

<<说服人的秘诀>>

图书基本信息

书名：<<说服人的秘诀>>

13位ISBN编号：9787501924943

10位ISBN编号：7501924945

出版时间：1999-06

出版时间：中国轻工业出版社

作者：(美)道森

页数：331

译者：张树池等

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<说服人的秘诀>>

### 内容概要

本书从四个部分，为读者阐明说服制胜的秘诀，其中包含控制别人的8个妙招、让别人相信你的15个有效办法、8种语言技巧、表现超凡魅力的12种方法、说服处于怒气中的人的8种方式、让难于合作的人支持你的7种办法，它将教会你如何通过说服他人达到你想要的结果。

## <<说服人的秘诀>>

### 作者简介

道森 (Dawsin.R)  
美国著名的演讲家和谈判、说服方面的咨询专家。

## <<说服人的秘诀>>

### 书籍目录

- 第一部分 怎样玩说服游戏
- 第一章 八把奇妙的可控制人的钥匙
- 第二章 十五把奇妙的使人们相信您的钥匙
- 第三章 怎样才能使别人为您效命
- 第四章 匮乏是怎样使人发疯的
- 第五章 利用时间的压力来使人甘愿屈服
- 第六章 禅宗式的分享秘密的艺术
- 第七章 联想的力量：把您的说服工作与某件好事连在一起
- 第八章 持之以恒的力量：坚持经常做比马上就做更重要
- 第九章 为什么持之以恒会使您获得成功
- 第十章 牵连——说服人的神奇钥匙
- 第十一章 具有说服力的演讲
- 第十二章 说服别人的八项措辞技巧
- 第十三章 暴露并消除人们的消极情绪
- 第十四章 巧妙的说服语言
- 第十五章 不要接受进攻的邀请
- 第二部分 分析被说服者
- 第十六章 了解人们对您的话将如何反应
- 第十七章 对方的动机是什么
- 第十八章 对方怎样做出决定
- 第三部分 如何成为具有说服力的人
- 第十九章 培养个人魅力：如何使别人喜欢
- 第二十章 形成令人敬畏的个人魅力的十二种方法
- 第二十一章 如何培养幽默感
- 第二十二章 永远不要忘记别人的名字
- 第四部分 学会说服技巧
- 第二十三章 一种神奇的说服技巧
- 第二十四章 说服的四个阶段
- 第二十五章 劝说生气人的八种方式
- 第二十六章 人们不愿意畅谈的八种原因
- 第二十七章 领导与擅长说服的人

<<说服人的秘诀>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>