希望能把擦鞋店设到高档的酒楼和茶馆。

他做了一个月的市场调查，写了详细的可行性报告和中英文对照的“合作计划书”，满怀信心地寻求合作伙伴。

可是，所到之处不是婉言谢绝，就是冷眼相待，没有一个人愿意与他合作。

跑了3个月，高档酒楼、茶馆擦鞋的计划彻底泡汤，他不得不从摆摊：擦鞋做起。

但是，即使摆地摊，他也要摆一个与众不同的地摊，也要摆一个五星级的地摊。

他买了15种不同国家的鞋油，准备了高档的工具和设备，衣服穿得整整齐齐，人也显得非常精神。

他还制作了一个醒目的价目表，从3元、5元、10元至50元不等。

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

编辑推荐

20几岁，掌握的赚钱法则，决定你未来是富人还是穷人。

<<20几岁必须要知道的赚钱法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>